



SKONSOLIDOWANY RAPORT KWARTALNY
GRUPY KAPITAŁOWEJ TEN SQUARE GAMES S.A.
ZA III KWARTAŁ 2020 ROKU

Wrocław, 23.11.2020

WYBRANE DANE FINANSOWE W PLN ORAZ W PRZELICZENIU NA EURO

DANE SKONSOLIDOWANE

Wyszczególnienie	01.01.2020 - 30.09.2020		01.01.2019 - 30.09.2019	
	PLN	EUR	PLN	EUR
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW				
Przychody netto	443 898 596	99 932 147	162 831 738	37 792 262
Koszt własny sprzedaży	17 199 016	3 871 908	7 572 499	1 757 531
Koszty sprzedaży	268 593 435	60 466 780	100 208 516	23 257 790
Koszty ogólnego zarządu	23 818 570	5 362 127	4 876 130	1 131 720
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	133 452 623	30 043 364	50 201 312	11 651 421
Zysk (strata) brutto	133 854 576	30 133 853	50 934 822	11 821 664
Zysk (strata) netto	119 734 401	26 955 066	41 558 988	9 645 590
SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	109 552 770	24 662 938	32 815 358	7 616 246
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-3 562 814	-802 074	-2 988 853	-693 695
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-27 971 971	-6 297 157	-27 308 875	-6 338 225

Wyszczególnienie	30.09.2020		31.12.2019	
	PLN	EUR	PLN	EUR
SKONSOLIDOWANY BILANS				
Aktywa trwałe	14 394 589	3 179 860	4 936 261	1 159 155
Aktywa obrotowe	227 102 767	50 168 500	101 109 269	23 742 930
Kapitał własny	199 277 081	44 021 623	92 144 636	21 637 815
Zobowiązania długoterminowe	8 140 968	1 798 394	537 405	126 196
Zobowiązania krótkoterminowe	34 079 307	7 528 344	13 363 489	3 138 074

Kurs EUR/PLN	2020	2019
- dla danych bilansowych	4,5268	4,2585
- dla danych rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych	4,442	4,3086

Do przeliczenia danych bilansowych użyto kursu średniego NBP na dzień bilansowy.

Do przeliczenia pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych użyto kursu będącego średnią arytmetyczną kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień poszczególnych miesięcy danego okresu.

Spis treści

WYBRANE DANE FINANSOWE W PLN ORAZ W PRZELICZENIU NA EURO	2
INFORMACJE OGÓLNE	5
1. DANE SPÓŁKI	5
2. GRUPA KAPITAŁOWA	5
3. AKCJONARIAT	6
3.1. Wykaz akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta	6
3.2. Wykaz akcji posiadanych przez członków Zarządu lub Rady Nadzorczej Emitenta	6
3.3. Serie akcji	7
4. SKŁAD ORGANÓW SPÓŁKI NA DZIEŃ 30.09.2020 ROKU	7
5. FORMAT SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA	8
6. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU	9
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	10
1. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	10
2. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	11
3. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	12
4. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃYWÓW PIENIĘŻNYCH	14
5. KOMENTARZ DO WYNIKÓW	15
5.1. SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	15
5.2. SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	16
5.3. SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃYWÓW PIENIĘŻNYCH	17
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	18
1. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	18
2. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	19
3. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	20
4. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃYWÓW PIENIĘŻNYCH	22
POLITYKA RACHUNKOWOŚCI	23
1. ZGODNOŚĆ Z MIĘDZYKARODOWYMI STANDARDAMI RACHUNKOWOŚCI	23
2. ZMIANY ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI	23
3. OPIS PRZYJĘTYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI	23
3.1. Konsolidacja – jednostki zależne	23
3.2. Przychody i koszty działalności operacyjnej	23
3.3. Przychody i koszty działalności finansowej	24
3.4. Podatek dochodowy	24
3.5. Rzeczowe aktywa trwałe	26
3.6. Wartości niematerialne	26
3.7. Leasing	27
3.8. Instrumenty finansowe	28
3.9. Transakcje w walucie obcej	28
3.10. Rozliczenia międzyokresowe	29
3.11. Kapitały	29
3.12. Płatności w formie akcji	29
3.13. Wypłata dywidend	29
3.14. Rezerwy	29
3.15. Zobowiązania	29

3.16.	Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach	30
NOTY DO SPRAWOZDANIA – DANE SKONSOLIDOWANE		33
1.	PRZYCHODY	33
1.1.	Informacje dotyczące segmentów operacyjnych.....	33
1.2.	Przychody – źródło.....	33
1.3.	Przychody – gry.....	34
1.4.	Przychody – kontrahenci	34
1.5.	Przychody – kanały dystrybucji.....	35
1.6.	Przychody – podział geograficzny.....	35
2.	KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ.....	35
3.	TABELA RUCHÓW – RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE	36
4.	TABELA RUCHÓW – WARTOŚCI NIEMATERIALNE.....	37
5.	NALEŻNOŚCI HANDLOWE	38
6.	POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI	38
7.	ZOBOWIĄZANIA HANDLOWE	39
8.	ZOBOWIĄZANIA LEASINGOWE	39
9.	ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE	39
10.	PODZIAŁ ZYSKU ZA 2019 ROK	39
11.	INFORMACJE O TRANSAKCYJACH Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI W TYM INFORMACJE O WYNAGRODZENIU WYŻSZEJ KADRY KIEROWNICZEJ ORAZ RADY NADZORCZEJ.....	40
11.1.	Kadra kierownicza	40
11.2.	Pozostałe podmioty powiązane	41
12.	PODATEK BIEŻĄCY	42
13.	PODATEK ODRO CZONY	43
14.	REZERWY	43
POZOSTAŁE INFORMACJE DODATKOWE		44
1.	ZWIĘZŁY OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z WYKAZEM NAJWAŻNIEJSZYCH ZDARZEŃ DOTYCZĄCYCH EMITENTA.....	44
2.	PARAMETRY JAKOŚCIOWE GIER.....	45
3.	WSKAZANIE CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W TYM O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH ISTOTNY WPŁYW NA SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	45
4.	ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU ŚRÓDROCZNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM ZA DANY OKRES ŚRÓDROCZNY	45
5.	WSKAZANIE CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE EMITENTA BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ NIEGO WYNIKI W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIJ KOLEJNEGO KWARTAŁU.....	45
6.	INNE INFORMACJE ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN ORAZ INFORMACJE, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ EMITENTA	46
7.	STANOWISKO ZARZĄDU EMITENTA ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W RAPORCIE KWARTALNYM W STOSUNKU DO WYNIKÓW PROGNOZOWANYCH	46
8.	SEZONOWOŚĆ LUB CYKLICZNOŚĆ DZIAŁALNOŚCI	46
9.	WSKAZANIE ISTOTNYCH POSTĘPOWAŃ TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ, DOTYCZĄCYCH ZOBOWIĄZAŃ ORAZ WIERZYTELNOŚCI EMITENTA LUB JEGO JEDNOSTKI ZALEŻNEJ.....	46
10.	KREDYTY, POŻYCZKI, PORĘCZENIA.....	46
ZATWIERDZENIE SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....		47

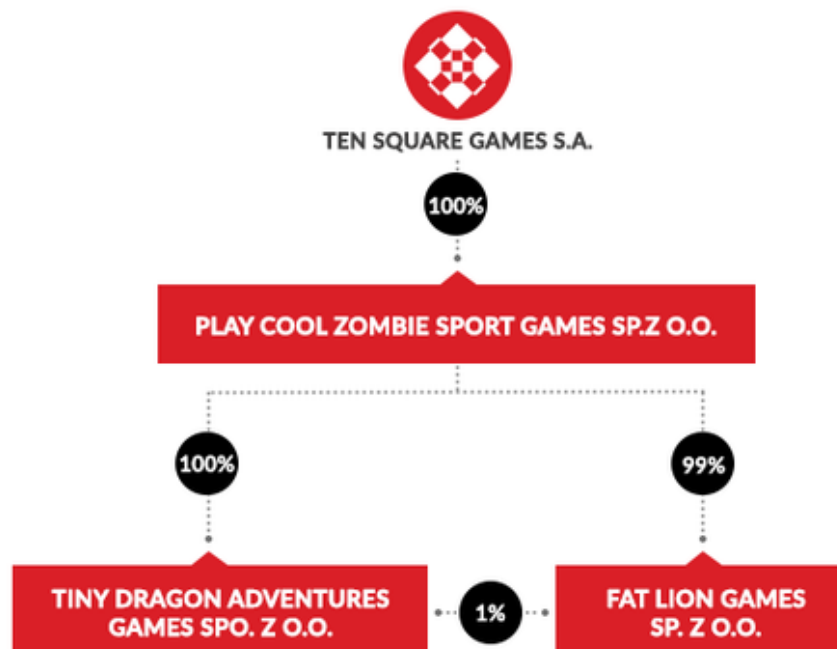
INFORMACJE OGÓLNE

1. DANE SPÓŁKI

Nazwa	Ten Square Games
Forma prawna	Spółka Akcyjna
Siedziba	ul. Traugutta 45, 50-416 Wrocław
Kraj rejestracji	Polska
Podstawowy przedmiot działalności	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych (58.21.Z)
Organ prowadzący rejestr	Sąd Rejonowy, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS	0000704863
Numer statystyczny REGON	021744780
Numer Identyfikacji Podatkowej	8982196752
Czas trwania spółki	nieoznaczony

Spółka Ten Square Games Sp. z o.o. została zarejestrowana w dniu 21 października 2011 roku pod numerem 0000399940. Spółka Ten Square Games S.A. powstała z przekształcenia spółki Ten Square Games Sp. z o.o., co zostało zarejestrowane przez Sąd Rejonowy w dniu 20 listopada 2017 roku.

2. GRUPA KAPITAŁOWA



Ten Square Games S.A. jest Jednostką dominującą w Grupie Kapitałowej, sporządzającą skonsolidowane sprawozdanie finansowe. Wskazane na schemacie spółki zależne są objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym od dnia założenia danej spółki.

3. AKCJONARIAT

3.1. Wykaz akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta

- na dzień publikacji niniejszego raportu

Akcjonariusz	liczba akcji na 23.11.2020	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Porozumienie Akcjonariuszy ¹	3 739 649	51,46%	3 739 649	51,46%
pozostali (w tym żaden podmiot nie posiada więcej niż 5% akcji)	3 527 662	48,54%	3 527 662	48,54%
RAZEM	7 267 311	100%	7 267 311	100%

¹ Porozumienie akcjonariuszy Spółki z dnia 21.10.2019 roku dotyczące prowadzenia trwałej polityki wobec Spółki i zgodnego wykonywania praw głosu z akcji Spółki (raport bieżący nr 30/2019). Stronami porozumienia akcjonariuszy są m.in. Maciej Popowicz oraz Arkadiusz Pernal - Członkowie Zarządu, których akcje są wykazane w kolejnych tabelach.

- na dzień publikacji poprzedniego raportu okresowego

Akcjonariusz	liczba akcji na 24.08.2020	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Porozumienie Akcjonariuszy ¹	3 766 110	52,01%	3 766 110	52,01%
pozostali (w tym żaden podmiot nie posiada więcej niż 5% akcji)	3 475 135	47,99%	3 475 135	47,99%
RAZEM	7 241 245	100%	7 241 245	100%

W lipcu 2020 r., w ramach istniejącego programu motywacyjnego na lata 2018-2020, dokonano alokacji akcji uczestnikom zatwierdzonym przez Radę Nadzorczą. 30 lipca 2020 Spółka złożyła w KRS wniosek o rejestrację podwyższenia kapitału zapasowego o kwotę 2 606,60 zł w związku z programem motywacyjnym. Podwyższenie zostało zarejestrowane w dniu 31 sierpnia 2020 r.

3.2. Wykaz akcji posiadanych przez członków Zarządu lub Rady Nadzorczej Emitenta

- na dzień publikacji niniejszego raportu

Akcjonariusz	liczba akcji na 23.11.2020	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Prezes Zarządu - Maciej Zużalek	194 826	2,68%	194 826	2,68%
Wiceprezes Zarządu - Arkadiusz Pernal	1 014 012	13,95%	1 014 012	13,95%
Członek Rady Nadzorczej - Maciej Marszałek	44 000	0,61%	44 000	0,61%
Członek Rady Nadzorczej - Rafał Olesiński	669	0,01%	669	0,01%
Członek Rady Nadzorczej - Kinga Stanisławska	105	0,00%	105	0,00%
<i>pozostali</i>	<i>6 013 699</i>	<i>82,75%</i>	<i>6 013 699</i>	<i>82,75%</i>
RAZEM	7 267 311	100%	7 267 311	100%

- na dzień publikacji poprzedniego raportu okresowego

Akcjonariusz	liczba akcji na 24.08.2020	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Prezes Zarządu - Maciej Zużalek	194 826	2,69%	194 826	2,69%
Wiceprezes Zarządu - Arkadiusz Pernal	1 014 012	14,00%	1 014 012	14,00%
Członek Rady Nadzorczej - Maciej Marszałek	49 000	0,68%	49 000	0,68%
Członek Rady Nadzorczej - Rafał Olesiński	669	0,01%	669	0,01%
Członek Rady Nadzorczej - Kinga Stanisławska	105	0,00%	105	0,00%
<i>pozostali</i>	<i>5 982 633</i>	<i>82,62%</i>	<i>5 982 633</i>	<i>82,62%</i>
RAZEM	7 241 245	100%	7 241 245	100%

Zmiany w strukturze akcji posiadanych przez Członków Zarządu oraz Rady Nadzorczej pomiędzy 24.08.2020 a 23.11.2020 roku wynikają z transakcji opisanej w otrzymanym w dniu 12 października 2020 roku zawiadomieniu dotyczącym zmiany stanu posiadania akcji Spółki złożonego przez Macieja Marszałka, o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 58/2020.

3.3. Serie akcji**- na dzień publikacji niniejszego raportu**

seria akcji	typ akcji	liczba akcji na 23.11.2020	wartość nominalna akcji	razem wartość nominalna akcji
A	zwykłe	7 225 000	0,1 PLN	722 500,00
B	zwykłe	42 311	0,1 PLN	4 231,10

- na dzień publikacji poprzedniego raportu okresowego

seria akcji	typ akcji	liczba akcji na 24.08.2020	wartość nominalna akcji	razem wartość nominalna akcji
A	zwykłe	7 225 000	0,1 PLN	722 500,00
B	zwykłe	16 245	0,1 PLN	1 624,50

Akcje serii B tyczą się realizowanego w Spółce programu motywacyjnego, a podwyższenie kapitału zakładowego z tym związane było komunikowane raportem bieżącym nr 23/2019 oraz 25/2019.

30 lipca 2020 r. Spółka złożyła w KRS wniosek o rejestrację podwyższenia kapitału zapasowego o kwotę 2 606,60 zł w związku z MSOP. Podwyższenie zostało zarejestrowane w dniu 31 sierpnia 2020 r.

W dniu 21 października 2020 roku Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. zarejestrował 26.066 akcji zwykłych na okaziciela serii B. Tym samym spełnił się warunek w sprawie dopuszczenia i wprowadzenia do obrotu giełdowego na Głównym Rynku GPW niniejszych akcji.

4. SKŁAD ORGANÓW SPÓŁKI NA DZIEŃ 30.09.2020 ROKU**Zarząd:**

Maciej Zużalek – Prezes Zarządu;

Arkadiusz Pernal – Wiceprezes Zarządu;

Marcin Chruszczyński – Członek Zarządu.

Między 1.01.2020 a 23.11.2020 roku nastąpiła zmiana Prezesa Zarządu zbiegająca się z końcem kadencji Zarządu i powołaniem nowego składu – do dnia 20 maja 2020 roku funkcję tę pełnił Pan Maciej Popowicz.

W dniu 27 lipca 2020 r. Pani Magdalena Jurewicz złożyła rezygnację z funkcji Członka Zarządu z dniem 31 lipca 2020 r.

W dniu 31 lipca 2020 r. Pan Marcin Chruszczyński, decyzją Rady Nadzorczej, został powołany do pełnienia funkcji Członka Zarządu, począwszy od 1 sierpnia 2020 r.

W dniu 7 października 2020 r. Zarząd Spółki powziął informację o decyzji Wiceprezesa Zarządu Spółki Pana Arkadiusza Pernala o rezygnacji z pełnienia funkcji w Zarządzie Spółki ze skutkiem na dzień 31.12.2020 roku. Pan Arkadiusz Pernal zadeklarował, że jego intencją jest pozostanie w Spółce i dołączenie do Rady Nadzorczej Spółki obecnej kadencji.

Rada Nadzorcza:

Rafał Olesiński – Przewodniczący Rady Nadzorczej;

Marcin Biłos - Członek Rady Nadzorczej;

Tomasz Drożdżyński - Członek Rady Nadzorczej;

Maciej Marszałek - Członek Rady Nadzorczej;

Wiktor Schmidt - Członek Rady Nadzorczej;

Kinga Stanisławska - Członek Rady Nadzorczej.

