



ten square_games

**SKONSOLIDOWANE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE
GRUPY KAPITAŁOWEJ
TEN SQUARE GAMES S.A.
SPORZĄDZONE NA DZIEŃ
31 GRUDNIA 2021 R.**

WROCŁAW, 30 MARCA 2022 R.



SPIS TREŚCI

I.	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	4
1.	WYBRANE DANE FINANSOWE	6
2.	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	8
3.	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	10
4.	SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	12
5.	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIYWÓW PIENIĘŻNYCH	14
II.	INFORMACJE OGÓLNE	16
1.	DANE JEDNOSTKI SPRAWOZDAWCZEJ	18
2.	WALUTA FUNKCJONALNA I WALUTA PREZENTACJI	18
3.	OKRESY PREZENTOWANE	19
4.	ZAŁOŻENIE KONTYNUACJI DZIAŁALNOŚCI	19
5.	SKŁAD ORGANÓW JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ NA DZIEŃ 31.12.2021 ROKU	20
6.	AKCJONARIAT	22
6.1.	Wykaz akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta	22
6.2.	Wykaz akcji posiadanych przez członków Zarządu lub Rady Nadzorczej Emitenta	23
6.3.	Serie akcji	24
6.4.	Opis zmian w akcjonariacie	25
7.	GRUPA KAPITAŁOWA	26
8.	INFORMACJA O KONSOLIDACJI	29
9.	FIRMA AUDYTORSKA	31
10.	WPŁYW EPIDEMII COVID-19 NA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI	31
11.	WPŁYW WOJNY W UKRAINIE NA DZIAŁALNOŚĆ GRUPY	32
12.	OŚWIADCZENIE ZARZĄDU	33
13.	INFORMACJA ZARZĄDU	34
III.	PODSTAWA SPORZĄDZENIA I POLITYKA RACHUNKOWOŚCI	36
1.	ZGODNOŚĆ Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI SPRAWOZDAWCZOŚCI FINANSOWEJ	38
2.	ZMIANY ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI	40
3.	OPIS PRZYJĘTYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI	41
3.1.	Konsolidacja – jednostki zależne	41
3.2.	Przychody i koszty działalności operacyjnej	42
3.3.	Przychody i koszty działalności finansowej	44
3.4.	Podatek dochodowy	46
3.5.	Rzeczowe aktywa trwałe	48
3.6.	Wartości niematerialne	49
3.7.	Leasing	51
3.8.	Instrumenty finansowe	52
3.9.	Transakcje w walucie obcej	54
3.10.	Rozliczenia międzyokresowe	55
3.11.	Kapitały	55
3.12.	Płatności w formie akcji	55
3.13.	Wypłata dywidend	55
3.14.	Rezerwy	56
3.15.	Zobowiązania	56
3.16.	Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach	56

IV.	DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	60
1.	PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY	62
1.1.	Informacje dotyczące segmentów operacyjnych oraz mierników wyników	63
1.2.	Przychody – źródło	64
1.3.	Przychody – gry	66
1.4.	Przychody – kontrahenci	70
1.5.	Przychody – kanały dystrybucji	70
1.6.	Przychody – podział geograficzny	71
2.	KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	72
3.	POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE	76
4.	PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE	77
5.	PODATEK DOCHODOWY I PODATEK ODROZCZONY	78
6.	DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA	81
7.	PODZIAŁ ZYSKU ZA 2020 ROK	82
8.	RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE	83
9.	WARTOŚCI NIEMATERIALNE	86
10.	ROZLICZENIE NABYCIA AKTYWÓW SPÓŁKI ZALEŻNEJ – RORTOS	89
11.	INFORMACJA O INSTRUMENTACH FINANSOWYCH	92
12.	NALEŻNOŚCI	93
12.1.	Należności handlowe	93
12.2.	Pozostałe należności	95
12.3.	Rozliczenia międzyokresowe	95
13.	ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY	96
14.	KAPITAŁ ZAKŁADOWY	97
15.	ZOBOWIĄZANIA HANDLOWE	98
16.	POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA ORAZ ZOBOWIĄZANIA LEASINGOWE	100
17.	MAJĄTEK SOCJALNY ORAZ ZOBOWIĄZANIA ZFŚS	102
18.	ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE	103
19.	REZERWY NA ŚWIADCZENIA PRACOWNICZE	104
20.	CELE I ZASADY ZARZĄDZANIA RYZYKIEM FINANSOWYM	106
21.	ZARZĄDZANIE KAPITAŁEM	110
22.	PROGRAMY ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH	111
23.	PROGRAM MOTYWACYJNY	112
24.	INFORMACJE O PODMIOTACH POWIĄZANYCH W TYM INFORMACJE O WYNAGRODZENIU WYŻSZEJ KADRY KIEROWNICZEJ ORAZ RADY NADZORCZEJ	116
24.1.	Kadra kierownicza	116
24.2.	Pozostałe podmioty powiązane	120
25.	ZATRUDNIENIE	122
26.	UMOWY LEASINGU	123
27.	SPRAWY SĄDOWE	124
28.	ZDARZENIA PO DACIE BILANSU	125
29.	UDZIAŁ SPÓŁEK ZALEŻNYCH NIE OBJĘTYCH SKONSOLIDOWANYM SPRAWOZDANIEM FINANSOWYM	127
30.	INFORMACJE O TRANSAKCJACH Z FIRMA AUDYTORSKĄ DOKONUJĄCĄ BADANIA SPRAWOZDANIA	127

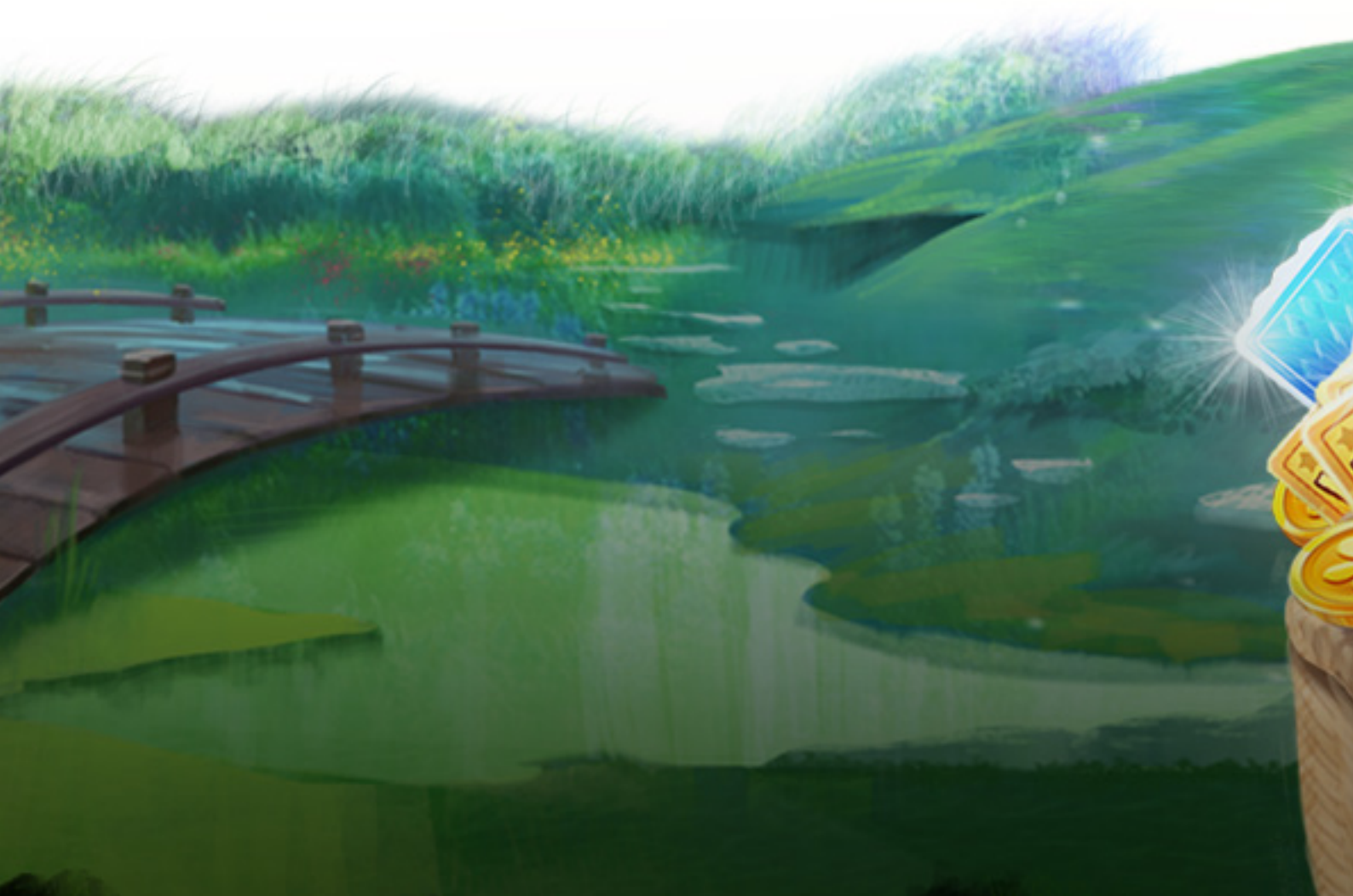




ten square_games



SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE







WYBRANE DANE FINANSOWE

WYSZCZEGÓLNIENIE	PLN		EUR	
	2021	2020	2021	2020
SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW				
Płatności	649 569 060	625 908 985	141 904 765	139 892 938
Przychody	634 045 040	578 194 656	138 513 389	129 228 612
Koszt własny sprzedaży	53 930 727	25 438 397	11 781 699	5 685 575
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	166 220 593	171 774 342	36 312 527	38 392 191
Zysk (strata) brutto	161 981 769	170 945 301	35 386 514	38 206 898
Zysk (strata) netto	141 264 582	151 598 963	30 860 641	33 882 921
EBITDA	177 565 609	174 860 108	38 790 958	39 081 871
EBITDA skorygowana	234 179 331	229 643 214*	51 158 783	51 326 095
RACHUNEK PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH				
Przeptywy pieniężne netto z działalności operacyjnej	200 946 153	193 713 645	43 898 668	43 295 704
Przeptywy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-222 004 602	-4 597 770	-48 499 094	-1 027 618
Przeptywy pieniężne netto z działalności finansowej	-75 070 128	-28 243 317	-16 399 810	-6 312 484

*W celu porównywalności danych, dla pozycji EBITDA skorygowana, Spółka dokonała przeliczenia wskaźnika za 2020 rok wg zasad obowiązujących w 2021 roku, tj. według definicji powtarzalnej EBITDY wyliczanej na potrzeby programu motywacyjnego. Z uwagi zmianę sposobu liczenia tego wskaźnika, poniżej Spółka prezentuje skorygowane dane po kwartałach.