Między 1.01.2020 a 23.11.2020 roku nastąpiły następujące zmiany w składzie organu wynikające z zakończenia kadencji i powołaniem nowego składu Rady Nadzorczej:

- Pan Marcin Chruszczyński był Członkiem Rady Nadzorczej do dnia 20 maja 2020 roku;

- Pani Milena Olszewska-Miszuris była Członkiem Rady Nadzorczej do dnia 20 maja 2020 roku;

- Pan Maciej Zużalek był Przewodniczącym Rady Nadzorczej do dnia 21 kwietnia 2020 roku, a w dniu 20 maja 2020 roku objął rolę Prezesa Zarządu Spółki;

- Pan Rafał Olesiński był Wiceprzewodniczącym Rady Nadzorczej do dnia 20 maja 2020 roku, po tym dniu objął rolę Przewodniczącego Rady Nadzorczej Spółki;

- Pan Marcin Biłos dołączył do składu Rady Nadzorczej w dniu 20 maja 2020 roku;

- Pani Kinga Stanisławska dołączyła do składu Rady Nadzorczej w dniu 20 maja 2020 roku.

5. FORMAT SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA

Podstawa sporządzenia sprawozdania

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonym przez UE („MSR 34”).

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku.

Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe prezentowane jest w złotych polskich (PLN), który jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Spółki i Grupy Kapitałowej.

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji. Zyski i straty kursowe z rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach

obcych ujmuje się w rachunku zysków i strat, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i zabezpieczenie udziałów w aktywach netto.

Okresy prezentowane

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone na dzień 30.09.2020 roku i obejmuje okres 9 miesięcy, tj. od dnia 01.01.2020 roku do dnia 30.09.2020 roku.

Dla danych prezentowanych w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej oraz pozycjach pozabilansowych zaprezentowano porównywalne dane finansowe na dzień 30.09.2019 roku oraz 31.12.2019 roku.

Dla danych prezentowanych w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów oraz w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych zaprezentowano porównywalne dane finansowe za okres od 01.01.2019 roku do 30.09.2019 roku.

Dla danych prezentowanych w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu ze zmian w kapitale własnym zaprezentowano porównywalne dane finansowe za okres od 01.01.2019 roku do 30.09.2019 roku oraz za okres od 01.01.2019 roku do 31.12.2019 roku.

Założenie kontynuacji działalności

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę i Grupę Kapitałową w okresie 12 miesięcy po ostatnim dniu bilansowym, czyli 30.09.2020 roku. Zarząd Jednostki dominującej nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuowania działalności w okresie 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.

Do dnia sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za III kwartał 2020 roku nie wystąpiły zdarzenia, które nie zostały, a powinny być ujęte w księgach rachunkowych okresu sprawozdawczego. Jednocześnie w niniejszym sprawozdaniu finansowym nie występują istotne zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.

Badanie przez firmę audytorską

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe wraz z wybranymi elementami śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego nie podlegało badaniu bądź przeglądowi przez niezależną firmę audytorską.

6. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zarząd Jednostki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi w Grupie Kapitałowej Ten Square Games S.A. zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki oraz Grupy Kapitałowej, jak również jej wynik finansowy.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzono zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSR 34 – Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa) oraz związanych z nimi interpretacjami mającymi zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej, ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Prezentowane śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE**1. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW**

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	za okres 01.07.2020 - 30.09.2020	za okres 01.01.2020 - 30.09.2020	za okres 01.07.2019 - 30.09.2019	za okres 01.01.2019 - 30.09.2019
Przychody ze sprzedaży usług	179 258 550	443 898 596	67 650 494	162 831 738
Koszt własny sprzedaży	6 837 473	17 199 016	2 930 996	7 572 499
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	172 421 077	426 699 580	64 719 498	155 259 239
Pozostałe przychody operacyjne	54 623	60 229	2 445	48 564
Koszty sprzedaży	95 253 370	268 593 435	41 040 733	100 208 516
Koszty ogólnego zarządu	10 692 843	23 818 570	1 898 293	4 876 130
Pozostałe koszty operacyjne	54 360	895 183	7 377	21 845
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	66 475 126	133 452 623	21 775 540	50 201 312
Przychody finansowe	-568 727	569 058	541 372	735 191
Koszty finansowe	57 763	167 104	556	1 681
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	65 848 636	133 854 576	22 316 356	50 934 822
Podatek dochodowy	7 077 654	14 120 175	4 166 959	9 375 834
Zysk (strata) netto	58 770 982	119 734 401	18 149 397	41 558 988
Suma dochodów całkowitych	58 770 982	119 734 401	18 149 397	41 558 988
EBITDA	67 256 792	135 665 017	22 095 300	50 977 086
EBITDA skorygowana	73 289 960	147 731 353	22 095 300	50 977 086

EBITDA to zysk/(strata) netto, przed amortyzacją, odpisami (oraz ich odwróceniem) z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, przychodami z tytułu odsetek, kosztami finansowymi, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

EBITDA skorygowana nie uwzględnia niegotówkowego kosztu programu motywacyjnego, opisanego w Pozostałych informacjach dodatkowych.

Wyliczenie zysku na jedną akcję	za okres 01.07.2020 - 30.09.2020	za okres 01.01.2020 - 30.09.2020	za okres 01.07.2019 - 30.09.2019	za okres 01.01.2019 - 30.09.2019
Liczba akcji				
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.	7 241 245	7 241 245	7 237 007	7 238 620
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku na jedną akcję w szt.	7 267 311	7 267 311	7 237 007	7 238 620
Zysk netto przypisany podmiotowi dominującemu	58 770 982	119 734 401	18 149 397	41 558 988
zysk netto na jedną akcję przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego				
podstawowy za okres obrotowy	8,12 zł	16,54 zł	2,51 zł	5,74 zł
rozwodniony za okres obrotowy	8,09 zł	16,48 zł	2,51 zł	5,74 zł

2. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

AKTYWA	30.09.2020	31.12.2019	30.09.2019
Aktywa trwałe	14 394 589	4 936 261	5 175 668
Rzeczowe aktywa trwałe	8 732 695	568 568	506 027
Wartości niematerialne	4 290 872	3 397 515	4 213 057
Pozostałe aktywa trwałe	0	0	0
Pozostałe aktywa finansowe	857 595	590 589	194 726
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	513 428	379 589	261 858
Aktywa obrotowe	227 102 767	101 109 269	71 020 881
Zapasy	0	0	0
Należności handlowe	57 205 254	20 737 918	24 011 839
Pozostałe należności	11 647 647	3 498 580	3 143 569
Rozliczenia międzyokresowe	3 448 853	1 561 831	1 409 910
Udzielone pożyczki	889 296	80 914	80 000
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	153 911 716	75 230 027	42 375 563
AKTYWA RAZEM	241 497 356	106 045 530	76 196 549

PASYWA	30.09.2020	31.12.2019	30.09.2019
Kapitały własne	199 277 081	92 144 636	57 036 837
<i>Kapitały własne akcjonariuszy jednostki dominującej</i>	<i>199 277 081</i>	<i>92 144 636</i>	<i>57 036 837</i>
Kapitał zakładowy	726 731	724 125	724 125
Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	496 100	496 100	496 100
Kapitał zapasowy utworzony z wyniku netto	57 137 902	10 713 413	10 713 413
Kapitał z rozliczenia programu motywacyjnego	16 531 379	1 764 034	1 483 048
Niepodzielony wynik finansowy	4 650 569	2 061 163	2 061 163
Wynik finansowy bieżącego okresu	119 734 401	76 385 801	41 558 988
<i>Kapitał udziałowców niekontrolujących</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
Zobowiązania długoterminowe	8 140 968	537 405	750 665
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	845 028	537 405	750 665
Zobowiązania leasingowe	7 295 940	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe	34 079 307	13 363 489	18 409 047
Zobowiązania handlowe	20 941 387	4 633 152	8 570 320
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	7 966 944	6 135 688	7 698 212
Zobowiązania leasingowe	952 449	0	0
Pozostałe zobowiązania	544 072	337 080	261 652
Pozostałe rezerwy	497 411	254 054	209 983
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	3 177 044	2 003 515	1 668 880
PASYWA RAZEM	241 497 356	106 045 530	76 196 549

3. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

Zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	Kapitał zapasowy utworzony z wyniku netto	Kapitał z rozliczenia programu motywacyjnego	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Razem kapitały własne
9 miesięcy zakończonych 30.09.2020 r.							
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	724 125	496 100	10 713 413	1 764 034	78 446 964	0	92 144 636
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości							0
Korekty błędów poprzednich okresów							0
Kapitał własny po korektach	724 125	496 100	10 713 413	1 764 034	78 446 964	0	92 144 636
Wpłata kapitału zakładowego	2 606						2 606
Płatności w formie akcji				14 767 345			14 767 345
Podział zysku netto			46 424 489		-46 424 489		0
Wypłata dywidendy					-27 371 907		-27 371 907
Suma dochodów całkowitych						119 734 401	119 734 401
Kapitał własny na dzień 30.09.2020 r.	726 731	496 100	57 137 902	16 531 379	4 650 569	119 734 401	199 277 081
9 miesięcy zakończonych 30.09.2019 r.							
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	727 500	496 100	995 962	780 748	39 084 114	0	42 084 424
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości							0
Korekty błędów poprzednich okresów							0
Kapitał własny po korektach	727 500	496 100	995 962	780 748	39 084 114	0	42 084 424
Wpłata kapitału zakładowego	1 625						1 625
Płatności w formie akcji				906 456			906 456
Obniżenie kapitału zakładowego zgodnie z uchwałą NWZA	-5 000		5 000				0
Korekta płatności w formie akcji w połączeniu z obniżeniem kapitału zakładowego				-204 155			-204 155
Podział zysku netto			9 712 451		-9 712 451		0
Wypłata dywidendy					-27 310 500		-27 310 500
Suma dochodów całkowitych						41 558 988	41 558 988
Kapitał własny na dzień 30.09.2019 r.	724 125	496 100	10 713 413	1 483 049	2 061 163	41 558 988	57 036 838

Zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	Kapitał zapasowy utworzony z wyniku netto	Kapitał z rozliczenia programu motywacyjnego	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Razem kapitały własne
12 miesięcy zakończonych 31.12.2019 r.							
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	727 500	496 100	995 962	780 748	39 084 114	0	42 084 424
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości							0
Korekty błędów poprzednich okresów							0
Kapitał własny po korektach	727 500	496 100	995 962	780 748	39 084 114	0	42 084 424
Wpłata kapitału zakładowego	1 625						1 625
Płatności w formie akcji				1 187 441			1 187 441
Obniżenie kapitału zakładowego zgodnie z uchwałą NWZA	-5 000		5 000				0
Korekta płatności w formie akcji w połączeniu z obniżeniem kapitału zakładowego				-204 155			-204 155
Podział zysku netto			9 712 451		-9 712 451		0
Wypłata dywidendy					-27 310 500		-27 310 500
Suma dochodów całkowitych						76 385 801	76 385 801
Kapitał własny na dzień 31.12.2019 r.	724 125	496 100	10 713 413	1 764 034	2 061 163	76 385 801	92 144 636

4. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH	za okres 01.07.2020 - 30.09.2020	za okres 01.01.2020 - 30.09.2020	za okres 01.07.2019 - 30.09.2019	za okres 01.01.2019 - 30.09.2019
Z PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH				
Zysk / Strata przed opodatkowaniem	65 848 636	133 854 576	22 316 356	50 934 822
Korekty razem:	2 219 783	-12 190 276	-7 196 971	-9 084 882
Amortyzacja	781 666	2 212 395	319 760	775 774
Zyski /straty z tytułu różnic kursowych	-490 385	-663 704	-147 907	-107 138
Odsetki zapłacone od leasingu	57 684	167 025	0	0
Wycena zobowiązania leasingowego	113 029	385 394	0	0
Zmiana stanu rezerw oraz rozliczeń międzyokresowych biernych (bez rezerwy na podatek odroczoney)	578 260	1 416 887	456 549	481 522
Zmiana stanu należności	-2 106 975	-44 883 410	-8 998 626	-16 137 823
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów, zobowiązania CIT i dywidendy	-2 358 071	16 578 194	1 397 464	5 935 658
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych czynnych (bez RMK krótkoterminowego dotyczącego płatności w formie akcji)	-1 201 502	-1 887 022	-462 320	-776 903
Płatności w formie akcji (część nieuwzględniona w nabyciu wartości niematerialnych)	6 852 424	14 551 296	281 872	787 950
Inne korekty	-6 349	-67 330	-43 763	-43 922
Gotówka z działalności operacyjnej	68 068 419	121 664 299	15 119 385	41 849 940
Odsetki zapłacone	0	0	0	0
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-2 209 193	-12 111 530	-540 761	-9 034 582
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	65 859 226	109 552 770	14 578 624	32 815 358
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA				
Wpływy	60 000	80 000	0	0
Splata udzielonych pożyczek	60 000	80 000	0	0
Wydatki	1 815 084	3 642 814	1 097 420	2 988 853
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	930 084	2 757 814	1 017 420	2 908 853
Udzielone pożyczki	885 000	885 000	80 000	80 000
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1 755 084	-3 562 814	-1 097 420	-2 988 853
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA				
Wpływy	0	0	1 625	1 625
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0	0	1 625	1 625
Wydatki	209 951	27 971 971	0	27 310 500
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	0	27 371 906	0	27 310 500
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu	152 267	433 040	0	0
Odsetki	57 684	167 025	0	0
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-209 951	-27 971 971	1 625	-27 308 875
D. Przepływy pieniężne netto razem	63 894 191	78 017 985	13 482 829	2 517 630
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	64 384 577	78 497 900	13 630 736	2 624 768
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	490 384	663 704	147 907	107 138
F. Środki pieniężne na początek okresu	89 537 609	75 413 816	28 862 020	39 827 219
G. Środki pieniężne na koniec okresu	153 431 801	153 431 801	42 344 849	42 344 849

Wyszczególnienie	30.09.2020	30.09.2019
Środki pieniężne w bilansie	153 911 716	42 375 563
Różnice kursowe z wyceny bilansowej na dzień SF	-479 915	-30 714
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty ogółem wykazane w rachunku przepływów pieniężnych	153 431 801	42 344 849

5. KOMENTARZ DO WYNIKÓW

Z uwagi na fakt, że dane jednostkowe i skonsolidowane dla Ten Square Games S.A. oraz dla Grupy Kapitałowej Ten Square Games S.A. są podobne do siebie (zachowane trendy dla poszczególnych pozycji bilansowych i wynikowych), Zarząd Jednostki Dominującej dokonuje analizy łącznej dla danych skonsolidowanych.