WYSZCZEGÓLNIENIE	PLN		EUR	
	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2021	31.12.2020
BILANS				
Aktywa trwałe	298 865 805	16 100 828	66 596 433	3 488 955
Aktywa obrotowe	221 414 318	307 582 759	48 139 826	66 651 374
Kapitał własny	351 051 347	238 050 607	77 942 596	51 584 166
Zobowiązania długoterminowe	64 993 212	7 437 421	14 130 802	1 611 645
Zobowiązania krótkoterminowe	104 235 564	78 195 559	22 662 861	16 944 517

Kurs EUR/PLN	2021	2020
dla danych bilansowych	4,5994	4,6148
dla danych rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych	4,5775	4,4742

Do przeliczenia danych bilansowych użyto kursu średniego NBP na dzień bilansowy.

Do przeliczenia pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych użyto kursu będącego średnią arytmetyczną kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień poszczególnych miesięcy danego okresu.

WYSZCZEGÓLNIENIE	1Q	2Q	3Q	4Q**	razem 2021
Zysk na działalności operacyjnej (EBIT)	55 919 321	38 696 044	31 192 480	40 412 748	166 220 593
Amortyzacja (bez części kapitalizowanej)	941 410	978 452	3 304 646	2 359 808	7 584 316
Odpisy z tytułu trwałej utraty wartości	0	3 760 700	0	0	3 760 700
EBITDA	56 860 731	43 435 196	34 497 126	42 772 556	177 565 609
Niegotówkowy wpływ programu motywacyjnego (bez części kapitalizowanej)	10 981 139	10 970 806	7 694 579	10 023 537	39 670 061
wynik (przychód minus prowizje) odroczonego w czasie – consumable	-2 249 545	-198 724	1 585 693	5 232 970	4 370 394
wynik (przychód minus prowizje) odroczonego w czasie – durable	-1 181 489	-6 649 270	5 331 821	9 330 773	6 831 835
koszty potencjalnych i zrealizowanych akwizycji (M&A) oraz przegląd opcji strategicznych	0	0	3 686 602	0	3 686 602
pozostałe wydarzenia jednorazowe	0	0	2 054 828	0	2 054 828
EBITDA skorygowana	64 410 836	47 558 008	54 850 650	67 359 837	234 179 331

** uwaga: Grupa wykazała w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za 3 kwartały 2021 roku pierwsze rozliczenie nabycia spółki zależnej Rortos. Na dzień 31.12.2021 dokonano aktualizacji rozpoznania, co miało wpływ na wartości pierwotnie ujęte w księgach Grupy. Dane za 4Q 2021 są wykazane jako różnica do kwot za cały 2021 rok minus 3 kwartały tego samego roku.

WYSZCZEGÓLNIENIE	1Q	2Q	3Q	4Q**	razem 2020
Zysk na działalności operacyjnej (EBIT)	37 555 065	29 422 432	66 475 126	38 321 719	171 774 342
Amortyzacja (bez części kapitalizowanej)	693 676	737 053	781 666	873 371	3 085 766
Odpisy z tytułu trwałej utraty wartości	0	0	0	0	0
EBITDA	38 248 741	30 159 485	67 256 792	39 195 090	174 860 108
Niegotówkowy wpływ programu motywacyjnego (bez części kapitalizowanej)	838 571	6 860 299	6 852 424	6 831 782	21 383 076
wynik (przychód minus prowizje) odroczonego w czasie – consumable	66 898	531 342	402 702	2 179 618	3 180 560
wynik (przychód minus prowizje) odroczonego w czasie – durable	0	0	0	30 219 470	30 219 470
koszty potencjalnych i zrealizowanych akwizycji (M&A) oraz przegląd opcji strategicznych	0	0	0	0	0
pozostałe wydarzenia jednorazowe	0	0	0	0	0
EBITDA skorygowana	39 154 210	37 551 126	74 511 918	78 425 960	229 643 214





2.

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	nota	za okres 01.01.2021 – 31.12.2021	za okres 01.01.2020 – 31.12.2020
Przychody ze sprzedaży usług	1	634 045 040	578 194 656
Koszt wytworzenia sprzedanych usług	2	53 930 727	25 438 397
Zysk (strata) brutto na sprzedaży		580 114 313	552 756 259
Pozostałe przychody operacyjne		438 596	201 281
Koszty sprzedaży	2	347 248 828	343 569 143
Koszty ogólnego zarządu	2	62 707 801	36 688 631
Pozostałe koszty operacyjne	3	4 375 687	925 424
Zysk (strata) na działalności operacyjnej		166 220 593	171 774 342
Przychody finansowe	4	45 090	83 320
Koszty finansowe	4	4 283 914	912 361
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		161 981 769	170 945 301
Podatek dochodowy	5	20 717 187	19 346 338
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej		141 264 582	151 598 963
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej		0	0
Zysk (strata) netto		141 264 582	151 598 963
Zysk (strata) netto przypadający na podmiot dominujący		141 264 582	151 598 963
Pozycje do przekwalifikowania do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach		2 715 041	4 290
Podlegające przeklasyfikowaniu do wyniku – różnice kursowe z przeliczenia sprawozdań zagranicznych		2 715 041	4 290
Pozycje, które nie będą przekwalifikowane do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach		0	0
Inne całkowite dochody		2 715 041	4 290
Suma dochodów całkowitych		143 979 623	151 603 253
Suma dochodów całkowitych przypisana udziałowcom niekontrolującym		0	0
Suma dochodów całkowitych przypadająca na podmiot dominujący		143 979 623	151 603 253

WYLICZENIE ZYSKU NA JEDNĄ AKCJĘ	za okres 01.01.2021 – 31.12.2021	za okres 01.01.2020 – 31.12.2020
liczba akcji		
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.	7 276 566	7 249 957
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku na jedną akcję w szt.	7 276 566	7 249 957
Zysk netto przypisany podmiotowi dominującemu	141 264 582	151 598 963
zysk netto na jedną akcję w zł		
podstawowy za okres obrotowy	19,41	20,91
rozwodniony za okres obrotowy	19,41	20,91
zysk netto na jedną akcję przypadający na działalność kontynuowaną w zł		
podstawowy za okres obrotowy	19,41	20,91
rozwodniony za okres obrotowy	19,41	20,91
zysk netto na jedną akcję przypadający na działalność zaniechaną w zł		
podstawowy za okres obrotowy	0,00	0,00
rozwodniony za okres obrotowy	0,00	0,00





3.

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

AKTYWA	nota	31.12.2021	31.12.2020
Aktywa trwałe		298 865 805	16 100 828
Rzeczowe aktywa trwałe	8	15 210 185	8 556 339
Wartości niematerialne inne niż wartość firmy	9,10	106 445 245	4 701 705
Wartość firmy	9,10	161 050 504	0
Pozostałe aktywa finansowe	11	9 575 534	857 595
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	5	6 584 337	1 985 189
Aktywa obrotowe		221 414 318	307 582 759
Należności	12	62 040 655	55 165 266
Aktywa z tytułu umów z klientami	1.3	19 237 145	14 915 356
Udzielone pożyczki		583 091	893 758
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	13	139 553 427	236 608 379
AKTYWA RAZEM		520 280 123	323 683 587

PASYWA	nota	31.12.2021	31.12.2020
Kapitały własne		351 051 347	238 050 607
Kapitały własne akcjonariuszy jednostki dominującej		351 051 347	238 050 607
Kapitał zakładowy	14	730 178	726 731
Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej		496 100	496 100
Kapitał z rozliczenia programu motywacyjnego	23	65 139 524	23 436 052
Różnice kursowe z przeliczenia sprawozdań jednostek zagranicznych		2 715 041	4 290
Zyski zatrzymane		281 970 504	213 387 434
Kapitał udziałowców niekontrolujących		0	0
Zobowiązania długoterminowe		64 993 212	7 437 421
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	5	4 993 184	443 394
Rezerwa na świadczenia pracownicze	19	2 588 247	0
Zobowiązania leasingowe	16	8 991 251	6 994 027
Pozostałe zobowiązania	16	48 420 530	0
Zobowiązania krótkoterminowe		104 235 564	78 195 559
Zobowiązania handlowe	15	6 844 591	12 392 029
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego		18 766 559	12 764 644
Zobowiązania leasingowe	16	3 684 538	1 192 551
Pozostałe zobowiązania	16	2 463 393	635 806
Rezerwy na świadczenia pracownicze	19	7 234 618	1 492 685
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	1.3	65 241 865	49 717 844
Zobowiązania razem		169 228 776	85 632 980
PASYWA RAZEM		520 280 123	323 683 587





4.

SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

ZESTAWIENIE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITALE WŁASNYM	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	Kapitał z rozliczenia programu motywacyjnego	Różnice kursowe z przeliczenia	Zyski zatrzymane	Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	Razem kapitały własne
Kapitał własny na dzień 01.01.2021 r.	726 731	496 100	23 436 052	4 290	213 387 434	238 050 607	238 050 607
Wpłata kapitału zakładowego	3 447					3 447	3 447
Płatności w formie akcji			41 703 472			41 703 472	41 703 472
Różnice kursowe					-12 692	-12 692	-12 692
Wypłata dywidendy					-72 673 110	-72 673 110	-72 673 110
Zysk netto					141 264 582	141 264 582	141 264 582
Inne dochody całkowite				2 710 751	4 290	2 715 041	2 715 041
Suma dochodów całkowitych				2 710 751	141 268 872	143 979 623	143 979 623
Zmiana kapitału własnego	3 447	0	41 703 472	2 710 751	68 583 070	113 000 740	113 000 740
Kapitał własny na dzień 31.12.2021 r.	730 178	496 100	65 139 524	2 715 041	281 970 504	351 051 347	351 051 347

ZESTAWIENIE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITAŁE WŁASNYM	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	Kapitał z rozliczenia programu motivacyjnego	Różnice kursowe z przeliczenia	Zyski zatrzymane	Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	Razem kapitały własne
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	724 125	496 100	1 764 034	0	89 160 377	92 144 636	92 144 636
Wpłata kapitału zakładowego	2 606					2 606	2 606
Płatności w formie akcji			21 672 018			21 672 018	21 672 018
Wypłata dywidendy					-27 371 907	-27 371 907	-27 371 907
Zysk netto					151 598 963	151 598 963	151 598 963
Inne dochody całkowite				4 290		4 290	4 290
Suma całkowitych dochodów				4 290	151 598 963	151 603 253	151 603 253
Zmiana kapitału własnego	2 606	0	21 672 018	4 290	124 227 056	145 905 970	145 905 970
Kapitał własny na dzień 31.12.2020 r.	726 731	496 100	23 436 052	4 290	213 387 434	238 050 607	238 050 607





5.