5.1. SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

PODZIAŁ SKONSOLIDOWANYCH PRZYCHODÓW NA GRY PO KWARTAŁACH

gra	1Q 2019	2Q 2019	3Q 2019	4Q 2019	1Q 2020	2Q 2020	3Q 2020
Fishing Clash	37 524 342	43 146 664	57 896 490	67 933 223	84 677 795	158 043 812	164 256 332
Let's Fish	4 095 505	3 316 451	3 600 089	4 201 949	3 868 618	4 551 211	3 708 977
Wild Hunt	2 439 365	2 094 188	2 343 769	2 748 995	3 542 576	4 375 098	3 708 729
Hunting Clash	0	0	0	0	65 559	347 467	3 361 414
pozostałe	1 227 884	1 368 393	4 226 738	3 751 825	2 767 555	2 998 596	4 798 386
RAZEM PŁATNOŚCI *	45 287 096	49 925 696	68 067 086	78 635 992	94 922 103	170 316 184	179 833 838
przychód odroczoney w czasie	16 544	-48 092	-416 592	-334 636	95 569	-693 809	-575 289
RAZEM PRZYCHODY	45 303 640	49 877 604	67 650 494	78 301 356	95 017 672	169 622 375	179 258 549

* pod pojęciem płatności Grupa wykazuje przychody niepomniejszone o przychód odroczoney w czasie (tj. w przypadku mikropłatności są to płatności dokonane przez użytkowników w trakcie wskazanego okresu). Kwota przychodu odroczonego w czasie wynika z szacunku niewykorzystania wirtualnej waluty przez aktywnych graczy dokonanego na dzień bilansowy. Kwota tak odroczonego przychodu jest wykazywana w sprawozdaniu finansowym w pozycji bilansowej „rozliczenia międzyokresowe przychodów”

PODZIAŁ SKONSOLIDOWANYCH KOSZTÓW SPRZEDAŻY PO KWARTAŁACH

Wyszczególnienie	1Q 2019	2Q 2019	3Q 2019	4Q 2019	1Q 2020	2Q 2020	3Q 2020
Koszty sprzedaży	29 688 819	29 478 964	41 040 733	36 945 700	48 544 738	124 795 326	95 253 370
marketing:	15 487 704	14 286 418	21 210 446	13 690 173	19 122 999	72 755 975	40 423 986
- Fishing Clash	15 060 121	14 014 231	20 966 520	13 224 531	18 263 312	70 508 454	33 387 047
- Wild Hunt	383 148	222 937	181 426	254 746	325 446	470 675	667 616
- pozostałe tytuły, wydarzenia	44 435	49 250	62 501	210 896	534 241	1 776 846	6 369 323
provizje	12 552 593	14 000 307	18 333 228	21 612 824	27 044 419	49 255 530	52 189 581
revenue share	441 691	331 973	347 491	396 760	417 224	473 283	421 434
wynagrodzenia, usługi podwykonawców	892 588	665 773	728 866	926 972	1 559 372	1 683 409	1 613 387
pozostałe	314 243	194 492	420 702	318 971	400 724	627 129	604 984

Za wzrost przychodów, zarówno w ciągu trzech kwartałów 2020 roku jak i w perspektywie samego trzeciego kwartału, odpowiada w głównej mierze dalszy wzrost popularności gry Fishing Clash. Płatności dla tego tytułu wzrosły o 268,4 mln PLN w analizowanym okresie (407,0 mln dla okresu styczeń-wrzesień 2019 w porównaniu do 138,6 mln w okresie styczeń-wrzesień 2019). Dodatkowo, analizując dynamikę płatności po kwartałach, trzeci kwartał 2020 roku był dotychczas najlepszym kwartałem pod tym względem, kiedy to Fishing Clash wygenerował 164,3 mln PLN w porównaniu do 158,0 mln PLN w drugim kwartale 2020 roku oraz 84,7 mln PLN w pierwszym. Gra jest wspierana istotnymi budżetami marketingowymi – dla 3 kwartałów 2020 roku koszty wyniosły 122,2 mln PLN w porównaniu do 50,0 mln w analogicznym okresie poprzedniego roku. W ujęciu kwartalnym, w 2Q 2020 nastąpił gwałtowny wzrost wydatków marketingowych względem poprzedniego kwartału (70,5 mln PLN wobec 18,3 mln PLN). Było to powiązane z przejściowo bardzo korzystną sytuacją na rynku reklamy (spadek popytu ze strony reklamodawców skutkujący możliwością tańszego pozyskania graczy), spowodowaną gwałtownie obniżonymi w związku z pandemią budżetami marketingowymi wielu branż, takich jak np. handel detaliczny czy turystyka. Grupa zdecydowała się skorzystać z sytuacji rynkowej tak, by skokowo zwiększyć bazę użytkowników w grze, pozyskując ich po niższych niż zazwyczaj cenach jednostkowych. Ponieważ w 3Q 2020 ceny za pozyskanie graczy istotnie

wzrosły w porównaniu z kwartałem poprzednim, Grupa istotnie ograniczyła wydatki marketingowe na grę Fishing Clash do kwoty 33,4 mln PLN.

Drugi tytuł Grupy, gra Let's Fish, również radził sobie dobrze, generując w ciągu trzech kwartałów 2020 roku przychody w kwocie 12,1 mln PLN, co oznacza wzrost o 10% w porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego.

Kolejna gra, Wild Hunt, odnotowała bardzo dynamiczny wzrost przychodów – z kwoty 6,9 mln PLN w pierwszych trzech kwartałach 2019 roku do poziomu 11,6 mln PLN, co oznacza wzrost o blisko 70%. Ten tytuł jest wspierany relatywnie niewielkim budżetem marketingowym.

W 2020 roku trwały prace nad dwiema nowymi grami dla kobiet (SoliTales i Flip This House) oraz jedną o tematyce myśliwskiej (Hunting Clash). Te trzy tytuły zostały w trzecim kwartale udostępnione w ramach otwartych testów w większości krajów świata, w tym w USA. Najlepsze rezultaty jeśli chodzi o zaangażowanie użytkowników oraz generowanie przychodów wykazuje gra Hunting Clash, która wygenerowała w 3Q 2020 przychód w kwocie 3,4 mln PLN, podjęto więc decyzję o dalszym intensywnym rozwijaniu tej gry w długiej perspektywie czasowej i inwestowaniu w pozyskiwanie użytkowników. Z kolei wyniki gier Flip This House i Solitales okazały się słabsze niż oczekiwano, a otoczenie rynkowe w ostatnich miesiącach stało się bardzo konkurencyjne. W związku z tym podjęto decyzję o zaprzestaniu ich rozwijania - obie gry będą utrzymywane w najbliższej przyszłości, przy niskich nakładach osobowych. Oznacza to wstrzymanie prac nad nową zawartością i przesunięcie tworzących te gry zespołów do nowych, bardziej perspektywicznych, projektów. Gry w dalszym ciągu są dostępne dla graczy w sklepach Google i Apple i mogą generować przychody.

Grupa nie odnotowuje istotnej sezonowości sprzedaży. Poziom przychodów jest uzależniony od cyklu życia danej gry (grupy gier) oraz od skumulowanych wydatków marketingowych z kilku ostatnich miesięcy.

Koszt własny sprzedaży obejmuje głównie wynagrodzenia pracowników i współpracowników Spółki. Wzrost kosztów w 2020 roku wynika ze zwiększenia poziomu zatrudnienia w porównywalnych okresach oraz z większej liczby aktywnych projektów. Ponadto na przełomie 3 i 4 kwartału 2019 roku 3 gry przeszły do tzw. fazy soft launch, co oznacza, że koszty zespołów tworzących te gry nie są dłużej kapitalizowane, a od razu obciążają wynik finansowy bieżącego okresu.

Wzrost kosztów sprzedaży wynika głównie ze znacznego zwiększenia nakładów marketingowych w porównywalnych okresach, co zostało opisane w akapitach powyżej. Kolejny istotny składnik kosztów – prowizje, są w pełni uzależnione od poziomu płatności i wraz z ich wzrostem rośnie proporcjonalnie kwota prowizji.

Wzrost kosztów ogólnego zarządu w pierwszej połowie 2020 roku spowodowany jest rozbudową działów ogólnofirmowych – m.in. finanse, kadry, HR oraz ogólnym wzrostem liczby pracowników i współpracowników co przekłada się na wyższe koszty utrzymania biura. Ponadto w raportowanym okresie Grupa rozpoznała część niegotówkowego kosztu dedykowanego programu motywacyjnego, opisanego szczegółowo powyżej, dla nowego Prezesa Zarządu Pana Macieja Zużalka. Koszt poniesiony w okresie 9 miesięcy zakończonych 30 września 2020 r. wyniósł 12,1 mln PLN.

Skonsolidowany zysk netto Grupy za trzy kwartały 2020 roku wyniósł 119,7 mln PLN i był wyższy o 78,2 mln PLN w porównaniu do analogicznego okresu 2019 roku, co oznacza wzrost o 188%. Po skorygowaniu o koszt niegotówkowego programu motywacyjnego, o którym mowa w poprzednim paragrafie, zysk netto w 9-miesięcznym okresie zakończonym 30 września 2020 r. wyniósłby 131,8 mln PLN.

5.2. SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

W ujęciu bilansowym, wysoka sprzedaż produktów grupy przekłada się na wzrost aktywów obrotowych (wzrost gotówki oraz należności handlowych), przy czym w czerwcu 2020 roku Grupa wypłaciła 27,4 mln PLN dywidendy, co jednorazowo istotnie obniżyło poziom gotówki. Dodatkowo, większa liczba nowych projektów przekłada się na wzrost wartości niematerialnych.

Wzrost zobowiązań krótkoterminowych wynika ze wzrostu bieżących nakładów marketingowych, ponoszonych głównie na grę Fishing Clash.

Grupa (i Jednostka Dominująca) posiada wysoką płynność finansową, wszystkie zobowiązania są regulowane terminowo, Grupa nie odnotowuje także problemów ze spływem należności.

5.3. SPRAWOZDANIE Z PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH

Wzrost przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej w 9-miesięcznym okresie zakończonym 30 września 2020 r. o przeszło 230% to bezpośrednie przełożenie dobrych wyników finansowych, za które w głównej mierze odpowiada globalny sukces gry Fishing Clash. Działalność inwestycyjna Grupy związana jest z produkcją nowych tytułów – w pierwszych trzech kwartałach 2020 roku Grupa prowadziła pracę nad czterema grami, podobnie jak rok wcześniej, stąd zbliżony poziom nakładów. Działalność finansowa to przepływy pieniężne związane z wypłatą dywidendy.

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE**1. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW**

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	za okres 01.07.2020 - 30.09.2020	za okres 01.01.2020 - 30.09.2020	za okres 01.07.2019 - 30.09.2019	za okres 01.01.2019 - 30.09.2019
Przychody ze sprzedaży usług	178 277 166	440 988 991	66 196 349	160 486 925
Koszt własny sprzedaży	6 836 573	17 197 767	2 930 997	7 566 149
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	171 440 593	423 791 223	63 265 352	152 920 776
Pozostałe przychody operacyjne	54 554	60 006	57 325	145 695
Koszty sprzedaży	95 120 197	268 296 701	40 912 883	99 870 309
Koszty ogólnego zarządu	10 647 702	23 693 287	1 872 439	4 791 781
Pozostałe koszty operacyjne	54 109	893 693	62 288	125 109
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	65 673 138	130 967 548	20 475 067	48 279 272
Przychody finansowe	-569 174	2 269 204	527 298	855 551
Koszty finansowe	57 685	167 025	543	557
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	65 046 280	133 069 727	21 001 822	49 134 266
Podatek dochodowy	6 922 507	13 694 225	3 920 674	9 046 658
Zysk (strata) netto	58 123 773	119 375 502	17 081 148	40 087 608
Suma dochodów całkowitych	58 123 773	119 375 502	17 081 148	40 087 608
EBITDA	66 454 804	133 179 943	20 794 827	49 055 046
EBITDA skorygowana	72 487 972	145 246 279	20 794 827	49 055 046

EBITDA to zysk/(strata) netto, przed amortyzacją, odpisami (oraz ich odwróceniem) z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, przychodami z tytułu odsetek, kosztami finansowymi, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

EBITDA skorygowana nie uwzględnia niegotówkowego kosztu programu motywacyjnego, opisanego w Pozostałych informacjach dodatkowych.

Wyliczenie zysku na jedną akcję	za okres 01.07.2020 - 30.09.2020	za okres 01.01.2020 - 30.09.2020	za okres 01.07.2019 - 30.09.2019	za okres 01.01.2019 - 30.09.2019
Liczba akcji				
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.	7 241 245	7 239 444	7 237 007	7 238 620
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku na jedną akcję w szt.	7 267 311	7 255 689	7 237 007	7 238 620
Zysk netto	58 123 773	119 375 502	17 081 148	40 087 608
zysk netto na jedną akcję przypadający na akcjonariuszy				
podstawowy za okres obrotowy	8,03 zł	16,49 zł	2,36 zł	5,54 zł
rozwodniony za okres obrotowy	8,00 zł	16,45 zł	2,36 zł	5,54 zł

2. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

AKTYWA	30.09.2020	31.12.2019	30.09.2019
Aktywa trwałe	14 399 589	4 941 261	5 180 668
Rzeczowe aktywa trwałe	8 732 695	568 568	506 027
Wartości niematerialne	4 290 872	3 397 515	4 213 057
Pozostałe aktywa trwałe	0	0	0
Inwestycje w jednostkach powiązanych wycenianych metodą praw własności	5 000	5 000	5 000
Pozostałe aktywa finansowe	857 595	590 589	194 726
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	513 428	379 589	261 858
Aktywa obrotowe	223 344 770	97 732 820	68 728 638
Zapasy	0	0	0
Należności handlowe	58 110 961	23 565 939	25 494 408
Pozostałe należności	10 840 357	1 690 236	2 025 784
Rozliczenia międzyokresowe	3 446 196	80 914	1 406 844
Udzielone pożyczki	889 296	0	80 000
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	150 057 960	70 836 864	39 721 602
AKTYWA RAZEM	237 744 359	102 674 081	73 909 306

PASYWA	30.09.2020	31.12.2019	30.09.2019
Kapitały własne	195 594 932	88 821 386	54 831 614
Kapitał zakładowy	726 731	724 125	724 125
Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	496 100	496 100	496 100
Kapitał zapasowy utworzony z wyniku netto	57 137 902	10 713 413	10 713 413
Kapitał z rozliczenia programu motywacyjnego	16 531 379	1 764 034	1 483 048
Niepodzielony wynik finansowy	1 327 319	1 327 319	1 327 319
Wynik finansowy bieżącego okresu	119 375 502	73 796 395	40 087 608
Zobowiązania długoterminowe	8 152 285	548 722	761 982
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	856 345	548 722	761 982
Zobowiązania leasingowe	7 295 940	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe	33 997 142	13 303 973	18 315 710
Zobowiązania handlowe	20 941 387	4 633 152	8 570 320
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	7 884 779	6 083 371	7 604 875
Zobowiązania leasingowe	952 449	0	0
Pozostałe zobowiązania	544 072	329 881	261 652
Pozostałe rezerwy	497 411	254 054	209 983
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	3 177 044	2 003 515	1 668 880
PASYWA RAZEM	237 744 359	102 674 081	73 909 306

3. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

Zestawienie zmian w kapitale własnym	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	Kapitał zapasowy utworzony z wyniku netto	Kapitał z rozliczenia programu motywacyjnego	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Razem kapitały własne
9 miesięcy zakończonych 30.09.2020 r.							
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	724 125	496 100	10 713 413	1 764 034	75 123 714	0	88 821 386
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości							0
Korekty błędów poprzednich okresów							0
Kapitał własny po korektach	724 125	496 100	10 713 413	1 764 034	75 123 714	0	88 821 386
Wpłata kapitału zakładowego	2 606						2 606
Płatności w formie akcji				14 767 345			14 767 345
Podział zysku netto			46 424 489		-46 424 489		0
Wypłata dywidendy					-27 371 907		-27 371 907
Suma dochodów całkowitych						119 375 502	119 375 502
Kapitał własny na dzień 30.09.2020 r.	726 731	496 100	57 137 902	16 531 379	1 327 319	119 375 502	195 594 932
9 miesięcy zakończonych 30.09.2019 r.							
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	727 500	496 100	995 962	780 748	38 350 270	0	41 350 580
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości							0
Korekty błędów poprzednich okresów							0
Kapitał własny po korektach	727 500	496 100	995 962	780 748	38 350 270	0	41 350 580
Emisja udziałów							0
Wpłata kapitału zakładowego	1 625						1 625
Płatności w formie akcji				906 456			906 456
Obniżenie kapitału zakładowego zgodnie z uchwałą NWZA	-5 000		5 000				0
Korekta płatności w formie akcji w połączeniu z obniżeniem kapitału zakładowego				-204 155			-204 155
Podział zysku netto			9 712 451		-9 712 451		0
Wypłata dywidendy					-27 310 500		-27 310 500
Suma dochodów całkowitych						40 087 608	40 087 608
Kapitał własny na dzień 30.09.2019 r.	724 125	496 100	10 713 413	1 483 049	1 327 319	40 087 608	54 831 614

Zestawienie zmian w kapitale własnym	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	Kapitał zapasowy utworzony z wyniku netto	Kapitał z rozliczenia programu motywacyjnego	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Razem kapitały własne
12 miesięcy zakończonych 31.12.2019 r.							
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	727 500	496 100	995 962	780 748	38 350 270	0	41 350 580
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości							0
Korekty błędów poprzednich okresów							0
Kapitał własny po korektach	727 500	496 100	995 962	780 748	38 350 270	0	41 350 580
Wpłata kapitału zakładowego	1 625						1 625
Płatności w formie akcji				1 187 441			1 187 441
Obniżenie kapitału zakładowego zgodnie z uchwałą NWZA	-5 000		5 000				0
Korekta płatności w formie akcji w połączeniu z obniżeniem kapitału zakładowego				-204 155			-204 155
Podział zysku netto			9 712 451		-9 712 451		0
Wypłata dywidendy					-27 310 500		-27 310 500
Suma dochodów całkowitych						73 796 395	73 796 395
Kapitał własny na dzień 31.12.2019 r.	724 125	496 100	10 713 413	1 764 034	1 327 319	73 796 395	88 821 386

4. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH	za okres 01.07.2020 - 30.09.2020	za okres 01.01.2020 - 30.09.2020	za okres 01.07.2019 - 30.09.2019	za okres 01.01.2019 - 30.09.2019
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA				
Zysk / Strata przed opodatkowaniem	65 046 280	133 069 727	21 001 822	49 134 266
Korekty razem:	6 100 087	-11 085 719	-7 254 549	-9 465 800
Amortyzacja	781 666	2 212 395	319 760	775 774
Zyski /straty z tytułu różnic kursowych	-454 018	-631 019	-128 363	-116 060
Odsetki zapłacone od leasingu	57 684	167 025	0	-124 875
Wycena zobowiązania leasingowego	113 029	385 394	0	0
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	0	-1 656 905	0	0
Zmiana stanu rezerw (bez rezerwy na podatek odroczonej)	578 260	1 416 887	456 549	481 522
Zmiana stanu należności	1 697 989	-43 962 149	-9 128 317	-16 436 592
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów, zobowiązania CIT i dywidendy	-2 318 894	16 585 394	1 404 748	5 942 168
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych czynnych (bez RMK krótkoterminowego dotyczącego płatności w formie akcji)	-1 201 706	-1 887 328	-462 422	-777 311
Płatności w formie akcji (część nieuwzględniona w nabyciu wartości niematerialnych)	6 852 424	14 551 296	281 872	787 950
Inne korekty	-6 347	76 386	1 624	1 624
Gotówka z działalności operacyjnej	71 146 367	121 984 007	13 747 273	39 668 466
Odsetki zapłacone	0	0	0	
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-2 085 030	-11 703 321	-417 154	-8 830 099
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	69 061 337	110 280 686	13 330 119	30 838 367
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA				
Wpływy	60 000	80 000	0	0
Splata udzielonych pożyczek	60 000	80 000	0	0
Wydatki	1 815 084	3 642 814	1 097 420	2 988 853
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	930 084	2 757 814	1 017 420	2 908 853
Udzielone pożyczki	885 000	885 000	80 000	80 000
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1 755 084	-3 562 814	-1 097 420	-2 988 853
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA				
Wpływy	0	0	0	124 875
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	0	0	0	124 875
Wydatki	209 951	27 971 971	0	27 310 500
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	0	27 371 906	0	27 310 500
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	152 267	433 040	0	0
Odsetki	57 684	167 025	0	0
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-209 951	-27 971 971	0	-27 185 625
D. Przepływy pieniężne netto razem	67 096 304	78 745 901	12 232 699	663 889
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	67 550 321	79 221 096	12 361 063	779 950
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	454 018	631 019	128 363	116 060
F. Środki pieniężne na początek okresu	82 486 461	70 836 864	27 449 079	39 017 889
G. Środki pieniężne na koniec okresu	149 582 765	149 582 765	39 681 779	39 681 779

POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

1. ZGODNOŚĆ Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI RACHUNKOWOŚCI

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz interpretacjami wydanymi przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości zatwierdzonymi przez Unię Europejską, na mocy Rozporządzenia w sprawie MSSF (Komisja Europejska 1606/2002), zwanymi dalej „MSSF UE” w kształcie obowiązującym na dzień 30.09.2020 roku.