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	za okres 01.01.2021 – 31.12.2021	za okres 01.01.2020 – 31.12.2020
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA		
Zysk / Strata przed opodatkowaniem	161 981 769	170 945 301
Korekty razem:	56 144 346	37 175 792
Amortyzacja (z uwzględnieniem części kapitalizowanej)	7 987 477	3 085 766
Zyski /straty z tytułu różnic kursowych	-327 162	25 484
Odsetki zapłacone od leasingu	271 675	233 280
Zmiana stanu należności	-3 332 704	-30 235 408
Zmiana stanu zobowiązań i rozliczeń międzyokresowych biernych	-3 170 045	9 296 235
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu umów z klientami	15 524 021	47 714 329
Zmiana stanu aktywów z tytułu umów z klientami	-4 321 789	-14 314 299
Odpis aktualizujący wartości niematerialne i prawne	3 760 701	0
Płatności w formie akcji (część nieuwzględniona w nabyciu wartości niematerialnych i prawnych)	39 670 061	21 383 078
Inne korekty	82 111	-12 673
Gotówka z działalności operacyjnej	218 126 115	208 121 093
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-17 722 296	-14 407 448
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	200 403 819	193 713 645
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA		
Splata udzielonych pożyczek	957 128	80 000
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-24 386 332	-3 792 770
Nabycie udziałów	-218 160 548	0
Nabycie udziałów – wpłata środków pieniężnych nabytej spółki	20 165 150	0
Udzielone pożyczki	-580 000	-885 000
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-222 004 602	-4 597 770

SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	za okres 01.01.2021 – 31.12.2021	za okres 01.01.2020 – 31.12.2020
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA		
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	3 447	2 606
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	-72 673 110	-27 371 906
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	-2 128 790	-640 737
Odsetki od leasingu	-271 675	-233 280
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-75 070 128	-28 243 317
D. Przepływy pieniężne netto razem	-96 670 911	160 872 558
– zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-384 041	505 794
E. Zwiększenie stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów (z różnicami kursowymi)	-97 054 952	161 378 352
F. Środki pieniężne na początek okresu	236 608 379	75 230 027
G. Środki pieniężne na koniec okresu	139 553 427	236 608 379





ten square_games

II.

INFORMACJE OGÓLNE







1.

DANE JEDNOSTKI SPRAWOZDAWCZEJ

Spółka Ten Square Games Sp. z o.o. została zarejestrowana w dniu 21 października 2011 roku pod numerem 0000399940. Spółka Ten Square Games S.A. powstała z przekształcenia spółki Ten Square Games Sp. z o.o., co zostało zarejestrowane przez Sąd Rejonowy w dniu 20 listopada 2017 roku. W późniejszych okresach nie nastąpiły zmiany w nazwie lub innych danych identyfikacyjnych.

Nazwa:	Ten Square Games
Nazwa jednostki wyższego szczebla:	nie posiada
Forma prawna:	Spółka Akcyjna
Adres zarejestrowanego biura jednostki:	ul. Traugutta 45, 50-416 Wrocław
Siedziba:	Polska
Kraj rejestracji:	Polska
Podstawowy przedmiot działalności:	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych (58.21.Z)
Organ prowadzący rejestr:	Sąd Rejonowy, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS:	0000704863
Numer statystyczny REGON:	021744780
Numer Identyfikacji Podatkowej:	8982196752
Czas trwania spółki:	nieoznaczony
Nazwa jednostki sprawozdawczej:	Ten Square Games
Nazwa jednostki dominującej najwyższego szczebla grupy:	nie posiada
Podstawowe miejsce prowadzenia działalności gospodarczej:	Polska

2.

WALUTA FUNKCJONALNA I WALUTA PREZENTACJI

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe prezentowane jest w złotych polskich (PLN), który jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Grupy.

3.

OKRESY PREZENTOWANE

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera dane za okres od 1 stycznia 2021 roku do 31 grudnia 2021 roku. Dane porównawcze prezentowane są według stanu na dzień 31 grudnia 2020 roku dla skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej oraz za okres od 1 stycznia 2010 roku

do 31 grudnia 2020 roku dla skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów, skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz skonsolidowanego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym.

4.

ZAŁOŻENIE KONTYNUACJI DZIAŁALNOŚCI

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę (w tym Emitenta) w okresie co najmniej 12 miesięcy po ostatnim dniu bilansowym, czyli 31.12.2021 roku. Zarząd Jednostki Dominującej nie stwierdza na

dzień podpisania sprawozdania istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuowania działalności w okresie co najmniej 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.





5.

SKŁAD ORGANÓW JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ NA DZIEŃ 31.12.2021 ROKU

Zarząd

Maciej Zużatek – Prezes Zarządu;

Anna Idzikowska – Członek Zarządu;

Janusz Dziemidowicz – Członek Zarządu;

Wojciech Gattner – Członek Zarządu;

Andrzej Ilczuk – Członek Zarządu;

Magdalena Jurewicz – Członek Zarządu.

W dniu 11 października 2021 r. Zarząd Spółki powziął informację o decyzji Członka Zarządu Spółki Pana Marcina Chruszczyńskiego o rezygnacji z pełnienia funkcji w Zarządzie Spółki ze skutkiem na dzień 20.10.2021 roku. W tym samym dniu do Zarządu Spółki powołano Panią Magdalenę Jurewicz, z datą objęcia funkcji wyznaczoną na 21.10.2021 roku.

Pani Magdalena Jurewicz była również członkiem Zarządu Spółki do 30 lipca 2020 roku, a przerwa w sprawowaniu funkcji wynikała z przyczyn rodzinnych. Na czas nieobecności Pan Marcin Chruszczyński – wcześniej Członek Rady Nadzorczej Spółki, objął funkcję Członka Zarządu Spółki,

W ciągu okresu sprawozdawczego oraz po nim, do dnia sporządzenia sprawozdania finansowego miały miejsce następujące zmiany w składzie organu:

1. W dniu 17 grudnia 2020 roku Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwały dotyczące powołania w skład Zarządu obecnej kadencji:

Pana Janusza Dziemidowicza – Członek Zarządu;

Pana Wojciecha Gattnera – Członek Zarządu;

Pani Anny Idzikowskiej – Członek Zarządu;

Pana Andrzeja Ilczuka – Członek Zarządu.

Powołanie wskazanych powyżej osób nastąpiło z dniem zarejestrowania przez właściwy sąd rejestrowy zmiany statutu Spółki, dokonanej uchwałą numer 4 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki z dnia 16 grudnia 2020 roku, co nastąpiło dnia 21 stycznia 2021 roku.

2. W dniu 11 października 2021 r. Zarząd Spółki powziął informację o decyzji Członka Zarządu Spółki Pana Marcina Chruszczyńskiego o rezygnacji z pełnienia funkcji w Zarządzie Spółki ze skutkiem na dzień 20.10.2021 roku. W tym samym dniu do Zarządu Spółki powołano Panią Magdalenę Jurewicz, z datą objęcia funkcji wyznaczoną na 21.10.2021 roku.

Rada Nadzorcza

Rafał Olesiński – Przewodniczący Rady Nadzorczej;

Wiktor Schmidt – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej;

Marcin Biłos – Członek Rady Nadzorczej;

Tomasz Drożdżyński – Członek Rady Nadzorczej;

Maciej Marszałek – Członek Rady Nadzorczej;

Arkadiusz Pernal – Członek Rady Nadzorczej;

Kinga Stanisławska – Członek Rady Nadzorczej.

W ciągu okresu sprawozdawczego oraz po nim, do dnia sporządzenia sprawozdania finansowego miały miejsce następujące zmiany w składzie organu:

1. Pan Arkadiusz Pernal dołączył do składu Rady Nadzorczej z dniem 1 stycznia 2021 roku.
2. Pan Tomasz Drożdżyński zrezygnował z funkcji Członka Rady Nadzorczej w dniu 11 marca 2022 roku.





6.

AKCJONARIAT

6.1.

Wykaz akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta

Akcjonariusz	liczba akcji na 30.03.2022	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Porozumienie Akcjonariuszy ^[1]	2 559 307	35,05%	2 559 307	35,05%
Nationale-Nederlanden OFE/PTE	524 371	7,18%	524 371	7,18%
Aviva TFI S.A.	365 910	5,01%	365 910	5,01%
akcje własne nabyte przez Spółkę	70 000	0,96%	70 000	0,96%
pozostali (w tym żaden podmiot nie posiada więcej niż 5% akcji)	3 782 195	51,80%	3 782 195	51,80%
RAZEM	7 301 783	100%	7 301 783	100%

Akcjonariusz	liczba akcji na 31.12.2021	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Porozumienie Akcjonariuszy ^[1]	3 000 120	41,09%	3 000 120	41,09%
pozostali (w tym żaden podmiot nie posiada więcej niż 5% akcji)	4 301 663	58,91%	4 301 663	58,91%
RAZEM	7 301 783	100%	7 301 783	100%

Akcjonariusz	liczba akcji na 31.12.2020	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Porozumienie Akcjonariuszy ^[1]	3 739 649	51,46%	3 739 649	51,46%
pozostali (w tym żaden podmiot nie posiada więcej niż 5% akcji)	3 527 662	48,54%	3 527 662	48,54%
RAZEM	7 267 311	100%	7 267 311	100%

[1] Porozumienie akcjonariuszy Spółki z dnia 21.10.2019 roku dotyczące prowadzenia trwałej polityki wobec Spółki i zgodnego wykonywania praw głosu z akcji Spółki (raport bieżący nr 30/2019). Stronami porozumienia akcjonariuszy są m.in. Maciej Popowicz oraz Arkadiusz Pernał.