2. ZMIANY ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

W okresie sprawozdawczym nie nastąpiły zmiany w polityce rachunkowości.

3. OPIS PRZYJĘTYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI

3.1. Konsolidacja – jednostki zależne

Jednostki zależne to wszystkie jednostki gospodarcze, nad którymi Grupa sprawuje kontrolę. Grupa sprawuje kontrolę nad jednostką, wówczas gdy jest narażona, lub ma prawo do zmiennych zwrotów ze swojego zaangażowania w tę jednostkę oraz ma możliwość wywierania wpływu na te zwroty poprzez sprawowanie władzy nad tą jednostką. Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przeniesienia kontroli do grupy. Konsolidacji zaprzestaje się od dnia zaprzestania sprawowania kontroli. Koszty powiązane z przejściem jednostki gospodarczej ujmowane są jako koszty okresu.

Wewnątrzgrupowe transakcje i rozrachunki oraz niezrealizowane zyski na transakcjach między jednostkami grupy są eliminowane. Niezrealizowane straty również są eliminowane. Tam gdzie było to konieczne, kwoty zaraportowane przez jednostki zależne zostaną dostosowane tak, aby były zgodne z zasadami rachunkowości grupy.

3.2. Przychody i koszty działalności operacyjnej

Przychody są wpływami korzyści ekonomicznych brutto danego okresu, powstałymi w wyniku (zwykłej) działalności gospodarczej Grupy, skutkującymi zwiększeniem kapitału własnego, innymi niż zwiększenie kapitału wynikające z wpłat udziałowców.

Do przychodów należą jedynie otrzymane lub należne wpływy korzyści ekonomicznych jakie przypadają Grupie. Przychodem ze sprzedaży są należne lub uzyskane kwoty ze sprzedaży składników majątkowych i usług, pomniejszone o należny podatek od towarów i usług. Wysokość przychodów ustala się według wartości godziwej zapłaty otrzymanej bądź należnej, uwzględniając kwoty rabatów handlowych przyznanych przez Grupę. Przychód ze sprzedaży usług ujmuje się w okresie, w którym wyświadczono usługi.

Specyfika działalności Spółek Grupy opiera się w większości na sprzedaży detalicznej do klienta końcowego (osoby fizycznej). W momencie zawarcia umowy z użytkownikiem na zakup przedmiotów bądź usług w grze, transfer wskazanych dóbr odbywa się natychmiastowo poprzez kanały dystrybucji internetowej w momencie otrzymania zapłaty przez pośrednika finansowego (agregatora płatności). W toku bieżącej działalności Spółek Grupy, zawieranie umów z klientami odbywa się w sposób ciągły z wykorzystaniem umów podpisywanych na odległość (tj. akceptacja regulaminu świadczenia usługi i dokonanie płatności na zdefiniowanych przez Spółki Grupy warunkach).

Grupa wyróżnia trzy źródła przychodów:

- 1) przychody z tytułu dodatkowych funkcjonalności zakupionych przez graczy (mikropłatności);
- 2) przychody z tytułu reklam wyświetlanych w grach (reklamy);
- 3) przychody z tytułu aktywności użytkowników w grach, które są udostępniane partnerom handlowym spółki na podstawie umów licencyjnych (licencje).

Przychody z tytułu dodatkowych funkcjonalności zakupionych przez graczy (mikropłatności)

W ramach gier dostępne są dla użytkowników pakiety premium, które między innymi zawierają banknoty i perły (wirtualna waluta gry). Grający mogą konwertować wirtualną walutę gry na trwałe wirtualne towary (ang. durables), takie jak wędki czy przynęty lub inne akcesoria, aby poprawić parametry sprzętu i tym samym osiągnąć wyniki w grze bądź też na zużywalne dobra (ang. consumables) – np. wzmacniacze (+x% wagi ryby) czy kolejną możliwość losowania karty. Grupa weryfikuje na każdy dzień sprawozdawczy szacowany średni okres konwersji wirtualnej waluty na dobra w grze dla grupy płacących użytkowników i następnie szacuje kwotę

potencjalnego zobowiązania z tytułu realizacji pakietów premium. Kwota takiego zobowiązania pomniejsza przychody danego okresu i jest wykazywana jako rozliczenie międzyokresowe przychodów (pozycja bilansowa).

Grupa nie dokonuje analizy wykorzystania w czasie dóbr trwałych (tj. nie identyfikuje czasu jak długo dany przedmiot jest wykorzystywany przez gracza). Jest to związane z zastosowanymi w grach mechanikami monetyzacji i wielorakimi sposobami konwersji już posiadanych dóbr w inne dobra. W związku z tym Grupa nie dokonuje szacunku kwoty potencjalnego zobowiązania z tytułu udostępnienia trwałego dobra w grze.

W przypadku gier udostępnianych za pośrednictwem portalu Facebook oraz na platformach dystrybucji cyfrowej takich jak Google Play oraz App Store płatności otrzymane od użytkowników za dodatkowe funkcjonalności są pomniejszane przez dystrybutorów o należne im prowizje. W przypadku gier udostępnianych za pośrednictwem własnej strony internetowej, płatności dokonywane przez użytkowników za dodatkowe funkcjonalności są natomiast pomniejszane przez agregatorów płatności o należne im prowizje. Zarówno prowizje dystrybutorów, jak i prowizje agregatorów płatności Grupa wykazuje w kosztach sprzedaży.

Przychody z tytułu reklam wyświetlanych w grach (reklamy)

Przychody z tytułu wyświetlanych reklam Grupa rozpoznaje w wysokości należnej wynikającej z raportu sprzedażowego otrzymanego od pośrednika reklamowego.

Przychody z tytułu aktywności użytkowników w grach, które są udostępniane partnerom handlowym spółki na podstawie umów licencyjnych (licencje)

Przychody z tytułu aktywności użytkowników w grze Grupa rozpoznaje w wysokości należnej wynikającej z raportu sprzedażowego otrzymanego od partnera (część przychodów z tytułu płatności użytkowników po potrąceniu należnych podatków, uwzględnieniu prowizji, zwrotów i rabatów).

Koszty sprzedanych usług Grupa ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów. Grupa ujmuje w pozycji koszty wytworzenia usług koszty bezpośrednie i uzasadnioną część kosztów pośrednich związanych z utrzymaniem gier po ich premierze, tj. po tzw. soft launch. W pozycji ujmowane są głównie: koszty utrzymania serwerów, koszty osobowe działów projektowych gier a także amortyzacja kosztów prac rozwojowych (gier) i amortyzacja sprzętu IT.

Koszty sprzedaży – są to głównie koszty związane z reklamą, marketingiem i promocją gier oraz prowizje za pośrednictwo w realizacji transakcji potrącane przez agregatora płatności bądź sklep mobilny.

Koszty zarządu – w pozycji grupowane są głównie koszty osobowe dotyczące Zarządu i działów okołoprojektowych, koszty związane z administracją oraz utrzymaniem funkcjonalności biura.

3.3. Przychody i koszty działalności finansowej

Na przychody finansowe składają się głównie odsetki od wolnych środków na rachunkach bankowych, prowizje i odsetki od udzielonych pożyczek, odsetki z tytułu zwłoki w regulowaniu należności, wielkość rozwiązanych rezerw dotyczących działalności finansowej, przychody ze sprzedaży papierów wartościowych, dodatnie różnice kursowe, przywrócenie traconej wartości inwestycji, wartość umorzonych kredytów i pożyczek, zyski z rozliczenia instrumentów pochodnych.

Na koszty finansowe składają się głównie odsetki od kredytów i pożyczek, odsetki za zwłokę w zapłacie zobowiązań, utworzone rezerwy na pewne lub prawdopodobne straty z operacji finansowych, wartość w cenie nabycia sprzedanych udziałów, akcji, papierów wartościowych, prowizje i opłaty manipulacyjne, wartość inwestycji krótkoterminowych, dyskonto i różnice kursowe, straty z rozliczenia instrumentów pochodnych oraz w przypadku leasingu finansowego inne opłaty za wyjątkiem rat kapitałowych.

3.4. Podatek dochodowy

Podatek dochodowy obejmuje: podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony.

Podatek bieżący

Bieżące obciążenie podatkowe ustala się na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku (okresu) obrotowego.

Zysk (strata) podatkowa różni się od zysku (straty) bilansowej w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz tych przychodów i kosztów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenie z tytułu podatku bieżącego oblicza się w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Ten Square Games S.A. jako spółka prowadząca działalność badawczo-rozwojową i uzyskująca dochody z kwalifikowanych praw własności intelektualnej stosuje preferencyjną stawkę podatku dochodowego. W celu skorzystania z ulgi podatkowej IP BOX Spółka:

- dzieli dochód podatkowy na dochody z tytułu kwalifikowanych praw własności intelektualnej (w przypadku spółki są to gry spełniające definicję programów komputerowych) i pozostałe źródła;
- dla dochodów z tytułu kwalifikowanych praw własności intelektualnej wyliczany jest wskaźnik nexus, zgodnie z zasadami określonymi w Ustawie o podatku dochodowym od osób prawnych;
- wskaźnik nexus wykorzystywany jest do obliczenia wysokości podatku dla każdego ze źródeł dochodów.

W przypadku pozostałych źródeł dochodu Spółka korzysta z ulgi na badania i rozwój, która stanowi pomniejszenie dochodu do opodatkowania.

Podatek odroczony

Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego to podatek podlegający zapłacie w przyszłości ujmowany w pełnej wysokości metodą bilansową, z tytułu różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym.

Składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego to podatek podlegający zwrotowi w przyszłości, wyliczany metodą bilansową, z tytułu różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych.

Podstawowe różnice przejściowe dotyczą odmiennej amortyzacji wytworzonych przez Grupę gier oraz wyceny bilansowej rozrachunków.

Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu stawek podatkowych obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy, które będą obowiązywać w momencie ich realizacji.

Odroczony podatek jest ujmowany w rachunku zysków i strat, a w przypadku gdy dotyczy on transakcji rozlicznych z kapitałem własnym ujmowany jest w kapitale własnym.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie lub aktywa z tytułu podatku odroczonego w bilansie jest wykazywane odpowiednio jako zobowiązanie lub aktywa długoterminowe.

Niepewność związana z ujęciem podatku dochodowego

Wraz z wprowadzeniem w 2019 roku „KIMSF 23: Niepewność związana z ujęciem podatku dochodowego”, który wyjaśnia ujęcie podatku dochodowego, w przypadku gdy nie ma pewności, czy zastosowane przez jednostkę podejście podatkowe zostanie zaakceptowane przez organy podatkowe, Spółka każdorazowo ocenia możliwe podejście organów do zeznania podatkowego przygotowanego przez Spółkę. W przypadku gdy jest prawdopodobne, że organy podatkowe zaakceptują zastosowane podejście podatkowe, Spółka ujmuje podatki w sprawozdaniu finansowym spójnie z zeznaniami podatkowymi bez odzwierciedlenia niepewności w ujęciu podatku bieżącego i odroczonego. W przeciwnym wypadku podstawę opodatkowania (lub stratę podatkową), wartości podatkowe oraz niewykorzystane straty podatkowe Spółka ujmuje w kwocie, która w lepszy sposób odzwierciedli rozstrzygnięcie niepewności, przy wykorzystaniu metody jednego najbardziej prawdopodobnego wyniku lub metody wartości oczekiwanej (sumy ważonych prawdopodobieństwem możliwych rozwiązań). Przy ocenie prawdopodobieństwa akceptacji Spółka zakłada, że organy podatkowe dokonają weryfikacji niepewnego ujęcia podatkowego oraz mają pełną wiedzę o tym zagadnieniu.

3.5. Rzeczowe aktywa trwałe

Grupa uznaje za środki trwałe pojedyncze, zdatne do użytku rzeczy, spełniające kryteria określone dla środków trwałych w MSR 16 Rzeczowe aktywa trwałe, jeżeli cena nabycia (koszt wytworzenia) wynosi co najmniej 3.500 PLN. Środki trwałe o wartości poniżej 3.500 PLN są jednorazowo umarzane lub spisywane w koszty w miesiącu nabycia.

Rzeczowe aktywa trwałe ujmowane są według kosztu (ceny nabycia lub kosztu wytworzenia) pomniejszonego w kolejnych okresach o odpisy amortyzacyjne oraz utratę wartości. Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego okresu czasu, aby mogły być zdatne do użytkowania lub odsprzedaży, są doliczane do kosztów wytworzenia takich środków trwałych, aż do momentu oddania tych środków trwałych do użytkowania. Koszty modernizacji uwzględnia się w wartości bilansowej środków trwałych wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tego tytułu nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych dla Grupy, zaś koszty poniesione na modernizację można wiarygodnie zmierzyć. Wszelkie pozostałe wydatki ponoszone na naprawę i konserwację środków trwałych odnosi się w ciężar rachunku zysków i strat w okresach sprawozdawczych, w których zostały poniesione.

Amortyzację wylicza się dla wszystkich środków trwałych, z pominięciem gruntów oraz środków trwałych w budowie, przez oszacowany okres ekonomicznej przydatności tych środków, używając metody liniowej. Grupa kierując się zasadą istotności przyjęła zasadę, iż rozpoczyna amortyzację od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia środka do użytkowania.

Grupa dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności środków trwałych, wartości końcowej i metody amortyzacji, a konsekwencje zmian tych szacunków uwzględniane są w następnym i kolejnych latach obrotowych (prospektywnie). Na dzień bilansowy Grupa dokonuje również weryfikacji rzeczowych aktywów trwałych pod kątem trwałej utraty wartości i konieczności dokonania odpisów aktualizujących z tego tytułu. Następuje to wówczas, kiedy Grupa nabierze dostatecznej pewności, że dany składnik aktywów nie przyniesie w przyszłości oczekiwanych korzyści ekonomicznych lub przyniesie znacząco niższe. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty konieczne do poniesienia w związku z jego sprzedażą lub wartości użytkowej.

Odpisów dokonuje się w ciężar pozostałych kosztów odpowiednich do funkcji rzeczowych aktywów trwałych w okresie, kiedy stwierdzono trwałą utratę wartości, nie później niż na koniec roku obrotowego. Jeśli Grupa z dostateczną pewnością stwierdzi ustanie przyczyny, z powodu której dokonała odpisu aktualizacyjnego wartość aktywów, przeprowadza odwrócenie uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego w części bądź w całości, poprzez uznanie przychodów.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania środków trwałych są określane jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży, a wartością netto tych środków trwałych i są ujmowane w Rachunku zysków i strat.

3.6. Wartości niematerialne

Wartości niematerialne są wyceniane według historycznego kosztu nabycia lub wytworzenia pomniejszone o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Amortyzacja jest naliczana metodą liniową.

Grupa dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych, wartości końcowej i metody amortyzacji, a konsekwencje zmian tych szacunków uwzględniane są w następnym i kolejnych latach obrotowych (prospektywnie). Na dzień bilansowy Grupa dokonuje również weryfikacji aktywów niematerialnych pod kątem trwałej utraty wartości i konieczności dokonania odpisów aktualizujących z tego tytułu. Następuje to wówczas, kiedy Grupa nabierze dostatecznej pewności, że dany składnik aktywów nie przyniesie w przyszłości oczekiwanych korzyści ekonomicznych lub przyniesie znacząco niższe. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwaną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty konieczne do poniesienia w związku z jego sprzedażą lub wartości użytkowej.

Odpisów dokonuje się w ciężar pozostałych kosztów odpowiednich do funkcji aktywów niematerialnych w okresie, kiedy stwierdzono trwałą utratę wartości, nie później niż na koniec roku obrotowego. Jeśli Grupa z dostateczną pewnością stwierdzi ustanie przyczyny, z powodu której dokonała odpisu aktualizacyjnego wartość aktywów, przeprowadza odwrócenie uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego w części bądź w całości, poprzez uznanie przychodów.

Wartości niematerialne występujące w Grupie oraz stawki amortyzacji:

- 1) Oprogramowanie komputerowe - od 2 lat do 5 lat,
- 2) Koszty prac rozwojowych - do 5 lat.

Prace rozwojowe

Do wartości niematerialnych Grupa wlicza także wartości materialne w budowie (gry), jeżeli mogą zostać zakwalifikowane jako prace rozwojowe zgodnie z MSR 38 Wartości niematerialne, tj. spełniają łącznie następujące warunki:

- a) z technicznego punktu widzenia istnieje możliwość ukończenia składnika aktywów niematerialnych, tak aby nadawał się do sprzedaży lub użytkowania,
- b) istnieje możliwość udowodnienia zamiaru ukończenia składnika oraz jego użytkowania i sprzedaży,
- c) składnik będzie zdolny do użytkowania lub sprzedaży,
- d) znany jest sposób w jaki składnik będzie wytwarzał przyszłe korzyści ekonomiczne,
- e) zapewnione zostaną środki techniczne oraz finansowe konieczne do ukończenia prac rozwojowych oraz jego użytkowania i sprzedaży,
- f) istnieje możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

Jeżeli powyższe przesłanki nie są spełnione, Grupa traktuje wydatki jako prace badawcze i odnosi je w ciężar bieżącego okresu.

Prace rozwojowe w toku realizacji, jako nieamortyzowane wartości niematerialne podlegają nie rzadziej niż rocznie testowaniu pod kątem utraty wartości.

Grupa traktuje nakłady na grę za zakończone i przeklasyfikuje je na pozycję koszty prac rozwojowych w momencie tzw. soft launch, czyli wypuszczenia gry na kilku wybranych rynkach.

3.7. Leasing

Zgodnie z MSSF 16 dotyczącym zasad ujmowania, wyceny, prezentacji i ujawniania leasingu, Spółka prezentuje aktywa i zobowiązania wynikające z opisanych w MSSF 16 umów.

Na początku umowy jednostka ocenia, czy dana umowa jest leasingiem, czy zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeżeli na jej mocy przekazuje się prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

W dacie rozpoczęcia umowy Spółka ujmuje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu. Składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania wyceniany jest według kosztu, natomiast zobowiązanie z tytułu leasingu ujmowane jest w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie.

Za koszt długu przyjmowana jest średnia rynkowa stopa procentowa kredytów złotych dla przedsiębiorstw publikowana przez NBP.

Po dacie rozpoczęcia Spółka wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania, stosując model kosztu, zobowiązanie natomiast poprzez:

- a) zwiększenie wartości bilansowej w celu odzwierciedlenia odsetek od zobowiązania z tytułu leasingu,
- b) zmniejszenie wartości bilansowej w celu uwzględnienia zapłaconych opłat leasingowych, oraz
- c) zaktualizowanie wyceny wartości bilansowej w celu uwzględnienia wszelkiej ponownej oceny lub zmiany leasingu, lub w celu uwzględnienia zaktualizowanych zasadniczo stałych opłat leasingowych.

Odsetki od zobowiązania z tytułu leasingu w każdym terminie w ciągu okresu leasingu są kwotą, w ramach której uzyskuje się stałą okresową stopę procentową w stosunku do nieuregulowanego salda zobowiązania z tytułu leasingu. Część odsetkowa kosztów finansowych obciąża zysk lub stratę bieżącego okresu.

3.8. Instrumenty finansowe

Grupa ujmuje składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wtedy i tylko wtedy, gdy staje się związana postanowieniami umowy instrumentu. Bezwarunkowe należności i zobowiązania ujmuje się jako aktywa lub zobowiązania, gdy Grupa staje się stroną umowy, w wyniku czego zyskuje prawo do otrzymania środków pieniężnych lub bierze na siebie obowiązek ich wypłaty.

Z wyjątkiem należności z tytułu dostaw i usług, które są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, w momencie początkowego ujęcia Grupa wycenia składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe w wartości godziwej, którą w przypadku aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy powiększa się lub pomniejsza o koszty transakcyjne, które można bezpośrednio przypisać do nabycia lub emisji tych aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych.

Grupa klasyfikuje składnik aktywów finansowych jako wyceniany po początkowym ujęciu w zamortyzowanym koszcie albo w wartości godziwej przez inne całkowite dochody bądź w wartości godziwej przez wynik finansowy na podstawie:

- a) modelu biznesowego jednostki w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz
- b) charakterystyki wynikających z umowy przepływów pieniężnych dla składnika aktywów finansowych.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w zamortyzowanym koszcie, jeśli spełnione są oba poniższe warunki:

- a) składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest utrzymywanie aktywów finansowych dla uzyskiwania przepływów pieniężnych wynikających z umowy;
- b) warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Składnik aktywów finansowych jest wyceniany w wartości godziwej przez inne całkowite dochody, jeżeli spełnione są oba poniższe warunki:

- a) składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest zarówno otrzymywanie przepływów pieniężnych wynikających z umowy, jak i sprzedaż składników aktywów finansowych; oraz
- b) warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez wynik finansowy, chyba że jest wyceniany w zamortyzowanym koszcie (przesłanki powyżej) lub w wartości godziwej przez inne całkowite dochody (przesłanki wskazane powyżej).

Grupa klasyfikuje wszystkie zobowiązania finansowe jako wyceniane po początkowym ujęciu w zamortyzowanym koszcie z wyjątkiem: zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy (jednorazowa decyzja przy początkowym ujęciu, jeżeli jest to dopuszczalne przez MSSF 9), zobowiązań finansowych powstałych w wyniku przeniesienia składnika aktywów finansowych, umów gwarancji finansowych, zobowiązań do udzielenia pożyczki oprocentowanej poniżej rynkowej stopy procentowej, warunkowej zapłaty ujętej przez jednostkę przejmującą w ramach połączenia jednostek.

Na każdy dzień sprawozdawczy Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe z tytułu instrumentu finansowego w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia, jeżeli ryzyko kredytowe związane z danym instrumentem finansowym znacznie wzrosło od momentu początkowego ujęcia.

W celu dokonania analizy statystycznej należności Grupa stosuje podział na następujące kategorie odbiorców:

- 1) Międzynarodowi pośrednicy płatności (sklepy mobilne, agregatorzy płatności);
- 2) Pośrednicy reklamowi;
- 3) Licencjobiorcy.

3.9. Transakcje w walucie obcej

Pozycje zawarte w sprawozdaniu finansowym prezentowane są w polskich złotych („PLN”), która stanowi walutę funkcjonalną Grupy.

Wycena

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według kursu obowiązującego na ten dzień. Aktywa i zobowiązania wyceniane w wartości godziwej i denominowane w walutach obcych wycenia się po kursie obowiązującym w dniu ustalenia wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane są według kosztu historycznego.

Różnice kursowe ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstają, z wyjątkiem różnic kursowych stanowiących koszty finansowania zewnętrznego, które dotyczą aktywów w budowie przeznaczonych do przyszłego wykorzystania operacyjnego, które włącza się do tych aktywów i traktuje, jako korekty kosztów odsetkowych.

Transakcje w ciągu roku

Transakcje wyrażone w walutach innych niż złoty są przeliczane na złote po kursie faktycznie zastosowanym w dniu zawarcia transakcji, a jeżeli zastosowanie tego kursu nie jest możliwe po kursie średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego ten dzień. Rozchód środków pieniężnych w walucie obcej z rachunków własnych dokonywany jest wg metody „pierwsze przyszło - pierwsze wyszło” (FIFO).

Różnice kursowe ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstają, z wyjątkiem różnic kursowych stanowiących koszty finansowania zewnętrznego, które dotyczących aktywów w budowie przeznaczonych do przyszłego wykorzystania operacyjnego, które włącza się do tych aktywów i traktuje, jako korekty kosztów odsetkowych.

3.10. Rozliczenia międzyokresowe

Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów jeżeli dotyczą one przyszłych okresów sprawozdawczych. Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy.

3.11. Kapitały

Kapitał zakładowy jest ujmowany w wysokości określonej w statucie spółki i wpisanej w rejestrze sądowym. Jeżeli akcje obejmowane są po cenie wyższej od wartości nominalnej, nadwyżka ujmowana jest w kapitale zapasowym. W pozycji pozostałe kapitały Grupa ujmuje zysk okresu przeznaczony zgodnie z uchwałą wspólników na pozostałe kapitały.

3.12. Płatności w formie akcji

W przypadku wystąpienia płatności w formie akcji w transakcjach z pracownikami i innymi osobami świadczącymi podobne usługi jednostka wycenia wartość godziwą otrzymanych usług poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych. Wynika to z faktu, że zazwyczaj nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie wartości godziwej otrzymanych usług. Wartość godziwą instrumentów kapitałowych określa się na dzień przyznania tych instrumentów.

3.13. Wyplata dywidend

Dywidendy ujmuje się w momencie ustalenia praw akcjonariuszy Jednostki dominującej do ich otrzymania.

3.14. Rezerwy

Rezerwy ujmowane są wówczas, gdy na Grupie ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy jest pewne lub wysoce prawdopodobne, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje wypływ środków uosabiających korzyści ekonomiczne, oraz gdy można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Wysokość utworzonych rezerw jest weryfikowana i aktualizowana na koniec okresu sprawozdawczego, w celu skorygowania szacunków do zgodnych ze stanem wiedzy Grupy na ten dzień. W sprawozdaniu finansowym rezerwy są prezentowane odpowiednio jako długo- i krótkoterminowe.

3.15. Zobowiązania

Zobowiązania stanowią obecny, wynikający ze zdarzeń przeszłych obowiązek Grupy, którego wypełnienie spowoduje wypływ z Grupy środków zwierających w sobie korzyści ekonomiczne.

Zobowiązania długoterminowe obejmują zobowiązania, których termin wymagalności, licząc od końca okresu sprawozdawczego przypada w okresie dłuższym niż 12 miesięcy. Zobowiązania krótkoterminowe obejmują zobowiązania, których termin wymagalności,

licząc od końca okresu sprawozdawczego przypada w okresie krótszym niż 12 miesięcy. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są ujmowane według wartości nominalnej. Ewentualne odsetki ujmuje się w momencie otrzymania not od dostawców.

3.16. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego wymaga dokonania przez Zarząd Jednostki Dominującej pewnych szacunków i założeń, które znajdują odzwierciedlenie w tym sprawozdaniu oraz w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do tego sprawozdania.

Szacunki i osądy księgowe wynikają z dotychczasowych doświadczeń oraz innych czynników, w tym przewidywań odnośnie do przyszłych zdarzeń, które w danej sytuacji wydają się zasadne.

Jakkolwiek przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy Zarządu na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych. Szacunki i związane z nimi założenia podlegają weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest ujęta w okresie, w którym dokonano zmiany szacunku lub w okresach bieżącym i przyszłych, jeżeli dokonana zmiana szacunku dotyczy zarówno okresu bieżącego, jak i okresów przyszłych.

Poniżej przedstawiono podstawowe osądy dokonane przez Zarząd Jednostki dominującej w procesie stosowania zasad rachunkowości jednostki i mające największy wpływ na wartości ujęte w sprawozdaniu finansowym.

Profesjonalny osąd

Moment rozpoczęcia aktywowania kosztów prac rozwojowych

Grupa zaczyna aktywować nakłady na prace rozwojowe w momencie, kiedy możliwe jest do udowodnienia, iż wskazane prace będą stanowiły prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne oraz pod warunkiem że Grupa posiada wystarczające środki potrzebne do ukończenia, użytkowania i pozyskiwania korzyści ze składnika wartości niematerialnych. Spełnienie obu kryteriów, tj. możliwości osiągnięcia przyszłych korzyści ekonomicznych jak i warunku posiadania wystarczających środków opiera się na szacunku Zarządu wynikającym z analizy rynku oraz sytuacji finansowej Grupy.

Okres amortyzowania aktywowanych wartości niematerialnych

Zarząd określa szacowane okresy użytkowania, a poprzez to stawki amortyzacji dla aktywowanych w pozycji wartości niematerialnych kwot poniesionych kosztów prac rozwojowych. Szacunek ten opiera się na oczekiwanym okresie ekonomicznej użyteczności tych aktywów. W przypadku zaistnienia okoliczności powodujących zmianę spodziewanego okresu użytkowania (np. zmiany technologiczne, wycofanie z użytkowania itp.) mogą się zmienić stawki amortyzacji. W konsekwencji zmieni się wartość odpisów amortyzacyjnych i wartość księgowa netto aktywowanych kosztów prac rozwojowych.

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego wycenia się przy zastosowaniu stawek podatkowych, które według dostępnych prognoz będą stosowane na moment zrealizowania aktywa lub rozwiązania zobowiązania, przyjmując za podstawę przepisy podatkowe, które obowiązywały prawnie lub faktycznie na koniec okresu sprawozdawczego. Prawdopodobieństwo realizacji aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z przyszłymi zyskami podatkowymi opiera się na planach Grupy.

Wartość godziwa płatności w formie akcji

Wartość godziwa to kwota, za jaką dany składnik majątku mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie uregulowane, na warunkach transakcji rynkowej pomiędzy zainteresowanymi i dobrze poinformowanymi niepowiązаныmi ze sobą stronami. Dla transakcji dokonanych przed debiutem Jednostki Dominującej na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, tj. do maja 2018 roku, wartość godziwa akcji Jednostki Dominującej była ustalana przy wykorzystaniu metody porównawczej. Do porównania uwzględniane były spółki publiczne o podobnym profilu działalności do Grupy na podstawie najlepszego osądu Spółki. Od maja 2018 roku, tj. od momentu kiedy Jednostka Dominująca stała się jednostką publiczną, wartość godziwa akcji Jednostki Dominującej jest ustalana na podstawie rynkowej wartości akcji.

Charakter sprzedaży usług w sklepie Google Play na terenie Europejskiego Obszaru Gospodarczego

W dniu 26 lutego 2018 roku Google Play zaktualizował część umowy dystrybucyjnej w zakresie sprzedaży na terytorium EOG. „Przy założeniu, że Google działa w charakterze przedstawiciela Programisty (tj. Spółki), a Programista w charakterze zleceniodawcy Google,

Google jest ostatecznym sprzedawcą Produktów sprzedawanych i udostępnianych użytkownikom na terenie Europejskiego Obszaru Gospodarczego (EOG). Programista jest ostatecznym sprzedawcą Produktów, które sprzedaje lub udostępnia wszystkim pozostałym użytkownikom w Google Play. Od ceny Produktu podanej przez Programistę zależy kwota płatności, jaką on otrzymuje.”

(pełna treść umowy: https://play.google.com/intl/ALL_pl/about/developer-distribution-agreement.html)

W ocenie Zarządu, zmiana sformułowania typu sprzedaży na terenie EOG nie wpływa na ekonomiczną treść transakcji, tj. Spółka dalej ma obowiązek dostarczyć wirtualne dobra w zamian za otrzymane przez Google Play środki pieniężne. Powyższe implikuje rozpoznawanie 100% kwoty płatności netto w przychodach ze sprzedaży i 30% kwoty prowizji w kosztach sprzedaży.

Niepewność szacunków

Utrata wartości aktywów

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje weryfikacji aktywów pod kątem trwałej utraty wartości i konieczności dokonania odpisów aktualizujących z tego tytułu. Następuje to wówczas, kiedy Grupa nabierze dostatecznej pewności, że dany składnik aktywów nie przyniesie w przyszłości oczekiwanych korzyści ekonomicznych lub przyniesie znacząco niższe. W przypadku zakończonych prac rozwojowych (gier Grupy) szacunek opiera się na weryfikacji kilkunastu parametrów jakościowych gry, które w ocenie Zarządu mają wpływ na zdolność do generowania przyszłych korzyści ekonomicznych dla Grupy, niemniej jednak wraz ze zmianami zachodzącymi na rynku szacunki Zarządu są obciążone niepewnością.