6.2. Wykaz akcji posiadanych przez członków Zarządu lub Rady Nadzorczej Emitenta

Akcjonariusz	liczba akcji na 30.03.2022	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Prezes Zarządu – Maciej Zużatek	194 826	2,67%	194 826	2,67%
Członek Zarządu – Anna Idzikowska	17 000	0,23%	17 000	0,23%
Członek Zarządu – Andrzej Ilczuk	2 388	0,03%	2 388	0,03%
Członek Zarządu – Janusz Dziemidowicz	84 249	1,15%	84 249	1,15%
Członek Zarządu – Wojciech Gattner	24 698	0,34%	24 698	0,34%
Członek Zarządu – Magdalena Jurewicz	19 500	0,27%	19 500	0,27%
Członek Rady Nadzorczej – Arkadiusz Pernal	661 552	9,06%	661 552	9,06%
Członek Rady Nadzorczej – Maciej Marszałek	44 000	0,60%	44 000	0,60%
Członek Rady Nadzorczej – Rafał Olesiński	669	0,01%	669	0,01%
Członek Rady Nadzorczej – Kinga Stanisławska	105	0,00%	105	0,00%
RAZEM	1 048 987	14,37%	1 048 987	14,37%
pozostali	6 252 796	85,63%	6 252 796	85,63%
RAZEM	7 301 783	100,00%	7 301 783	100,00%

Akcjonariusz	liczba akcji na 31.12.2021	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Prezes Zarządu – Maciej Zużatek	194 826	2,67%	194 826	2,67%
Członek Zarządu – Anna Idzikowska	17 000	0,23%	17 000	0,23%
Członek Zarządu – Andrzej Ilczuk	2 388	0,06%	2 388	0,06%
Członek Zarządu – Janusz Dziemidowicz	84 249	1,15%	84 249	1,15%
Członek Zarządu – Wojciech Gattner	24 698	0,34%	24 698	0,34%
Członek Zarządu – Magdalena Jurewicz	19 500	0,27%	19 500	0,27%
Członek Rady Nadzorczej – Arkadiusz Pernal	807 600	11,06%	807 600	11,06%
Członek Rady Nadzorczej – Maciej Marszałek	44 000	0,60%	44 000	0,60%
Członek Rady Nadzorczej – Rafał Olesiński	669	0,01%	669	0,01%
Członek Rady Nadzorczej – Kinga Stanisławska	105	0,00%	105	0,00%
RAZEM	1 195 035	16,43%	1 195 035	16,43%
pozostali	6 095 013	83,57%	6 095 013	83,57%
RAZEM	7 301 783	100,00%	7 301 783	100,00%

Akcjonariusz	liczba akcji na 31.12.2020	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Prezes Zarządu – Maciej Zużatek	194 826	2,68%	194 826	2,68%
Wiceprezes Zarządu – Arkadiusz Pernal	1 014 012	13,95%	1 014 012	13,95%
Członek Rady Nadzorczej – Maciej Marszałek	44 000	0,61%	44 000	0,61%
Członek Rady Nadzorczej – Rafał Olesiński	669	0,01%	669	0,01%
Członek Rady Nadzorczej – Kinga Stanisławska	105	0,00%	105	0,00%
RAZEM	1 253 612	17,25%	1 253 612	17,25%
pozostali	6 013 699	82,75%	6 013 699	82,75%
RAZEM	7 267 311	100%	7 267 311	100%





6.3. Serie akcji

SERIA AKCJI	liczba akcji na 30.03.2022 oraz na 31.12.2021	wartość nominalna akcji	razem wartość nominalna akcji
A	7 225 000	0,1 PLN	722 500,00
B	76 783	0,1 PLN	7 678,30

Akcje serii B dotyczą realizowanego w Spółce programu motywacyjnego.

SERIA AKCJI	liczba akcji na 31.12.2020	wartość nominalna akcji	razem wartość nominalna akcji
A	7 225 000	0,1 PLN	722 500,00
B	42 311	0,1 PLN	4 231,10

6.4. Opis zmian w akcjonariacie

Zmiany w strukturze akcjonariatu pomiędzy 31.12.2020 a 30.03.2022 roku wynikają z transakcji opisanych w:

1. Otrzymanych w dniu 15 stycznia 2021 roku zawiadomieniach dotyczących zmiany stanu posiadania akcji Spółki, złożonych przez: Macieja Popowicza oraz Arkadiusza Pernala, o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 5/2021.
2. Zmian osobowych w składzie Zarządu Spółki, które to zostały opisane w nocie powyżej.
3. Otrzymanym w dniu 29 listopada 2021 roku zawiadomieniu dotyczącym zmiany stanu posiadania akcji Spółki, złożonym przez Annę Idzikowską, o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 37/2021.
4. Otrzymanym w dniu 15 grudnia 2021 roku zawiadomieniu dotyczącym zmiany stanu posiadania akcji Spółki, złożonym przez Andrzeja Ilczuka, o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 39/2021.
5. Otrzymanych w dniu 24 stycznia 2022 roku zawiadomieniach dotyczących zmiany stanu posiadania akcji Spółki, złożonych przez: Macieja Popowicza oraz Arkadiusza Pernala, o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 9/2022.
6. Otrzymanym w dniu 28 stycznia 2022 roku zawiadomieniu dotyczącym zmiany stanu posiadania akcji Spółki, złożonym przez NN OFE, o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 15/2022.

Dodatkowo, w lipcu 2021 r., w ramach istniejącego programu motywacyjnego na lata 2018-2020, dokonano alokacji akcji uczestnikom zatwierdzonym przez Radę Nadzorczą. Związane z tym podwyższenie zostało zarejestrowane w dniu 24 września 2021 roku – kapitał został podniesiony o kwotę 3.447,20 PLN co odpowiada zwiększeniu kapitału o 34.472 akcje.





ten square games

7.

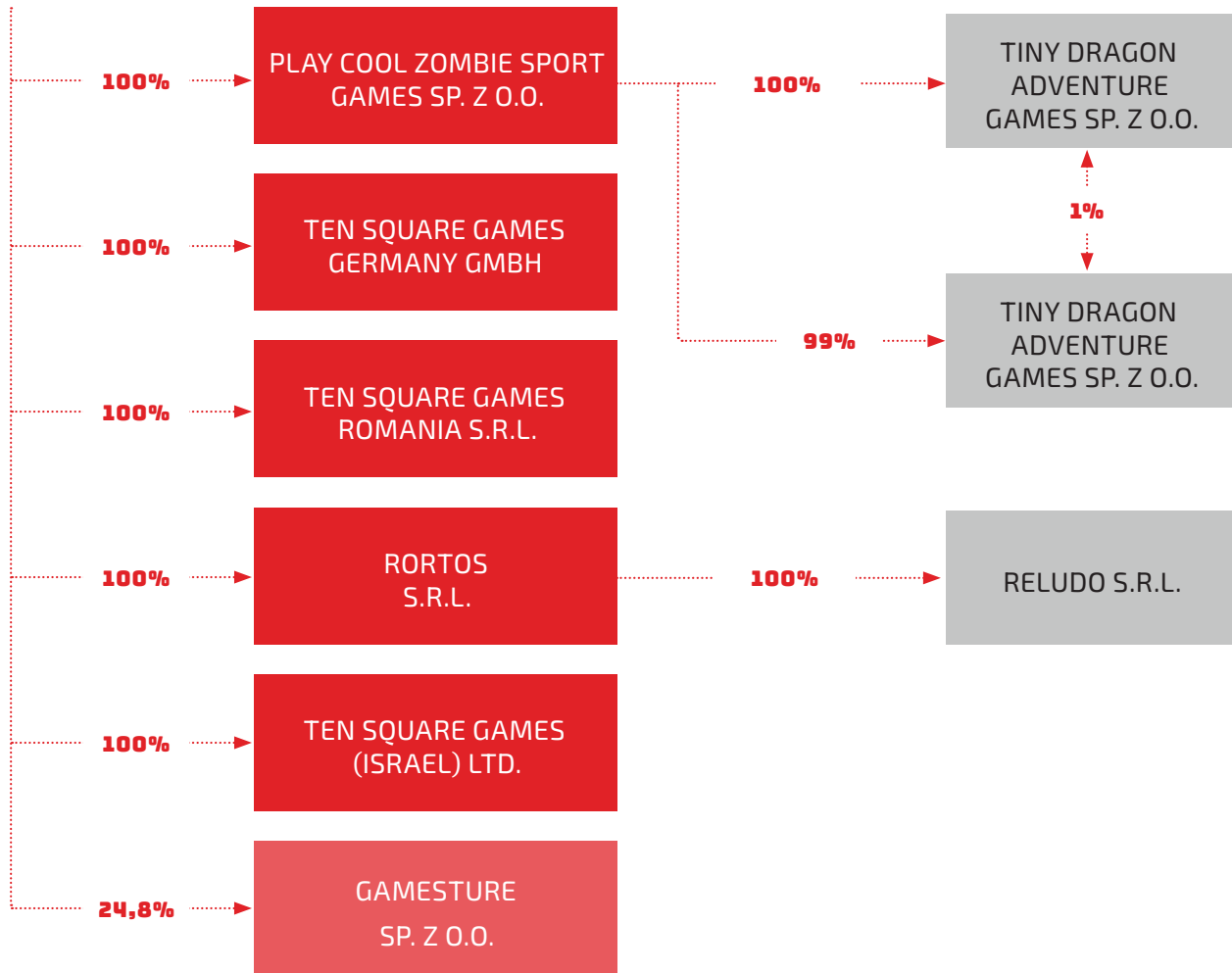
GRUPA KAPITAŁOWA





ten square games

Stan na dzień 30.03.2022 roku:



W dniu 14 października 2015 została zarejestrowana pierwsza spółka zależna Play Cool Zombie Sport Games Sp. z o.o.

W dniu 29 sierpnia 2016 roku została zarejestrowana Tiny Dragon Adventure Games Sp. z o.o.

W dniu 17 listopada 2017 roku została zarejestrowana Fat Lion Games Sp. z o.o.

Ten Square Games Germany GmbH została założona w dniu 7 grudnia 2020 roku (data umowy spółki) oraz wpisana do rejestru handlowego w dniu 25 stycznia 2021 roku.

Ten Square Games Romania S.r.l. została założona w dniu 17 maja 2021 roku (data umowy spółki) oraz wpisana do rejestru handlowego w dniu 28 czerwca 2021 roku.

Ten Square Games S.A. nabyło 100% udziałów spółki Rortos S.r.l. w dniu 5 lipca 2021 roku, w wykonaniu postanowień umowy zobowiązującej do sprzedaży zawartej w dniu 30 czerwca 2021 r.

Ten Square Games (Israel) Ltd. została założona w dniu 15 lutego 2022 roku (data umowy spółki) oraz wpisana do rejestru handlowego w dniu 20 lutego 2022 roku.

Ten Square Games S.A. nabyło 24,8% udziałów spółki Gamesture Sp. z o.o. w dniu 11 marca 2022 roku.