Wykorzystanie dóbr zużywalnych w czasie (eng. consumables)

Spółka szacuje na dzień sprawozdawczy liczbę niewykorzystanych pakietów premium (banknoty i perły) dla aktywnych graczy. Bazą do ustalenia liczby nierozliczonych pakietów jest wskaźnik ich rotacji (średni okres wykorzystania pakietu przez użytkowników aktywnych*) oraz średnie przychody uzyskane ze sprzedaży pakietów premium. Na podstawie analizy szacowany średni okres wykorzystania pakietu wynosi do 7 dni.

W przypadku, gdy szacowane kwoty zobowiązania do wyświadczenia usług w zamian za realizację pakietów premium są znaczące, Spółka ujmuje kwotę zobowiązania w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

W momencie uznania, że szacowana kwota zobowiązania do wyświadczenia usług jest znacząca (istotna), Spółka ujmuje także w aktywach koszty prowizji powiązane z przychodem odroczonym w czasie. Prowizje, na podstawie umów zawartych z głównymi pośrednikami (np. sklepami mobilnymi) wynoszą zwyczajowo 30% kwoty płatności.

*Spółka definiuje użytkownika aktywnego jako takiego, który dokonał kiedykolwiek minimum jednej płatności do dnia bilansowego oraz był aktywny w grze (tj. zalogował się minimum 1 raz) w ciągu 30 dni:

- poprzedzających dzień bilansowy i/lub
- po dniu bilansowym.

Wykorzystanie dóbr trwałych w grze w czasie (eng. durables)

Co do zasady wirtualne dobra oferowane w grach wideo dzieli się na dwie główne kategorie: trwałe (durable virtual goods, które w ramach normalnego użycia w wirtualnym świecie nie zużywają się, a gracz może ich używać, jak długo gra) oraz zużywalne (consumable virtual goods, które zużywają się w ramach ich normalnego użycia w wirtualnym świecie). Przychód z drugiej kategorii rozpoznaje się w momencie lub w miarę zużycia, co zostało opisane w paragrafie powyżej. W zakresie rozpoznania przychodu ze sprzedaży tzw. durables, na rynku stosowane są modele bazujące na statystykach z gry, np. na długości życia danego dobra i/lub grupy graczy. Na moment wydania niniejszego sprawozdania finansowego Spółka nie posiada modeli statystycznych pozwalających na oszacowanie wartości durables. Ekonomia gier Spółki opiera się m.in. na:

- 1) możliwości zamiany jednych dóbr w inne dobra;
- 2) możliwości otrzymania wybranych dóbr za darmo
- 3) możliwości zakupu dóbr zarówno przy wykorzystaniu pereł otrzymanych za darmo (np. poprzez wygranie konkursu) jak i zakupionych za tzw. twardą walutę.

Powyższe możliwości znacznie utrudniają przeprowadzenie analizy średniego wykorzystania dobra w czasie, stąd Spółka skorzystała z możliwości niewyceniania durables. Zgodnie z MSSF 15 par. 44 Jednostka ujmuje przychody z tytułu spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia w miarę upływu czasu tylko wtedy, gdy może dokonać racjonalnego pomiaru stopnia całkowitego spełnienia tego zobowiązania do wykonania świadczenia. Jeżeli Jednostka nie jest w stanie dokonać racjonalnego pomiaru stopnia całkowitego spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia, tj. nie posiada wiarygodnych informacji, które są niezbędne do zastosowania odpowiedniej metody pomiaru, to może odstąpić od dokonywania szacunku.

Intencją Spółki jest docelowo zbudowanie modelu statystycznego pozwalającego na wycenę durables.

Ustalenie istotności

Grupa sporządzając sprawozdania finansowe stosuje zasadę istotności. Zasada istotności wprowadza możliwość stosowania uproszczeń, jeżeli nie wywiera to istotnie ujemnego wpływu na rzetelne i jasne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej oraz wyniku finansowego. Grupa jako poziom istotności przy sporządzaniu niniejszego sprawozdania przyjęła kwotę równą 1 mln PLN (zgodnie z polityką rachunkowości nie więcej niż 5% wyniku brutto).

NOTY DO SPRAWOZDANIA – DANE SKONSOLIDOWANE**1. PRZYCHODY**

Zgodnie z MSSF 15 przychody ze sprzedaży usług, po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, rabaty i upusty są rozpoznawane w momencie, gdy zobowiązanie do wykonania świadczenia poprzez przekazanie kontrahentowi usługi zostanie spełnione.

wyszczególnienie	01.01.2020 - 30.09.2020	01.01.2019 - 30.09.2019
Sprzedaż usług	443 898 596	162 831 738
SUMA przychodów ze sprzedaży	443 898 596	162 831 738
Pozostałe przychody operacyjne	60 229	48 564
Przychody finansowe	569 058	735 191
SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej	444 527 885	163 615 494
SUMA przychodów ogółem	444 527 885	163 615 494

Przychody z działalności zaniechanej nie wystąpiły.

1.1. Informacje dotyczące segmentów operacyjnych

Zarząd nie wydzielił odrębnych segmentów działalności spełniających definicję MSSF 8 par. 5, w tym przychodów, kosztów, aktywów i zobowiązań, dla których byłaby sporządzana odrębna informacja finansowa i na podstawie której były podejmowane decyzje dotyczące alokacji zasobów przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych. Analiza odbywa się wyłącznie na poziomie przychodów.

1.2. Przychody – źródło

Działalność Grupy oparta jest o produkcję i dystrybucję gier w modelu Free to Play (F2P), Grupa osiąga przychody ze sprzedaży związane z wyświetlanymi reklamami w grze, mikropłatnościami w grze oraz na podstawie umów licencyjnych.

typ przychodów	płatności 1-9 2020*	udział w płatnościach 2020	płatności 1-9 2019*	udział w płatnościach 2019
mikropłatności	434 723 519	97,7%	154 164 582	94,4%
reklamy	7 409 494	1,7%	6 549 640	4,0%
licencje	2 939 113	0,7%	2 565 656	1,6%
RAZEM PŁATNOŚCI *	445 072 125	100,0%	163 279 878	100,0%
przychód odroczone w czasie	-1 173 529	N/D	-448 140	N/D
RAZEM PRZYCHODY	443 898 596	N/D	162 831 738	N/D

* pod pojęciem płatności Grupa wykazuje przychody niepominięzione o przychód odroczone w czasie (tj. w przypadku mikropłatności są to płatności dokonane przez użytkowników w trakcie wskazanego okresu). Kwota przychodu odroczonego w czasie wynika z szacunku niewykorzystania wirtualnej waluty przez aktywnych graczy dokonanego na dzień bilansowy. Kwota tak odroczonego przychodu jest wykazywana w sprawozdaniu finansowym w pozycji bilansowej „rozliczenia międzyokresowe przychodów”

Przychody z mikropłatności i licencji są w całości generowane przez osoby fizyczne, natomiast przepływ środków do Grupy odbywa się poprzez agregatorów płatności, sklepy mobilne bądź licencjobiorców. Użytkownicy zakupują w grze określone pakiety np. pakiet pereł, pakiet przynęt (w grach wędkarskich), ulepszone wędkę. Cena pakietu jest stała, ustalana przez Grupę. Przekazanie dóbr użytkownikowi następuje w momencie zarejestrowania płatności przez wskazane podmioty. Mimo iż w przypadku zakupu pakietów premium, tj. pakietów zawierających m.in. wirtualną walutę, transfer waluty na konto użytkownika odbywa się natychmiastowo po dokonaniu płatności, samo wykorzystanie waluty wirtualnej w grze może być odroczone w czasie – jest to zależne każdorazowo od decyzji gracza, który może indywidualnie, w ramach istniejącej między stronami umowy, wybierać moment wymiany waluty wirtualnej na inne dobra wirtualne.

W przypadku przychodów reklamowych, użytkownikom (osobom fizycznym) są wyświetlane reklamy w grach. Wyświetlenie reklamy jest jednocześnie momentem zarachowania przychodu. Za wyświetlenie reklamy płaci reklamodawca, natomiast należna część tego przychodu trafia do Grupy poprzez pośredników reklamowych na podstawie raportów reklamowych.

Rozliczenie z pośrednikami odbywa się na podstawie miesięcznych raportów sprzedażowych, a płatność jest przekazywana zgodnie z terminem określonym w umowie, najczęściej jest to przedział od 1 do 60 dni od zakończenia miesiąca kalendarzowego.

1.3. Przychody – gry

gra	płatności 1-9 2020*	udział w płatnościach 2020	płatności 1-9 2019*	udział w płatnościach 2019
Fishing Clash	406 977 939	91,4%	138 567 495	84,9%
Let's Fish	12 128 806	2,7%	11 012 046	6,7%
Wild Hunt	11 626 403	2,6%	6 877 322	4,2%
pozostałe	14 338 977	3,3%	6 823 014	4,2%
RAZEM PŁATNOŚCI	445 072 125	100,0%	163 279 878	100,0%
przychód odroczoney w czasie	-1 173 529	N/D	-448 140	N/D
RAZEM PRZYCHODY	443 898 596	N/D	162 831 738	N/D

Przychód odroczoney w czasie w podziale na gry w odniesieniu do okresu 1-3Q 2020:

Fishing Clash: -1.171.845 PLN

Let's Fish: +7.507 PLN

Wild Hunt: -9.191 PLN

Przychód odroczoney w czasie (narastająco) w podziale na gry w odniesieniu do całości odroczonego przychodu – pozycja bilansowa „rozliczenia międzyokresowe przychodów”:

Fishing Clash: -3.040.254 PLN;

Let's Fish: -61.727 PLN;

Wild Hunt: -76.971 PLN.

RAZEM: -3.178.952 PLN.

Zestawienie kwartalne przychodów:

gra	1Q 2019	2Q 2019	3Q 2019	4Q 2019	1Q 2020	2Q 2020	3Q2020
Fishing Clash	37 524 342	43 146 664	57 896 490	67 933 223	84 677 795	158 043 812	164 256 332
Let's Fish	4 095 505	3 316 451	3 600 089	4 201 949	3 868 618	4 551 211	3 708 977
Wild Hunt	2 439 365	2 094 188	2 343 769	2 748 995	3 542 576	4 375 098	3 708 729
Hunting Clash	0	0	0	0	65 559	347 467	3 361 414
pozostałe	1 227 884	1 368 393	4 226 738	3 751 825	2 767 555	2 998 596	4 798 386
RAZEM PŁATNOŚCI *	45 287 096	49 925 696	68 067 086	78 635 992	94 922 103	170 316 184	179 833 838
przychód odroczoney w czasie	16 544	-48 092	-416 592	-334 636	95 569	-693 809	-575 289
RAZEM PRZYCHODY	45 303 640	49 877 604	67 650 494	78 301 356	95 017 672	169 622 375	179 258 549

1.4. Przychody – kontrahenci

kontrahent	płatności 1-9 2020*	udział w płatnościach 2020	płatności 1-9 2019*	udział w płatnościach 2019
Google Inc.	256 923 241	57,7%	93 294 222	57,1%
Apple Distribution International	159 110 723	35,7%	46 945 340	28,8%
pozostali (w tym żaden jednostkowo nie przekracza 10%)	29 038 161	6,5%	23 040 316	14,1%
RAZEM PŁATNOŚCI	445 072 125	100,0%	163 279 878	100,0%
przychód odroczoney w czasie	-1 173 529	N/D	-448 140	N/D
RAZEM PRZYCHODY	443 898 596	N/D	162 831 738	N/D

1.5. Przychody – kanały dystrybucji

kanal dystrybucji	płatności 1-9 2020*	udział w płatnościach 2020	płatności 1-9 2019*	udział w płatnościach 2019
mobilny	423 667 612	95,2%	146 941 625	90,0%
przeglądarki	21 404 513	4,8%	16 338 253	10,0%
RAZEM PŁATNOŚCI	445 072 125	100,0%	163 279 878	100,0%
przychód odroczone w czasie	-1 173 529	N/D	-448 140	N/D
RAZEM PRZYCHODY	443 898 596	N/D	162 831 738	N/D

1.6. Przychody – podział geograficzny

Grupa dokonuje przypisania płatności od użytkownika na podstawie IP wykorzystując zewnętrzne bazy danych oraz korzysta z raportów sprzedażowych po krajach dostępnych na wybranych platformach dystrybucji.

region	płatności 1-9 2020*	udział w płatnościach 2020	płatności 1-9 2019*	udział w płatnościach 2019
Ameryka Północna	186 203 758	41,8%	69 204 873	42,4%
Europa	172 316 077	38,7%	65 400 289	40,1%
<i>w tym Polska</i>	<i>22 261 124</i>	<i>5,0%</i>	<i>10 455 283</i>	<i>6,4%</i>
Azja	62 691 410	14,1%	21 015 107	12,9%
Ameryka Południowa	13 215 743	3,0%	3 316 650	2,0%
Australia i Oceania	7 255 897	1,6%	2 931 731	1,8%
Afryka	3 389 240	0,8%	1 411 227	0,8%
razem	445 072 125	100,0%	163 279 878	100,0%
przychód odroczone w czasie	-1 173 529	N/D	-448 140	N/D
RAZEM PRZYCHODY	443 898 596	N/D	162 831 738	N/D

2. KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ

wyszczególnienie	01.01.2020 - 30.09.2020	01.01.2019 - 30.09.2019
Amortyzacja	2 212 395	775 774
Zużycie materiałów i energii	1 211 132	472 407
Usługi obce	278 194 092	105 646 603
Podatki i opłaty	1 650 230	456 504
Wynagrodzenia	25 470 593	6 622 235
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	2 339 483	1 156 135
Pozostałe koszty rodzajowe	103 482	80 452
Koszty według rodzajów ogółem, w tym:	311 181 406	115 210 110
Zmiana stanu produktów	0	0
Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki (wielkość ujemna)	-1 570 385	-2 552 965
Koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	-268 593 435	-100 208 516
Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	-23 818 570	-4 876 130
Koszt własny sprzedaży	17 199 016	7 572 499

wyszczególnienie	01.01.2020 - 30.09.2020	01.01.2019 - 30.09.2019
Koszty sprzedaży	268 593 435	100 208 516
marketing:	132 302 959	50 984 569
- <i>Fishing Clash</i>	122 158 812	50 040 872
- <i>Wild Hunt</i>	1 463 737	787 511
- <i>pozostałe tytuły, wydarzenia</i>	8 680 410	156 186
provizje	128 489 530	44 886 127
revenue share	1 311 941	1 121 155
wynagrodzenia, usługi podwykonawców	4 856 168	2 287 227
pozostałe	1 632 837	929 438

wyszczególnienie	1Q 2019	2Q 2019	3Q 2019	4Q 2019	1Q 2020	2Q 2020	3Q 2020
Koszty sprzedaży	29 688 819	29 478 964	41 040 733	36 945 700	48 544 738	124 795 326	95 253 370
marketing:	15 487 704	14 286 418	21 210 446	13 690 173	19 122 999	72 755 975	40 423 986
- <i>Fishing Clash</i>	15 060 121	14 014 231	20 966 520	13 224 531	18 263 312	70 508 454	33 387 047
- <i>Wild Hunt</i>	383 148	222 937	181 426	254 746	325 446	470 675	667 616
- <i>pozostałe tytuły, wydarzenia</i>	44 435	49 250	62 501	210 896	534 241	1 776 846	6 369 323
provizje	12 552 593	14 000 307	18 333 228	21 612 824	27 044 419	49 255 530	52 189 581
revenue share	441 691	331 973	347 491	396 760	417 224	473 283	421 434
wynagrodzenia, usługi podwykonawców	892 588	665 773	728 866	926 972	1 559 372	1 683 409	1 613 387
pozostałe	314 243	194 492	420 702	318 971	400 724	627 129	604 984

3. TABELA RUCHÓW – RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Wyszczególnienie	Maszyny i urządzenia	Pozostałe środki trwałe	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	RAZEM
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	1 038 975	114 403	0	1 153 378
Zwiększenia, z tytułu:	905 556	84 495	8 608 612	9 598 663
- nabycia środków trwałych	905 556	84 495	8 608 612	9 598 663
Zmniejszenia	0	0	0	0
- sprzedaż środków trwałych	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 30.09.2020	1 944 531	198 898	8 608 612	10 752 041
Umorzenie na dzień 01.01.2020	499 389	85 421	0	584 810
Zwiększenia, z tytułu:	453 394	41 183	939 959	1 434 536
- amortyzacji	453 394	41 183	939 959	1 434 536
Zmniejszenia	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 30.09.2020	952 783	126 604	939 959	2 019 346
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2020	0	0	0	0
Zwiększenia	0	0	0	0
Zmniejszenia	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 30.09.2020	0	0	0	0
Wartość bilansowa netto na dzień 30.09.2020	991 748	72 294	7 668 653	8 732 695

Struktura własnościowa – wartość netto:

Wyszczególnienie	30.09.2020	31.12.2019
Własne	1 064 042	568 568
Używane na podstawie umowy najmu, dzierżawy lub innej umowy, w tym umowy leasingu	7 668 653	0
Razem	8 732 695	568 568

W dniu 2 stycznia 2020 roku Jednostka Dominująca przejęła w użytkowanie, na podstawie umowy leasingu, powierzchnię biurową zlokalizowaną w biurowcu City One przy ul. Traugutta 45 we Wrocławiu. Z uwagi na 5-letni okres najmu, umowa ta, zgodnie z MSSF16, zostaje ujęta jako leasing i wykazana w bilansie jako zwiększenie wartości środków trwałych po stronie aktywów oraz jako zobowiązanie leasingowe (długo- i krótkoterminowe) po stronie pasywów.

4. TABELA RUCHÓW – WARTOŚCI NIEMATERIALNE

wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	RAZEM
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	7 995 077	556 146	307 310	8 858 533
Zwiększenia, z tytułu:	0	100 832	1 570 386	1 671 218
- nabycia	0	100 832	1 570 386	1 671 218
- reklasyfikacji	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0	0
- reklasyfikacji	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 30.09.2020	7 995 077	656 978	1 877 696	10 529 751
Umorzenie na dzień 01.01.2020	2 703 276	508 784	0	3 212 060
Zwiększenia, z tytułu:	733 617	44 244	0	777 860
- amortyzacji	733 617	44 244	0	777 860
Zmniejszenia	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 30.09.2020	3 436 893	553 028	0	3 989 921
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2020	2 248 958	0	0	2 248 958
Zwiększenia	0	0	0	0
Zmniejszenia	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 30.09.2020	2 248 958	0	0	2 248 958
Wartość bilansowa netto na dzień 30.09.2020	2 309 226	103 950	1 877 696	4 290 872

Na wartość netto na dzień 30.09.2020 roku wykazaną w pozycji „zakończonych prac rozwojowych” składają się gry Grupy:

- 1) Fishing Clash – wartość netto: 127.555,76 PLN, pozostały okres amortyzacji: 9 miesięcy;
- 2) Wild Hunt – wartość netto: 54.303,55 PLN, pozostały okres amortyzacji: 7 miesięcy;
- 3) Golf Rush – wartość netto: 234,019,98 PLN, pozostały okres amortyzacji: 30 miesięcy;
- 4) SoliTales – wartość netto: 362.966,68 PLN, pozostały okres amortyzacji: 36 miesięcy;
- 5) Flip This House – wartość netto: 450.022,87 PLN, pozostały okres amortyzacji: 36 miesięcy;
- 6) Hunting Clash – wartość netto: 1.080.357,28 PLN, pozostały okres amortyzacji: 37 miesięcy;

Na pozycję „wartości niematerialne w budowie” na dzień 30.09.2020 składają się kapitalizowane koszty zmodyfikowanej wersji gry Golf Rush - Grupa traktuje to jako nową produkcję.

5. NALEŻNOŚCI HANDLOWE

waluta	30.09.2020			31.12.2019		
	kwota w walucie	wycena	udział %	kwota w walucie	wycena	udział %
PLN	24 118 542	24 118 542	42,16%	11 162 105	11 162 105	53,82%
USD	8 406 330	32 497 191	56,81%	2 371 692	9 006 974	43,43%
EUR	58 152	263 240	0,46%	54 480	232 004	1,12%
RUB	6 339 711	312 548	0,55%	5 242 421	320 312	1,54%
BRL	0	0	0,00%	529	500	0,00%
JPY	0	0	0,00%	213 096	7 450	0,04%
pozostałe waluty	-----	13 733	0,02%	-----	8 573	0,05%
RAZEM		57 205 254	100%		20 737 918	100%

struktura wiekowa - przeterminowanie	30.09.2020	31.12.2019
	wartość należności	wartość należności
nieprzeterminowane	57 071 087	20 736 599
do miesiąca	121 109	526
1-3 miesiące	12 582	733
3-6 miesięcy	476	60
6-12 miesięcy	0	0
powyżej roku	0	0
razem należności	57 205 254	20 737 918

Płatności od użytkowników są agregowane przez pośredników (sklepy mobilne, agregatorów płatności, licencjobiorców). Płatności z tytułu wyświetlonych reklam są natomiast kumulowane przez pośredników reklamowych. W strukturze należności największe salda pochodzą od:

- Google Inc – 40,1% na 30.09.2020 w porównaniu do 49,5% na 31.12.2019 oraz 38,3% na 30.09.2019;
- Apple Distribution International – 51,8% na 30.09.2020 w porównaniu do 28,9% na 31.12.2020 oraz 40,6% na 30.09.2019.

Żaden inny podmiot nie przekroczył 10% udziału w sumie należności na 30.09.2020, 31.12.2019 oraz na 30.09.2019. Grupa na dzień bilansowy 30.09.2020, 31.12.2019 oraz na 30.09.2019 nie posiadała istotnych kwot należności, co do których oczekiwałaby wystąpienia strat kredytowych.

6. POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI

wyszczególnienie	30.09.2020	31.12.2019
Pozostałe należności, w tym:	11 647 647	3 498 580
- z tytułu podatków, z wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych	11 620 647	3 179 440
- kaucja z tyt. najmu biura	27 000	207 831
- inne	0	111 309

7. ZOBOWIĄZANIA HANDLOWE

waluta	30.09.2020			31.12.2019		
	kwota w walucie	wycena	udział %	kwota w walucie	wycena	udział %
PLN	1 652 679	1 652 678	7,89%	507 760	507 760	10,96%
USD	4 897 287	18 931 931	90,40%	1 070 961	4 067 190	87,78%
EUR	64 582	292 350	1,40%	13 667	58 202	1,26%
CAD	13 000	64 428	0,31%			
RAZEM		20 941 387	100%		4 633 152	100%

W kwocie zobowiązań handlowych największy udział mają zobowiązania wynikające z kampanii marketingowych.

8. ZOBOWIĄZANIA LEASINGOWE

W dniu 2 stycznia 2020 roku Jednostka Dominująca przejęła w użytkowanie, na podstawie umowy leasingu, powierzchnię biurową zlokalizowaną w biurowcu City One przy ul. Traugutta 45 we Wrocławiu. Z uwagi na 5-letni okres najmu, umowa ta, zgodnie z MSSF16, zostaje ujęta jako leasing i wykazana w bilansie jako zwiększenie wartości środków trwałych po stronie aktywów oraz jako zobowiązanie leasingowe (długo- i krótkoterminowe) po stronie pasywów.

9. ROZLICZENIA MIĘDZYKRESOWE

Wyszczególnienie	30.09.2020	31.12.2019
Aktywowane koszty prowizji (w linii z odroczonym przychodem)	953 116	601 057
Roczna opłata - narzędzie śledzące kampanie marketingowe	631 177	383 347
Opłaty rejestracyjne za zgłoszenie znaków towarowych	119 989	43 881
Utrzymanie serwisu technicznego oprogramowania/subskrypcje na programy	1 705 019	517 592
Ubezpieczenia	23 631	10 134
Pozostałe rozliczenia międzykresowe	15 922	5 820
Czynne rozliczenia międzykresowe kosztów	3 448 853	1 561 831

wyszczególnienie	30.09.2020	31.12.2019
Przychód odroczony w czasie (niewykorzystane pakiety premium)	3 177 044	2 003 515
Razem rozliczenia międzykresowe przychodów	3 177 044	2 003 515

10. PODZIAŁ ZYSKU ZA 2019 ROK

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki w dniu 20.05.2020 roku podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku netto Spółki za 2019 rok w wysokości 73.796.395,00 PLN (słownie: siedemdziesiąt trzy miliony siedemset dziewięćdziesiąt sześć tysięcy trzysta dziewięćdziesiąt pięć złotych) w następujący sposób:

- 1) kwotę 27.371.906,10 PLN (słownie: dwadzieścia siedem milionów trzysta siedemdziesiąt jeden tysięcy dziewięćset sześć złotych 10/100) przeznaczono do podziału pomiędzy akcjonariuszy w formie wypłaty dywidendy w wysokości 3,78 PLN (słownie: trzy złote i siedemdziesiąt osiem groszy) na akcję;
- 2) kwotę 46.424.488,90 PLN (słownie: czterdzieści sześć milionów czterysta dwadzieścia cztery tysiące czterysta osiemdziesiąt osiem złotych 90/100) przeznaczono na kapitał zapasowy Spółki.

Dzień dywidendy został wyznaczony na dzień 29 maja 2020 r. oraz dzień wypłaty dywidendy na dzień 10 czerwca 2020 r.

11. INFORMACJE O TRANSAKCJACH Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI W TYM INFORMACJE O WYNAGRODZENIU WYŻSZEJ KADRY KIEROWNICZEJ ORAZ RADY NADZORCZEJ

Następujące tabele przedstawiają łączne kwoty transakcji zawartych pomiędzy Jednostką Dominującą a podmiotami powiązаныmi za bieżący i poprzedni okres sprawozdawczy:

11.1. Kadra kierownicza

Osoba powiązana	Zakupy netto		Wynagrodzenia		Dywidenda netto	
	1.01.2020-30.09.2020	1.01.2019-30.09.2019	1.01.2020-30.09.2020	1.01.2019-30.09.2019	1.01.2020-30.09.2020	1.01.2019-30.09.2019
Zarząd	110 709	216 000	12 686 240	186 525	4 264 362	12 989 687
Maciej Popowicz (do 20.05.2020)	62 709	121 500	20 903	40 500	0	8 733 785
- Ten Square Games S.A.	62 709	121 500	20 903	40 500	0	8 733 785
Maciej Zużalek (od 20.05.2020)	0	0	12 371 667	0	189 000	0
- Ten Square Games S.A. - wynagrodzenie gotówkowe	0	0	305 331	0	189 000	0
- Ten Square Games S.A. - program motywacyjny oparty na akcjach rozpoznawany w czasie	0	0	12 066 336	0	0	0
Arkadiusz Pernal	48 000	94 500	88 954	36 000	3 980 862	4 179 357
- Ten Square Games S.A.	48 000	94 500	88 954	36 000	3 980 862	4 179 357
Magdalena Jurewicz (do 31.07.2020)	0	0	161 309	110 025	94 500	76 545
- Ten Square Games S.A.	0	0	161 309	110 025	94 500	76 545
Marcin Chruszczyński (od 01.08.2020)	0	0	64 310	0	0	0
- Ten Square Games S.A.	0	0	64 310	0	0	0
Rada Nadzorcza (Ten Square Games S.A.)	0	0	228 148	165 500	187 749	392 428
Maciej Zużalek (do 21.04.2020)	0	0	3 700	9 000	0	229 635
Rafał Olesiński	0	0	53 354	31 500	2 529	2 048
Marcin Chruszczyński (do 20.05.2020)	0	0	16 258	31 500	0	0
Tomasz Drożdżyński	0	0	33 483	27 000	0	0
Maciej Marszałek	0	0	28 516	13 500	185 220	160 745
Milena Olszewska-Miszuris (do 20.05.2020)	0	0	19 258	26 000	0	0
Wiktor Schmidt	0	0	34 483	27 000	0	0
Marcin Biłos (od 20.05.2020)	0	0	19 548	0	0	0
Kinga Stanisławska (od 20.05.2020)	0	0	19 548	0	0	0
Osoby powiązane (Ten Square Games S.A.)	84 057	0	0	0	8 318 979	0
Maciej Popowicz (od 20.05.2020)	58 790	0	0	0	8 318 979	0
Marcin Chruszczyński (od 1.06.2020 do 31.07.2020)	25 267	0	0	0	0	0
Kluczowy personel (Ten Square Games S.A.)	0	0	0	0	b/d	b/d
Członkowie rodziny kluczowego personelu/Zarządu (Ten Square Games S.A.)	217 956	188 842	0	0	b/d	b/d

Transakcje pomiędzy podmiotami powiązаныmi odbyły się na warunkach równorzędnych z tymi, które obowiązują w transakcjach zawartych na warunkach rynkowych.

Członkowie kadry kierowniczej nie zawierali transakcji z jednostkami zależnymi od Ten Square Games S.A.

11.2. Pozostałe podmioty powiązane

Okres:	Sprzedaż netto		Zakupy netto	
	1.01.2020-30.09.2020	1.01.2019-30.09.2019	1.01.2020-30.09.2020	1.01.2019-30.09.2019
Jednostki zależne:	4 690 706	4 277 969	0	0
Play Cool Zombie Sport Games Sp. z o.o.	118 871	344 670	0	0
Tiny Dragon Adventure Games Sp. z o.o.	3 431 649	2 802 897	0	0
Fat Lion Games Sp. z o.o.	1 140 186	1 130 402	0	0
Jednostki powiązane osobowo:	0	0	74 334	84 583
Olesiński i Wspólnicy Spółka komandytowa	0	0	74 334	84 583

Na dzień:	Należności brutto		Zobowiązania brutto	
	30.09.2020	30.09.2019	30.09.2020	30.09.2019
Jednostki zależne:	2 243 193	3 949 773	0	0
Play Cool Zombie Sport Games Sp. z o.o.	10 958	129 458	0	0
Tiny Dragon Adventure Games Sp. z o.o.	1 542 412	2 646 433	0	0
Fat Lion Games Sp. z o.o.	689 823	1 173 882	0	0
Jednostki powiązane osobowo:	0	0	33 067	5 704
Olesiński i Wspólnicy Spółka komandytowa	0	0	33 067	5 704

Jednostka dominująca sprzedaje jednostkom zależnym gry wyprodukowane we własnym zakresie i w zamian otrzymuje wynagrodzenie z tego tytułu.

Jednostka dominująca korzysta z usług prawnych/podatkowych oferowanych przez kancelarię Olesiński i Wspólnicy Sp.k. w ramach potrzeb, opierając się każdorazowo na wycenie prac pod dany projekt.

Transakcje pomiędzy podmiotami powiązаныmi odbyły się na warunkach równorzędnych z tymi, które obowiązują w transakcjach zawartych na warunkach rynkowych.

12. PODATEK BIEŻĄCY

podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	01.01.2020 - 30.09.2020	01.01.2019 - 30.09.2019
Bieżący podatek dochodowy	13 946 390	9 046 461
Dotyczący roku obrotowego	13 946 390	9 046 461
Odroczony podatek dochodowy	173 785	329 373
Związany z powstaniem i odwróceniem się różnic przejściowych	173 785	329 373
Obciążenie podatkowe wykazane w skonsolidowanym rachunku zysków i strat	14 120 175	9 375 834

Uzgodnienie zysku brutto do podstawy opodatkowania przedstawia się następująco:

Nazwa	01.01.2020 - 30.09.2020	01.01.2019 - 30.09.2019
Wynik finansowy (zysk, strata) brutto	133 854 576	50 934 822
Różnice kursowe - bilansowe, NPO, NKUP	-865 130	-182 977
Spisanie należności NKUP	3 407	0
Rozwiązanie i zawiązanie rezerwy urlopowej	243 358	0
Zawiązanie rezerwy na pozostałe koszty	0	0
ZUS-koszty wyłączone, zlecenia na przełomie okresów	-7 200	0
Darowizny (następnie odliczone od dochodu)	834 500	0
Pozostałe koszty niestanowiące kosztu uzyskania przychodu	384 526	0
Amortyzacja leasing	1 065 305	193 089
Amortyzacja wartości niematerialnych	733 618	540 987
Kapitalizacja kosztów gier	-1 570 385	-4 077 629
Płatności w formie akcji	14 767 344	940 483
Przychód (i powiązany z tym koszt) bilansowo odroczony w czasie	821 470	313 696
Pozostałe kosztu uzyskania przychodu niestanowiące kosztów bilansowo	-871 250	0
Dochód do opodatkowania	149 394 139	48 662 471
w tym dochód opodatkowany stawką 5% (IP Box)	98 762 169	0
w tym dochód opodatkowany stawką 19%	50 631 971	48 662 471

Jednostka dominująca korzysta od 2019 roku z tzw. ulgi IP Box. Ulga ta polega na opodatkowaniu dochodu uzyskanego z kwalifikowanych praw własności stawką 5% zamiast standardowych 19%. Ulga IP Box została wprowadzona począwszy od roku 2019 i praktyka dotycząca jej zastosowania zaczęła się kształtować w drugiej połowie 2019 roku. W związku z powyższym sprawozdanie finansowe Grupy za 9 miesięcy zakończonych 30 września 2019 roku nie uwzględniało wyliczenia dochodu do opodatkowania z uwzględnieniem tej ulgi – dopiero w sprawozdaniu rocznym za 2019 r. ulga IP Box została zastosowana.