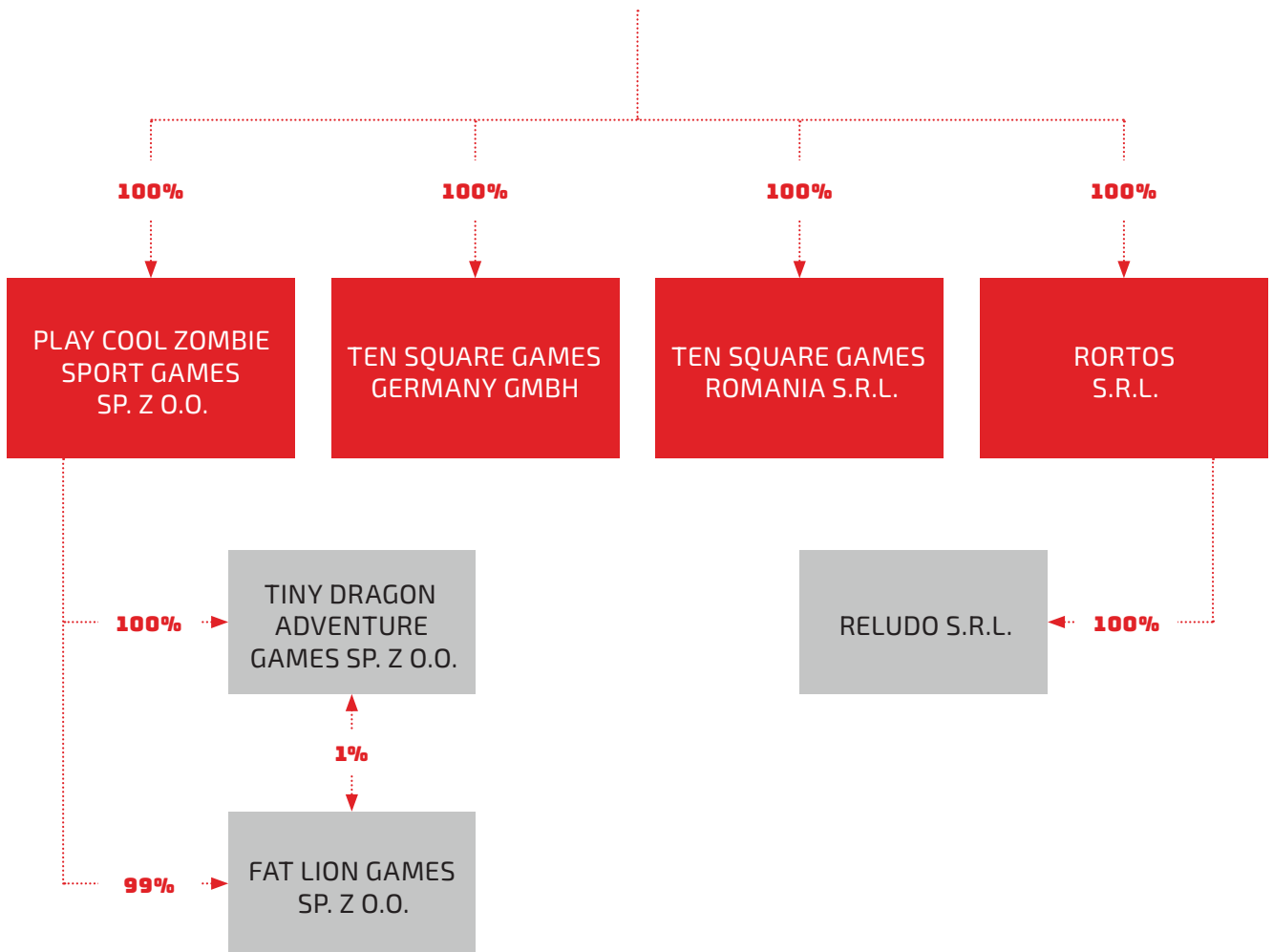


ten square_games

Stan na dzień 31.12.2021 roku:



ten square_games





INFORMACJA O KONSOLIDACJI

Ten Square Games S.A. jest Jednostką dominującą w Grupie Kapitałowej, sporządzającą skonsolidowane sprawozdanie finansowe. Spółki zależne są objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym od dnia założenia danej spółki/nabycia kontroli do dnia utraty kontroli nad spółką.

Dane spółek zależnych i jednostek stowarzyszonych na dzień 30.03.2022:

NAZWA	Play Cool Zombie Sport Games Sp. z o.o.	Tiny Dragon Adventure Games Sp. z o.o.	Fat Lion Games Sp. z o.o.	Gamesture Sp. z o.o.
Forma prawna	Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością	Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością	Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością	Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
Siedziba	ul. Traugutta 45, 50-416 Wrocław, Polska	ul. Traugutta 45, 50-416 Wrocław, Polska	ul. Traugutta 45, 50-416 Wrocław, Polska	ul. Grodziska 8, 60-363 Poznań, Polska
Kraj rejestracji	Polska	Polska	Polska	Polska
Podstawowy przedmiot działalności	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych (58.21.Z)	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych (58.21.Z)	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych (58.21.Z)	działalność związana z doradztwem w zakresie informatyki (62.02.Z)
Organ prowadzący rejestr	Sąd Rejonowy, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego	Sąd Rejonowy, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego	Sąd Rejonowy, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego	Sąd Rejonowy Poznań – Nowe Miasto i Wilda w Poznaniu, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Numer rejestrowy	KRS 0000580667	KRS 0000634216	KRS 0000704592	0000531228
Numer statystyczny REGON	362748821	365263544	368774363	360207363
Numer Identyfikacji podatkowej	8982214450	8982223710	8982238999	7811902941
Czas trwania spółki	nieoznaczony	nieoznaczony	nieoznaczony	nieoznaczony
% posiadanego kapitału przez Jednostkę Dominującą	100%	100% (pośrednio)	100% (pośrednio)	24,8%





NAZWA	Ten Square Games Germany GmbH	Ten Square Games Romania Srl	Ten Square Games (Israel) Ltd	Rortos S.r.l.	Reludo S.r.l.
Forma prawna	Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością	Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością	Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością	Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością	Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
Siedziba	c/o BRL Boege Rohde Luebbehuesen Partnerschaft Pariser Platz 4A 10117 Berlin, Niemcy	82-98 Calea Grivitei, 1st floor, The Podium building, The Mark complex, District 1, Bucharest, Romania	Gornitzky, law firm HaHarash 20 6761310 Tel Aviv, Izrael	Via del Pontiere 11, 37122 Verona, Italy	Via del Pontiere 11, 37122 Verona, Italy
Kraj rejestracji	Niemcy	Rumunia	Izrael	Włochy	Włochy
Podstawowy przedmiot działalności	rozwoj, produkcja, dystrybucja, licencjonowanie i obsługa oprogramowania komputerowego, gier na konsole, gier online lub komórkowych, oraz udostępnianie platform internetowych dla gier komputerowych.	publikacja oprogramowania, w tym w szczególności gier komputerowych	dozwolona prawnie wszelka działalność gospodarcza, w tym produkcja gier	projektowanie, rozwój, instalowanie, utrzymanie i zarządzanie oprogramowaniem	projektowanie, rozwój, instalowanie, utrzymanie i zarządzanie oprogramowaniem
Organ prowadzący rejestr	Amtsgericht Charlottenburg, Berlin, Niemcy	Bucharest Trade Registry Office	The State of Israel Ministry of Justice Corporations Authority Registrar of Companies	Companies' Register of Verona	Companies' Register of Verona
Numer rejestrowy	HRB 225333	J40/11061/2021	516564846	4132300239	3996860239
Numer statystyczny REGON	Nie dotyczy	Nie dotyczy	Nie dotyczy	Economic and Administrative Index No. VR 394801	Economic and Administrative Index No. VR 383022
Numer Identyfikacji podatkowej	DE341097971	R044499736	Podmiot nie otrzymał jeszcze numeru identyfikacji podatkowej	4132300239 (ten sam co numer rejestracji)	03996860239 (ten sam co numer rejestracji)
Czas trwania spółki	nieoznaczony	nieoznaczony	nieoznaczony	nieoznaczony	nieoznaczony
% posiadanego kapitału przez Jednostkę Dominującą	100%	100%	100%	100%	100% (pośrednio)

9.

FIRMA AUDYTORSKA

PKF Consult Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp.k.
ul. Orzycka 6 lok. 1B, 02-695 Warszawa

10.

WPŁYW EPIDEMII COVID-19 NA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI

W marcu 2020 r. Światowa Organizacja Zdrowia oświadczyła, że spowodowana koronawirusem SARS-CoV-2 choroba COVID-19 może być określana jako pandemia, co jest najwyższym stopniem alertu, jaki jest wydawany przez WHO. Choć u większości podmiotów gospodarczych pandemia miała i ma negatywny wpływ na ich funkcjonowanie, istnieją jednak branże, dla których rok 2020 oznaczał wzrost skali działalności. Pojawienie się epidemii COVID-19 wpłynęło na zwiększenie zainteresowania m.in. grami mobilnymi, w tym również oferowanymi

przez Grupę, co przełożyło się na istotny wzrost przychodów. Zarząd na bieżąco monitoruje sytuację i reaguje adekwatnie. Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy zawiera szczegółowy opis wpływu epidemii COVID-19 na działalność operacyjną Grupy. Na dzień publikacji niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Zarząd Spółki, na podstawie dotychczasowej analizy ryzyka, szacuje, że pandemia nie wpływa też na ocenę zasadności przyjęcia założenia co do kontynuacji działalności przez Spółkę.





11.

WPŁYW WOJNY W UKRAINIE NA DZIAŁALNOŚĆ GRUPY

24 lutego 2022 roku rozpoczęła się rosyjska inwazja na Ukrainę. Wydarzenie to miało i ma istotny wpływ na działalność Spółki – między innymi gwałtownie zaburzyło rynki finansowe (mocne osłabienie złotego, potencjalnie pozytywny wpływ na wyniki

w kolejnych okresach). Spółka zatrudnia łącznie kilkadziesiąt osób z krajów zaangażowanych w konflikt (Ukraina, Rosja, Białoruś), priorytetem było więc zapewnienie w miarę możliwości bezpieczeństwa pracownikom znajdującym się w strefie działań wojennych, czym zajmuje się specjalna grupa robocza. Dodatkowo Zarząd zdecydował o przekazaniu 1 mln PLN organizacjom pozarządowym zajmującym się wsparciem uchodźców humanitarnym na terenie Ukrainy oraz o przyznaniu dofinansowania pracownikom, którzy zdecydują się przyjąć ich we własnych domach.

8 marca 2022 roku Spółka zaprzestala udostępniania, utrzymywania i możliwości płacenia wszystkich swoich gier w Rosji i na Białorusi, co może przełożyć się na wyniki wypracowane w roku 2022 i w latach kolejnych. Sprzedaż na tych rynkach stanowiła ok. 5,3% całości płatności 2021 roku, a należności z tego tytułu w 99% zostały już Grupie wypłacone na dzień wydania niniejszego raportu.

12.

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zarząd Jednostki Dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy.

Zarząd oświadcza także, że sprawozdanie z działalności Grupy zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.





13.

INFORMACJA ZARZĄDU

Zarząd Jednostki Dominującej informuje, że wybór firmy audytorskiej przeprowadzającej badanie rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok obrotowy 2021 został dokonany przez Radę Nadzorczą Spółki w formie podjętej uchwały w dniu 17 maja 2019 roku po przedstawionej przez Komitet Audytu rekomendacji. Rada Nadzorcza dokonała wyboru firmy audytorskiej PKF Consult Sp. z o.o. sp. k. do przeprowadzenia przeglądów półrocznych sprawozdań finansowych Ten Square Games S.A. i półrocznych skonsolidowanych sprawozdań finansowych Grupy Kapitałowej Ten Square Games S.A. za okresy od 01.01.2019 r. do 30.06.2019 r., od 01.01.2020 r. do 30.06.2020 r. oraz od 01.01.2021 r. do 30.06.2021 r., a także badania rocznych jednostkowych sprawozdań finansowych Ten Square Games S.A. oraz rocznych skonsolidowanych sprawozdań finansowych Grupy Kapitałowej Ten Square Games S.A. za lata 2019, 2020 oraz 2021 i tym samym postanowiła o przedłużeniu umowy z PKF Consult Sp. z o.o. sp.k.

Firma audytorska oraz członkowie zespołu wykonującego badanie rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok obrotowy 2021 spełniali warunki do sporządzenia bezstronnego i niezależnego sprawozdania z badania rocznego sprawozdania finansowego zgodnie z obowiązującymi przepisami, standardami wykonywania zawodu i zasadami etyki zawodowej;

W Grupie Kapitałowej Ten Square Games S.A. są przestrzegane obowiązujące przepisy prawa związane z rotacją firmy audytorskiej i kluczowego biegłego rewidenta oraz obowiązkowymi okresami karencji;

Ten Square Games S.A. (jednostka dominująca) posiada politykę w zakresie wyboru firmy audytorskiej oraz politykę w zakresie świadczenia na rzecz emitenta przez firmę audytorską, podmiot powiązany z firmą audytorską lub członka jego sieci dodatkowych usług niebędących badaniem, w tym usług warunkowo zwolnionych z zakazu świadczenia przez firmę audytorską.





ten square_games

III.

PODSTAWA SPORZĄDZENIA I POLITYKA RACHUNKOWOŚCI







ZGODNOŚĆ Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI SPRAWOZDAWCZOŚCI FINANSOWEJ

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzone na dzień 31.12.2021 roku zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz interpretacjami wydanymi przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości zatwierdzonymi przez Unię Europejską, zwanymi dalej „MSSF UE”.

Sporządzając skonsolidowane sprawozdanie finansowe na dzień 31.12.2021 roku Spółka przyjęła wszystkie nowe i zatwierdzone standardy i interpretacje wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości i Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowych Standardów Rachunkowości i zatwierdzone do stosowania w UE, mające zastosowanie do prowadzonej przez nią działalności.

Standardy, interpretacje oraz zmiany do opublikowanych Standardów zatwierdzonych przez UE, które zostały przyjęte na dzień 30 marca 2022 r., ale nie weszły jeszcze w życie dla okresów rocznych rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2021 r., uwzględniają:

- » Zmiany do MSSF 3 Połączenia Przedsięwzięć, MSR 16 Rzeczowe Aktywa Trwale, MSR 37 Rezerwy, Zobowiązania Warunkowe oraz Aktywa Warunkowe oraz Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2018-2020, – obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 r. (wcześniejsze zastosowanie jest dozwolone);
- » Zmiany do MSR 1 Prezentacja Sprawozdań Finansowych oraz MSSF – stanowisko praktyczne 2: Ujawnienia w zakresie zasad rachunkowości – obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 r. lub później (wcześniejsze zastosowanie jest dozwolone);
- » Zmiany do MSR 8 Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów – obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 r. lub później (wcześniejsze zastosowanie jest dozwolone);
- » Zmiany do MSSF 17 Umowy Ubezpieczeniowe – obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 r. (wcześniejsze zastosowanie jest dozwolone).

Zatwierdzając niniejsze sprawozdanie finansowe Grupa nie zastosowała następujących standardów, zmian standardów i interpretacji, które nie zostały jeszcze zatwierdzone do stosowania w UE, takich jak:

- » Zmiany do MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych: Klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe oraz Klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe;
- » Zmiany do MSR 12 Podatek dochodowy: Podatek odroczony dotyczący aktywa oraz zobowiązania ujętego w wyniku pojedynczej transakcji;
- » Zmiany do MSSF 17 Umowy Ubezpieczeniowe: Pierwsze zastosowanie MSSF 17 oraz MSSF 9;

Powyższe zmiany standardów i interpretacji nie dotyczyły Spółki lub miały niematerialny wpływ na sytuację finansową, wyniki działalności Spółki, czy też na zakres informacji prezentowanych w niniejszym sprawozdaniu finansowym Spółki.

Sporządzając sprawozdanie finansowe na dzień 31.12.2021 roku Grupa Kapitałowa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej. Według szacunków Spółki wcześniejsze zastosowanie przez Spółkę tych standardów, interpretacji i zmiany do standardów nie miałyby istotnego wpływu na niniejsze sprawozdanie finansowe.





2.

ZMIANY ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

W trakcie 2021 roku nie wystąpiły zmiany zasad (polityki) rachunkowości..



3.

OPIS PRZYJĘTYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

3.1. Konsolidacja – jednostki zależne

Jednostki zależne to wszystkie jednostki gospodarcze, nad którymi Grupa sprawuje kontrolę. Grupa sprawuje kontrolę nad jednostką, wówczas gdy jest narażona, lub ma prawo do zmiennych zwrotów ze swojego zaangażowania w tę jednostkę oraz ma możliwość wywierania wpływu na te zwroty poprzez sprawowanie władzy nad tą jednostką. Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przeniesienia kontroli do grupy. Konsolidacji zaprzestaje się od dnia zaprzestania sprawowania kontroli. Koszty powiązane z przejściem jednostki gospodarczej ujmowane są jako koszty okresu.

Wewnątrzgrupowe transakcje i rozrachunki oraz niezrealizowane zyski na transakcjach między jednostkami grupy są eliminowane. Niezrealizowane straty również są eliminowane. Tam gdzie było to konieczne, kwoty zaraportowane przez jednostki zależne zostaną dostosowane tak, aby były zgodne z zasadami rachunkowości grupy.





3.2. Przychody i koszty działalności operacyjnej

Przychody są wpływami korzyści ekonomicznych brutto danego okresu, powstałymi w wyniku (zwykłej) działalności gospodarczej Grupy, skutkującymi zwiększeniem kapitału własnego, innymi niż zwiększenie kapitału wynikające z wpłat udziałowców.

Do przychodów należą jedynie otrzymane lub należne wpływy korzyści ekonomicznych jakie przypadają Grupie. Przychodem ze sprzedaży są należne lub uzyskane kwoty ze sprzedaży składników majątkowych i usług, pomniejszone o należny podatek od towarów i usług. Wysokość przychodów ustala się według wartości godziwej zapłaty otrzymanej bądź należnej, uwzględniając kwoty rabatów handlowych przyznanych przez Grupę. Przychód ze sprzedaży usług ujmuje się w okresie, w którym wyświadczono usługi.

Specyfika działalności Spółek Grupy opiera się w większości na sprzedaży detalicznej do klienta końcowego (osoby fizycznej). W momencie zawarcia umowy z użytkownikiem na zakup przedmiotów bądź usług w grze, transfer wskazanych dóbr odbywa się natychmiastowo poprzez kanały dystrybucji internetowej w momencie otrzymania zapłaty przez pośrednika finansowego (agregatora płatności). W toku bieżącej działalności Spółek Grupy, zawieranie umów z klientami odbywa się w sposób ciągły z wykorzystaniem umów podpisywanych na odległość (tj. akceptacja regulaminu świadczenia usługi i dokonanie płatności na zdefiniowanych przez Spółki Grupy warunkach).

Grupa wyróżnia trzy źródła przychodów:

MIKROPLATNOŚCI

- » przychody z tytułu dodatkowych funkcjonalności zakupionych przez graczy



REKLAMY

- » przychody z tytułu reklam wyświetlanych w grach



LICENCJE

- » przychody z tytułu aktywności użytkowników w grach, które są udostępniane partnerom handlowym spółki na podstawie umów licencyjnych



Przychody z tytułu dodatkowych funkcjonalności zakupionych przez graczy (**mikropłatności**)

W ramach gier dostępne są dla użytkowników pakiety premium, które między innymi zawierają banknoty i perty (wirtualna waluta gry). Grający mogą konwertować wirtualną walutę gry na trwałe wirtualne towary (ang. durables), takie jak wędki czy przynęty lub inne akcesoria, aby poprawić parametry sprzętu i tym samym osiągnąć wyniki w grze bądź też na zużywalne dobra (eng. consumables) – np. wzmacniacze (+x% wagi ryby) czy kolejną możliwość losowania karty. Grupa weryfikuje na każdy dzień sprawozdawczy szacowany średni okres konwersji wirtualnej waluty na dobra w grze dla grupy płacących użytkowników i następnie szacuje kwotę potencjalnego zobowiązania z tytułu realizacji pakietów premium. Kwota takiego zobowiązania pomniejsza przychody danego okresu i jest wykazywana jako rozliczenie międzyokresowe przychodów (pozycja bilansowa).

W toku 2020 roku Grupa wprowadziła zmiany w swoich systemach informatycznych, dzięki czemu rozpoczęła zbieranie danych pozwalających na dokonanie analizy wykorzystania w czasie dóbr trwałych. W związku z tym Grupa dokonuje szacunku kwoty zobowiązania (zobowiązania z tytułu umów z klientami) z tytułu udostępnienia trwałego dobra w grze – przychody dotyczące zakupu trwałych wirtualnych towarów (oraz prowizja platform dystrybucji cyfrowej takich jak Google Play oraz App Store, dotycząca tych przychodów) są rozpoznawane przez szacowany średni okres gry użytkowników płacących. Oszacowanie średniego okresu pozostawania w grze przez użytkownika płacącego wymaga posiadania wystarczająco długiej historii zachowania gracza.