Przepisy dotyczące podatku dochodowego od osób prawnych podlegają częstym zmianom, wskutek czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonych regulacji bądź precedensów prawnych. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno między organami państwowymi, jak i między organami państwowymi i przedsiębiorstwami. Rozliczenia podatkowe oraz inne (na przykład celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar, a ustalone w wyniku kontroli dodatkowe kwoty zobowiązań muszą zostać wpłacone wraz z wysokimi odsetkami. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest wyższe niż istniejące zwykle w krajach o rozwiniętym systemie podatkowym. Rozliczenia podatkowe mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat. W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organa skarbowe.

13. PODATEK ODROZONY

Struktura składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

wyszczególnienie	Na dzień 30.09.2020	Na dzień 31.12.2019
przychód i koszt odroczonego w czasie - rozliczanie perel w czasie	330 524	266 467
rezerwa na urlopy	94 508	48 270
leasing - wycena MSSF16	88 396	8 125
wycena rozrachunków	0	56 727
Razem	513 428	379 589

Struktura rezerwy na odroczonego podatek dochodowy

wyszczególnienie	Na dzień 30.09.2020	Na dzień 31.12.2019
amortyzacja gier	655 341	537 405
wycena rozrachunków	189 687	0
Razem	845 028	537 405

14. REZERWY

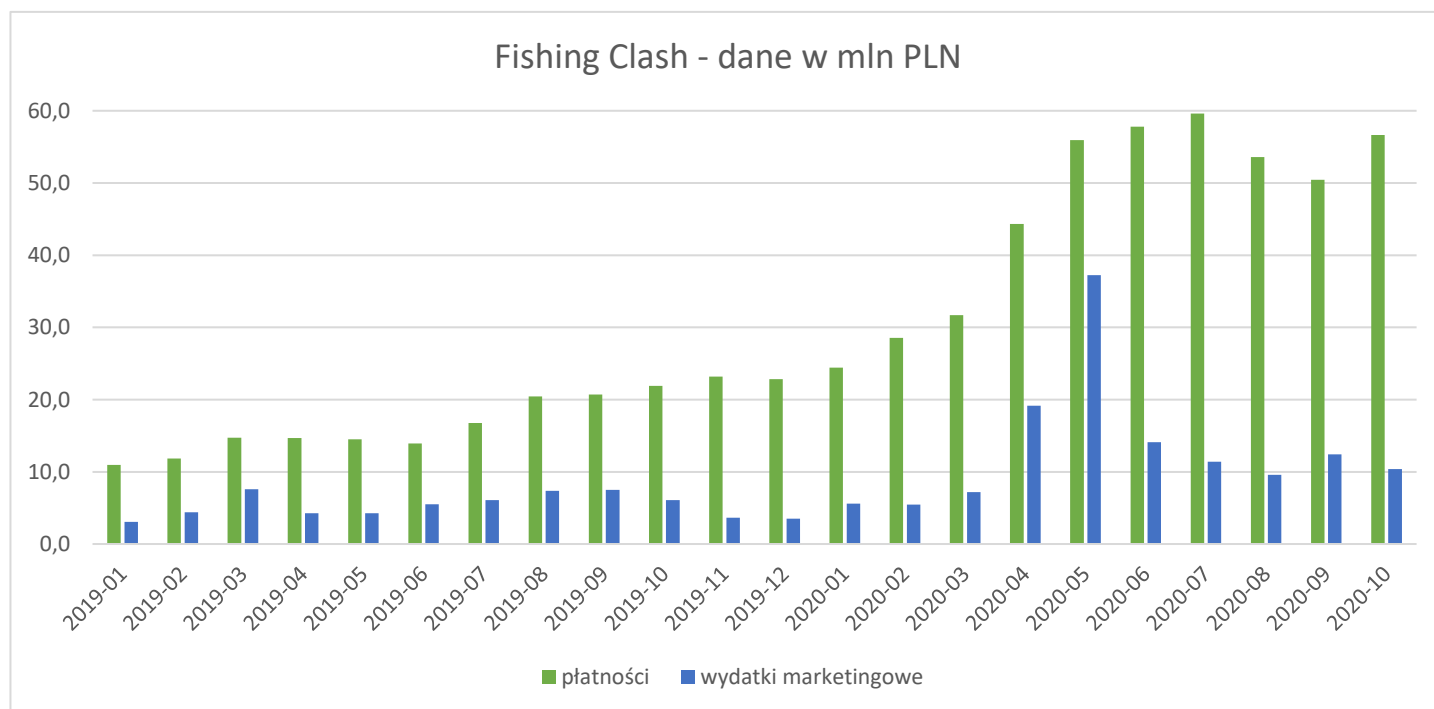
wyszczególnienie	stan na 1.01.2020	zmiany w ciągu roku		stan na 30.09.2020
		założenie	wykorzystanie	
Rezerwa urlopową	254 054	497 411	254 054	497 411

POZOSTAŁE INFORMACJE DODATKOWE

1. ZWIĘZŁY OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z WYKAZEM NAJWAŻNIEJSZYCH ZDARZEŃ DOTYCZĄCYCH EMITENTA

Trzeci kwartał 2020 r. to kolejny okres wzrostu przychodów gry Fishing Clash w związku z dalszym rozwojem produktu i wzrostem budżetów marketingowych w poprzednim kwartale, skutkującym pozyskaniem istotnej grupy nowych graczy. Trzeci kwartał 2020 roku był dotychczas najlepszym kwartałem pod tym względem, z przychodami z gry na poziomie 164,3 mln PLN w porównaniu do 158,0 mln PLN w drugim kwartale 2020 roku oraz 84,7 mln PLN w pierwszym. Zespół projektowy cały czas koncentruje się na rozwoju produktu.

Zespół marketingowy z kolei koncentrował się na optymalizacji wydatków marketingowych poświęconych na promocję Fishing Clash. Gra jest wspierana istotnymi budżetami marketingowymi – dla 3 kwartałów 2020 roku koszty wyniosły 122,2 mln PLN w porównaniu do 50,0 mln w analogicznym okresie poprzedniego roku. W ujęciu kwartalnym, w 2Q 2020 nastąpił gwałtowny wzrost wydatków marketingowych względem poprzedniego kwartału (70,5 mln PLN wobec 18,3 mln PLN). Było to powiązane z przejściowo bardzo korzystną sytuacją na rynku reklamy (spadek popytu ze strony reklamodawców skutkujący możliwością tańszego pozyskania graczy), spowodowaną gwałtownie obniżonymi w związku z pandemią budżetami marketingowymi wielu branż, takich jak np. handel detaliczny czy turystyka. Grupa zdecydowała się skorzystać z sytuacji rynkowej tak, by skokowo zwiększyć bazę użytkowników w grze, pozyskując ich po niższych niż zazwyczaj cenach jednostkowych. Ponieważ w 3Q 2020 ceny za pozyskanie graczy istotnie wzrosły w porównaniu z kwartałem poprzednim, Grupa istotnie ograniczyła wydatki marketingowe na grę Fishing Clash do kwoty 33,4 mln PLN.



W 2020 roku trwały prace nad dwiema nowymi grami dla kobiet (SoliTales i Flip This House) oraz jedną o tematyce myśliwskiej (Hunting Clash). Te trzy tytuły zostały w trzecim kwartale udostępnione w ramach otwartych testów w większości krajów świata, w tym w USA. Najlepsze rezultaty jeśli chodzi o zaangażowanie użytkowników oraz generowanie przychodów wykazuje gra Hunting Clash, która wygenerowała w 3Q 2020 przychód w kwocie 3,4 mln PLN, podjęto więc decyzję o dalszym intensywnym rozwijaniu tej gry w długiej perspektywie czasowej i inwestowaniu w pozyskiwanie użytkowników. Z kolei wyniki gier Flip This House i Solitales okazały się słabsze niż oczekiwano, a otoczenie rynkowe w ostatnich miesiącach stało się bardzo konkurencyjne. W związku z tym podjęto decyzję o zaprzestaniu ich rozwijania - obie gry będą utrzymywane w najbliższej przyszłości, przy niskich nakładach osobowych. Oznacza to wstrzymanie prac nad nową zawartością i przesunięcie tworzących te gry zespołów do nowych,

bardziej perspektywicznych, projektów. Gry w dalszym ciągu są dostępne dla graczy w sklepach Google i Apple i mogą generować przychody.

2. PARAMETRY JAKOŚCIOWE GIER

okres	1Q 2019	2Q 2019	3Q 2019	4Q 2019	1Q 2020	2Q 2020	3Q 2020
Fishing Clash – MAU* (średnia w okresie)	1 991 253	1 435 734	1 984 688	1 854 046	2 894 045	6 914 935	4 165 725
Let's Fish - MAU (średnia w okresie)	499 767	459 712	432 407	384 618	377 988	429 901	320 282
Wild Hunt - MAU (średnia w okresie)	843 800	668 371	652 730	802 574	1 293 296	1 203 428	777 609

*MAU – monthly average active users – miesięczna liczba aktywnych użytkowników

Bardzo istotny wpływ na poziom MAU w przypadku gry Fishing Clash mają nakłady marketingowe, które w drugim kwartale 2020 były najwyższe w historii oraz tzw. featuringi platform dystrybucyjnych. MAU Fishing Clash w drugim kwartale 2020 roku wzrosło ponad dwukrotnie w porównaniu do kwartału pierwszego. W okresie globalnego lockdownu, gdy duża część światowej populacji nie opuszczała domu, zdecydowanie wzrósł też tzw organiczny napływ użytkowników. W trzecim kwartale 2020 MAU w grze Fishing Clash, zgodnie z oczekiwaniami, istotnie spadło, przede wszystkim na skutek znaczącego zmniejszenia nakładów marketingowych (33,4 mln PLN w porównaniu z 70,5 mln PLN w kwartale poprzednim), co nie przeszkodziło tej grze wygenerować przychody wyższe o 4%.

3. WSKAZANIE CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W TYM O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH ISTOTNY WPŁYW NA SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

W okresie od 1 stycznia do 30 września 2020 roku nie wystąpiły zdarzenia o nietypowym charakterze, które miałyby istotny wpływ na skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe, za wyjątkiem zdarzenia opisanego poniżej.

W raportowanym okresie Grupa rozpoznała część kosztu dedykowanego programu motywacyjnego dla nowego Prezesa Zarządu Pana Macieja Zużałka. Program motywacyjny, o którym mowa, uwzględnia przekazanie po cenie nominalnej równej 0,1 PLN za akcję 144.825 akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy Spółki. Zgodnie z MSSF 2 „Płatności w formie akcji”, każde przekazanie instrumentów kapitałowych jednostki gospodarczej dokonane przez jej akcjonariuszy kontrahentom dostarczającym towary bądź usługi jest płatnością w formie akcji i podlega wycenie zgodnie ze wskazanym standardem. Wartość rynkowa programu wyniosła 72,4 mln PLN, a koszt (niezwiązany z wpływem gotówki) Grupa będzie ponosić proporcjonalnie przez okres 36 miesięcy począwszy od 20 maja 2020 r. Koszt poniesiony w okresie 9 miesięcy zakończonych 30 września 2020 r. wyniósł 12,1 mln PLN.

Zarząd, monitorując sytuację TSG oraz aktywnie zarządzając Grupą, nie postrzega tego niegotówkowego kosztu jako mającego istotny wpływ na działalność operacyjną, dlatego też analizuje wyniki finansowe i planuje działania operacyjne i strategiczne nie uwzględniając go.

4. ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU ŚRÓDROCZNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM ZA DANY OKRES ŚRÓDROCZNY

Po okresie sprawozdawczym, ale przed publikacją niniejszego sprawozdania, została podjęta opisana w punkcie nr 1. powyżej decyzja o dalszym rozwijaniu gry Hunting Clash i inwestowaniu środków finansowych w pozyskiwanie do niej użytkowników oraz o zaprzestaniu rozwijania tytułów Solitales i Flip This House - obie gry będą utrzymywane w najbliższej przyszłości, przy niskich nakładach osobowych.

5. WSKAZANIE CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE EMITENTA BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ NIEGO WYNIKI W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIEJ KOLEJNEGO KWARTAŁU

W perspektywie kolejnych kwartałów Grupa zamierza kontynuować rozwój swojej działalności w dotychczasowych obszarach.

Na wyniki w następnych kwartałach kluczowy wpływ będzie miał dalszy rozwój gry Fishing Clash oraz sytuacja na rynku reklamowym. Poprawa wyników zarówno w sferze produktowej jak i marketingowej może istotnie wpłynąć na wyniki kolejnego kwartału. W celu

wykorzystania tego potencjału Grupa prowadzi stale optymalizowane działania live-ops, kontynuuje ciągły rozwój funkcjonalności produktu oraz prowadzi działania marketingowe.

Grupa oczekuje także na certyfikację gry Fishing Clash na rynku chińskim. Decyzja o otrzymaniu licencji jest całkowicie niezależna od Grupy.

Czynniki mogące mieć wpływ na wyniki Grupy w dalszej przyszłości to również decyzje kierunkowe na temat produktów utrzymywanych obecnie w fazie global testing. W 2020 roku trwały prace nad dwiema nowymi grami dla kobiet (SoliTales i Flip This House) oraz jedną o tematyce myśliwskiej (Hunting Clash). Te trzy tytuły zostały w trzecim kwartale udostępnione w ramach otwartych testów w większości krajów świata, w tym w USA. Najlepsze rezultaty jeśli chodzi o zaangażowanie użytkowników oraz generowanie przychodów wykazuje gra Hunting Clash, która wygenerowała w 3Q 2020 przychód w kwocie 3,4 mln PLN.

Bieżącą osią rozwoju Grupy jest wzrost organiczny rozumiany jako produkcja i dystrybucja własnych gier F2P. Grupa pracuje jednak nad innymi możliwymi strategiami rozwoju, tj. nie wyklucza przejęć, inwestycji czy umów wydawniczych zawieranych z innymi podmiotami produkującymi gry w podobnym modelu rozgrywki.

Czynniki zewnętrzne mogące wpływać na wyniki Grupy to okres trwania pandemii COVID-19 i jej wpływ na gospodarkę, kurs dolara amerykańskiego, pojawienie się na rynku produktów konkurencyjnych do gier Grupy, parametry rynku reklamowego takie jak ceny i podaż wyświetlanych w grach Grupy reklam oraz ceny reklam kupowanych przez Grupę czy zmiana polityki kluczowych platform dystrybucyjnych Google Play, Facebook i Apple wpływająca na zakres i możliwość dystrybucji produktów Grupy.

6. INNE INFORMACJE ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN ORAZ INFORMACJE, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ EMITENTA

W Grupie Kapitałowej Ten Square Games S.A. na dzień 30.09.2020 r. nie występują inne istotne informacje o powyższym charakterze.

7. STANOWISKO ZARZĄDU EMITENTA ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIELE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W RAPORCIE KWARTALNYM W STOSUNKU DO WYNIKÓW PROGNOZOWANYCH

Zarząd Ten Square Games S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych na 2020 rok.

8. SEZONOWOŚĆ LUB CYKLICZNOŚĆ DZIAŁALNOŚCI

Sezonowość w działalności Grupy nie występuje.

9. WSKAZANIE ISTOTNYCH POSTĘPOWAŃ TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ, DOTYCZĄCYCH ZOBOWIĄZAŃ ORAZ WIERZYTELNOŚCI EMITENTA LUB JEGO JEDNOSTKI ZALEŻNEJ

Spółka Ten Square Games S.A. ani żadna z jej spółek zależnych nie była na dzień 30 września 2020 roku, oraz na dzień wydania sprawozdania finansowego, stroną postępowań sądowych, arbitrażowych bądź przed organem administracji publicznej.

10. KREDYTY, POŻYCZKI, PORECZENIA

Spółka Ten Square Games S.A. jest stroną trzech umów pożyczkowych (pożyczkodawcą) na łączną kwotę 885 tys. PLN. Pożyczki zostały udzielone na warunkach rynkowych podmiotom niepowiązanym ze Spółką.

Poza wskazanymi powyżej pożyczkami, Spółka Ten Square Games S.A. ani żadna z jej spółek zależnych nie była na dzień 30 września 2020 roku, oraz na dzień wydania sprawozdania finansowego, stroną umów kredytowych lub pożyczkowych. Emitent oraz spółki zależne nie udzielały także poręczeń w okresie objętym sprawozdaniem.

ZATWIERDZENIE SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Niniejszy raport za okres od 1 stycznia do 30 września 2020 roku został podpisany i zatwierdzony do publikacji przez Zarząd Ten Square Games S.A. w dniu 23 listopada 2020 roku.

		data	podpis
Prezes Zarządu	Maciej Zużalek	23.11.2020	
Wiceprezes Zarządu	Arkadiusz Pernal	23.11.2020	
Członek Zarządu	Marcin Chruszczyński	23.11.2020	