W przypadku gier udostępnianych za pośrednictwem portalu Facebook oraz na platformach dystrybucji cyfrowej takich jak Google Play oraz App Store płatności otrzymane od użytkowników za dodatkowe funkcjonalności są pomniejszane przez dystrybutorów o należne im prowizje. W przypadku gier udostępnianych za pośrednictwem własnej strony internetowej, płatności dokonywane przez użytkowników za dodatkowe funkcjonalności są natomiast pomniejszane przez agregatorów płatności o należne im prowizje. Zarówno prowizje dystrybutorów, jak i prowizje agregatorów płatności Grupa wykazuje w kosztach sprzedaży.

Przychody z tytułu reklam wyświetlanych w grach (**reklamy**)

Przychody z tytułu wyświetlanych reklam Grupa rozpoznaje w wysokości należnej wynikającej z raportu sprzedażowego otrzymanego od pośrednika reklamowego.

Przychody z tytułu aktywności użytkowników w grach, które są udostępniane partnerom handlowym Grupy na podstawie umów licencyjnych (**licencje**)

Przychody z tytułu aktywności użytkowników w grze Grupa rozpoznaje w wysokości należnej wynikającej z raportu sprzedażowego otrzymanego od partnera (część przychodów z tytułu płatności użytkowników po potrąceniu należnych podatków, uwzględnieniu prowizji, zwrotów i rabatów).





Koszty sprzedanych usług

Grupa ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów. Grupa ujmuje w pozycji koszty wytworzenia usług koszty bezpośrednie i uzasadnioną część kosztów pośrednich związanych z utrzymaniem gier po ich premierze, tj. po tzw. soft launch. W pozycji ujmowane są głównie: koszty utrzymania serwerów, koszty osobowe działów projektowych gier a także amortyzacja kosztów prac rozwojowych (gier) i amortyzacja sprzętu IT.

Koszty sprzedaży

– są to głównie koszty związane z reklamą, marketingiem i promocją gier oraz prowizje za pośrednictwo w realizacji transakcji potrącane przez agregatora płatności bądź sklep mobilny.

Koszty zarządu

– w pozycji grupowane są głównie koszty osobowe dotyczące Zarządu i działów okołoprojektowych, koszty związane z administracją oraz utrzymaniem funkcjonalności biura.

3.3. Przychody i koszty działalności finansowej

Na przychody finansowe składają się głównie odsetki od wolnych środków na rachunkach bankowych, prowizje i odsetki od udzielonych pożyczek, odsetki z tytułu zwłoki w regulowaniu należności, wielkość rozwiązanych rezerw dotyczących działalności finansowej, przychody ze sprzedaży papierów wartościowych, dodatnie różnice kursowe, przywrócenie utraconej wartości inwestycji, wartość umorzonych kredytów i pożyczek, zyski z rozliczenia instrumentów pochodnych.

Na koszty finansowe składają się głównie odsetki od kredytów i pożyczek, odsetki za zwłokę w zapłacie zobowiązań, utworzone rezerwy na pewne lub prawdopodobne straty z operacji finansowych, wartość w cenie nabycia sprzedanych udziałów, akcji, papierów wartościowych, prowizje i opłaty manipulacyjne, wartość inwestycji krótkoterminowych, dyskonto i różnice kursowe, straty z rozliczenia instrumentów pochodnych oraz w przypadku leasingu finansowego inne opłaty za wyjątkiem rat kapitałowych.





3.4. Podatek dochodowy

Podatek dochodowy obejmuje: podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony.

Podatek bieżący

Bieżące obciążenie podatkowe ustala się na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego.

Zysk (strata) podatkowa różni się od zysku (straty) bilansowej w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz tych przychodów i kosztów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenie z tytułu podatku bieżącego oblicza się w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Ten Square Games S.A. jako spółka prowadząca działalność badawczo-rozwojową i uzyskująca dochody z kwalifikowanych praw własności intelektualnej stosuje preferencyjną stawkę podatku dochodowego. W celu skorzystania z ulgi podatkowej IP BOX Spółka:

- » dzieli dochód podatkowy na dochody z tytułu kwalifikowanych praw własności intelektualnej (w przypadku spółki są to gry spełniające definicję programów komputerowych) i pozostałe źródła;
- » dla dochodów z tytułu kwalifikowanych praw własności intelektualnej wyliczany jest wskaźnik nexus, zgodnie z zasadami określonymi w Ustawie o podatku dochodowym od osób prawnych;
- » wskaźnik nexus wykorzystywany jest do obliczenia wysokości podatku dla każdego ze źródeł dochodów.

W przypadku pozostałych źródeł dochodu Spółka korzysta z ulgi na badania i rozwój, która stanowi pomniejszenie dochodu do opodatkowania.

Podatek odroczony

Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego to podatek podlegający zapłacie w przyszłości ujmowany w pełnej wysokości metodą bilansową, z tytułu różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym.

Składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego to podatek podlegający zwrotowi w przyszłości, wyliczany metodą bilansową, z tytułu różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych.

Podstawowe różnice przejściowe dotyczą odmiennej amortyzacji wytworzonych przez Spółkę gier, wyceny bilansowej rozrachunków oraz rozliczania w czasie przychodów od użytkowników.

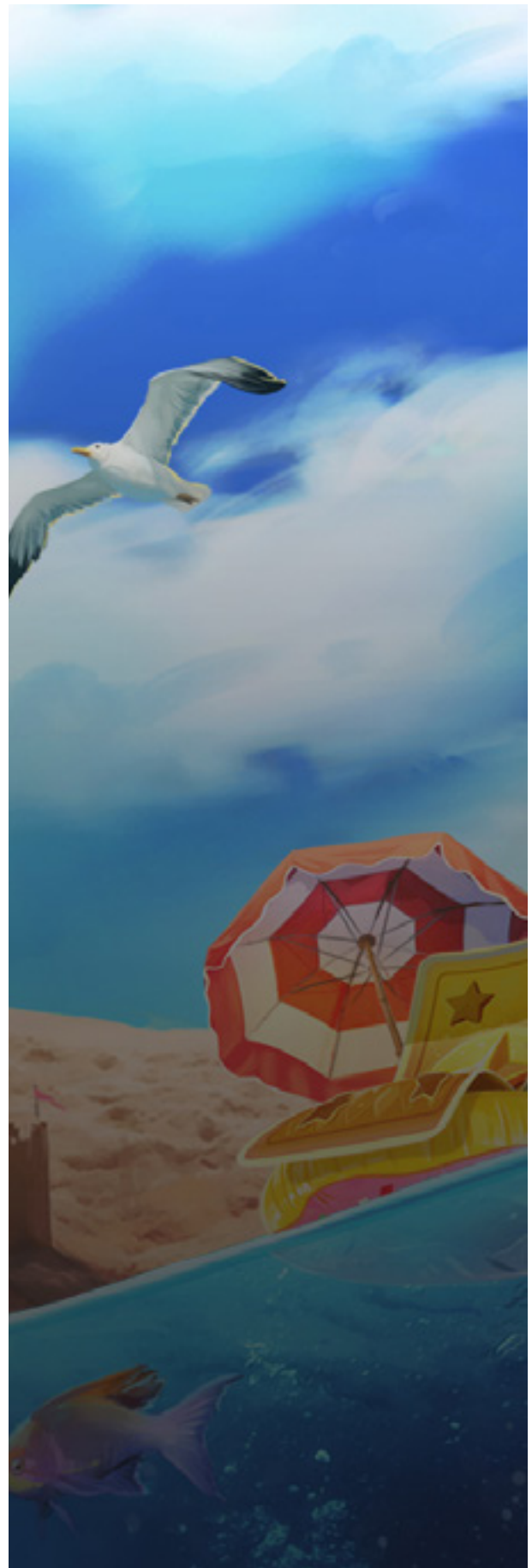
Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu stawek podatkowych obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy, które będą obowiązywać w momencie ich realizacji.

Odroczony podatek jest ujmowany w rachunku zysków i strat, a w przypadku gdy dotyczy on transakcji rozlicznych z kapitałem własnym ujmowany jest w kapitale własnym.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie lub aktywa z tytułu podatku odroczonego w bilansie jest wykazywane odpowiednio jako zobowiązanie lub aktywa długoterminowe.

Niepewność związana z ujęciem podatku dochodowego

Wraz z wprowadzeniem w 2019 roku „KIMSF 23: Niepewność związana z ujęciem podatku dochodowego”, który wyjaśnia ujęcie podatku dochodowego, w przypadku gdy nie ma pewności, czy zastosowane przez jednostkę podejście podatkowe zostanie zaakceptowane przez organy podatkowe, Spółka każdorazowo ocenia możliwe podejście organów do zeznania podatkowego przygotowanego przez Spółkę. W przypadku gdy jest prawdopodobne, że organy podatkowe zaakceptują zastosowane podejście podatkowe, Spółka ujmuje podatki w sprawozdaniu finansowym spójnie z zeznaniami podatkowymi bez odzwierciedlenia niepewności w ujęciu podatku bieżącego i odroczonego. W przeciwnym wypadku podstawę opodatkowania (lub stratę podatkową), wartości podatkowe oraz niewykorzystane straty podatkowe Spółka ujmuje w kwocie, która w lepszy sposób odzwierciedli rozstrzygnięcie niepewności, przy wykorzystaniu metody jednego najbardziej prawdopodobnego wyniku lub metody wartości oczekiwanej (sumy ważonych prawdopodobieństwem możliwych rozwiązań). Przy ocenie prawdopodobieństwa akceptacji Spółka zakłada, że organy podatkowe dokonają weryfikacji niepewnego ujęcia podatkowego oraz mają pełną wiedzę o tym zagadnieniu.





3.5. Rzeczowe aktywa trwałe

Grupa uznaje za środki trwałe pojedyncze, zdatne do użytku rzeczy, spełniające kryteria określone dla środków trwałych w MSR 16 Rzeczowe aktywa trwałe, jeżeli cena nabycia (koszt wytworzenia) wynosi co najmniej 3.500 PLN. Środki trwałe o wartości poniżej 3.500 PLN są jednorazowo umarzane lub spisywane w koszty w miesiącu nabycia.

Rzeczowe aktywa trwałe ujmowane są według kosztu (ceny nabycia lub kosztu wytworzenia) pomniejszonego w kolejnych okresach o odpisy amortyzacyjne oraz utratę wartości. Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego okresu czasu, aby mogły być zdatne do użytkowania lub odsprzedaży, są doliczane do kosztów wytworzenia takich środków trwałych, aż do momentu oddania tych środków trwałych do użytkowania. Koszty modernizacji uwzględnia się w wartości bilansowej środków trwałych wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tego tytułu nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych dla Grupy, zaś koszty poniesione na modernizację można wiarygodnie zmierzyć. Wszelkie pozostałe wydatki ponoszone na naprawę i konserwację środków trwałych odnosi się w ciężar rachunku zysków i strat w okresach sprawozdawczych, w których zostały poniesione.

Amortyzację wylicza się dla wszystkich środków trwałych, z pominięciem gruntów oraz środków trwałych w budowie, przez oszacowany okres ekonomicznej przydatności tych środków, używając metody liniowej. Grupa kierując się zasadą istotności przyjęła zasadę, iż rozpoczyna amortyzację od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia środka do użytkowania.

Grupa dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności środków trwałych, wartości końcowej i metody amortyzacji, a konsekwencje zmian tych szacunków uwzględniane są w następnym i kolejnych latach obrotowych (prospektywnie). Na dzień bilansowy Grupa dokonuje również weryfikacji rzeczowych aktywów trwałych pod kątem trwałej utraty wartości i konieczności dokonania odpisów aktualizujących z tego tytułu. Następuje to wówczas, kiedy Grupa nabierze dostatecznej pewności, że dany składnik aktywów nie przyniesie w przyszłości oczekiwanych korzyści ekonomicznych lub przyniesie znacząco niższe. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty konieczne do poniesienia w związku z jego sprzedażą lub wartości użytkowej.

Odpisów dokonuje się w ciężar pozostałych kosztów odpowiednich do funkcji rzeczowych aktywów trwałych w okresie, kiedy stwierdzono trwałą utratę wartości, nie później niż na koniec roku obrotowego. Jeśli Grupa z dostateczną pewnością stwierdzi ustanie przyczyny, z powodu której dokonała odpisu aktualizacyjnego wartość aktywa, przeprowadza odwrócenie uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego w części bądź w całości, poprzez uznanie przychodów.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania środków trwałych są określane jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży, a wartością netto tych środków trwałych i są ujmowane w Rachunku zysków i strat.

3.6. Wartości niematerialne

Wartości niematerialne są wyceniane według historycznego kosztu nabycia lub wytworzenia pomniejszone o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Amortyzacja jest naliczana metodą liniową.

Grupa dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych, wartości końcowej i metody amortyzacji, a konsekwencje zmian tych szacunków uwzględniane są w następnym i kolejnych latach obrotowych (prospektywnie). Na dzień bilansowy Grupa dokonuje również weryfikacji aktywów niematerialnych pod kątem trwałej utraty wartości i konieczności dokonania odpisów aktualizujących z tego tytułu. Następuje to wówczas, kiedy Grupa nabierze dostatecznej pewności, że dany składnik aktywów nie przyniesie w przyszłości oczekiwanych korzyści ekonomicznych lub przyniesie znacząco niższe. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwaną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty konieczne do poniesienia w związku z jego sprzedażą lub wartości użytkowej.

Odpisów dokonuje się w ciężar pozostałych kosztów odpowiednich do funkcji aktywów niematerialnych w okresie, kiedy stwierdzono trwałą utratę wartości, nie później niż na koniec roku obrotowego. Jeśli Grupa z dostateczną pewnością stwierdzi ustanie przyczyny, z powodu której dokonała odpisu aktualizacyjnego wartość aktywów, przeprowadza odwrócenie uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego w części bądź w całości, poprzez uznanie przychodów.

Wartości niematerialne występujące w Grupie oraz stawki amortyzacji:

1. Oprogramowanie komputerowe – od 2 lat do 5 lat,
2. Koszty prac rozwojowych – do 5 lat.





Prace rozwojowe

Do wartości niematerialnych Grupa wlicza także wartości materialne w budowie (gry), jeżeli mogą zostać zakwalifikowane jako prace rozwojowe zgodnie z MSR 38 Wartości niematerialne, tj. spełniają łącznie następujące warunki:

- a.** z technicznego punktu widzenia istnieje możliwość ukończenia składnika aktywów niematerialnych, tak aby nadawał się do sprzedaży lub użytkowania,
- b.** istnieje możliwość udowodnienia zamiaru ukończenia składnika oraz jego użytkowania i sprzedaży,
- c.** składnik będzie zdolny do użytkowania lub sprzedaży,
- d.** znany jest sposób w jaki składnik będzie wytwarzał przyszłe korzyści ekonomiczne,
- e.** zapewnione zostaną środki techniczne oraz finansowe konieczne do ukończenia prac rozwojowych oraz jego użytkowania i sprzedaży,
- f.** istnieje możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

Jeżeli powyższe przesłanki nie są spełnione, Grupa traktuje wydatki jako prace badawcze i odnosi je w ciężar bieżącego okresu.

Do wartości niematerialnych w budowie wliczane są m.in. koszty wynagrodzeń, ujmowane wraz z płatnościami w formie akcji, a także narzut kosztów pośrednich.

Prace rozwojowe w toku realizacji, jako nieamortyzowane wartości niematerialne podlegają nie rzadziej niż rocznie testowaniu pod kątem utraty wartości.

Grupa traktuje nakłady na grę za zakończone i przeklasyfikuje je na pozycję koszty prac rozwojowych w momencie tzw. soft launch, czyli wypuszczenia gry na kilku wybranych rynkach.

3.7. Leasing

Zgodnie z MSSF 16 dotyczącym zasad ujmowania, wyceny, prezentacji i ujawniania leasingu, Spółka prezentuje aktywa i zobowiązania wynikające z opisanych w MSSF 16 umów.

Na początku umowy jednostka ocenia, czy dana umowa jest leasingiem, czy zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeżeli na jej mocy przekazuje się prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

W dacie rozpoczęcia umowy Spółka ujmuje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu. Składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania wyceniany jest według kosztu, natomiast zobowiązanie z tytułu leasingu ujmowane jest w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie.

Za koszt długu przyjmowana jest średnia rynkowa stopa procentowa kredytów złotych dla przedsiębiorstw publikowana przez NBP.

Po dacie rozpoczęcia Spółka wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania, stosując model kosztu, zobowiązanie natomiast poprzez:

- a. zwiększenie wartości bilansowej w celu odzwierciedlenia odsetek od zobowiązania z tytułu leasingu,
- b. zmniejszenie wartości bilansowej w celu uwzględnienia zapłaconych opłat leasingowych, oraz
- c. zaktualizowanie wyceny wartości bilansowej w celu uwzględnienia wszelkiej ponownej oceny lub zmiany leasingu, lub w celu uwzględnienia zaktualizowanych zasadniczo stałych opłat leasingowych.

Odsetki od zobowiązania z tytułu leasingu w każdym terminie w ciągu okresu leasingu są kwotą, w ramach której uzyskuje się stałą okresową stopę procentową w stosunku do nieuregulowanego salda zobowiązania z tytułu leasingu. Część odsetkowa kosztów finansowych obciąża zysk lub stratę bieżącego okresu.





3.8. Instrumenty finansowe

Grupa ujmuje składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wtedy i tylko wtedy, gdy staje się związana postanowieniami umowy instrumentu. Bezwarunkowe należności i zobowiązania ujmuje się jako aktywa lub zobowiązania, gdy Grupa staje się stroną umowy, w wyniku czego zyskuje prawo do otrzymania środków pieniężnych lub bierze na siebie obowiązek ich wypłaty.

Z wyjątkiem należności z tytułu dostaw i usług, które są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, w momencie początkowego ujęcia Grupa wycenia składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe w wartości godziwej, którą w przypadku aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy powiększa się lub pomniejsza o koszty transakcyjne, które można bezpośrednio przypisać do nabycia lub emisji tych aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych.

Grupa klasyfikuje składnik aktywów finansowych jako wyceniany po początkowym ujęciu w zamortyzowanym koszcie albo w wartości godziwej przez inne całkowite dochody bądź w wartości godziwej przez wynik finansowy na podstawie:

- a. modelu biznesowego jednostki w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz
- b. charakterystyki wynikających z umowy przepływów pieniężnych dla składnika aktywów finansowych.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w zamortyzowanym koszcie, jeśli spełnione są oba poniższe warunki:

- a. składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest utrzymywanie aktywów finansowych dla uzyskiwania przepływów pieniężnych wynikających z umowy;
- b. warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Składnik aktywów finansowych jest wyceniany w wartości godziwej przez inne całkowite dochody, jeżeli spełnione są oba poniższe warunki:

- a.** składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest zarówno otrzymywanie przepływów pieniężnych wynikających z umowy, jak i sprzedaż składników aktywów finansowych; oraz
- b.** warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez wynik finansowy, chyba że jest wyceniany w zamortyzowanym koszcie (przestanki powyżej) lub w wartości godziwej przez inne całkowite dochody (przestanki wskazane powyżej).

Grupa klasyfikuje wszystkie zobowiązania finansowe jako wyceniane po początkowym ujęciu w zamortyzowanym koszcie z wyjątkiem: zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy (jednorazowa decyzja przy początkowym ujęciu, jeżeli jest to dopuszczalne przez MSSF 9), zobowiązań finansowych powstałych w wyniku przeniesienia składnika aktywów finansowych, umów gwarancji finansowych, zobowiązań do udzielenia pożyczki oprocentowanej poniżej rynkowej stopy procentowej, warunkowej zapłaty ujętej przez jednostkę przejmującą w ramach połączenia jednostek.

Na każdy dzień sprawozdawczy Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe z tytułu instrumentu finansowego w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w całym okresie życia, jeżeli ryzyko kredytowe związane z danym instrumentem finansowym znacznie wzrosło od momentu początkowego ujęcia.

W celu dokonania analizy statystycznej należności Grupa stosuje podział na następujące kategorie odbiorców:

- 1.** Międzynarodowi pośrednicy płatności (sklepy mobilne, agregatorzy płatności);
- 2.** Pośrednicy reklamowi;
- 3.** Licencjobiorcy.





3.9. Transakcje w walucie obcej

Pozycje zawarte w sprawozdaniu finansowym prezentowane są w polskich złotych („PLN”), która stanowi walutę funkcjonalną Grupy.

Wycena

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według kursu obowiązującego na ten dzień. Aktywa i zobowiązania wyceniane w wartości godziwej i denominowane w walutach obcych wycenia się po kursie obowiązującym w dniu ustalenia wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane są według kosztu historycznego.

Różnice kursowe ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstają, z wyjątkiem różnic kursowych stanowiących koszty finansowania zewnętrznego, które dotyczą aktywów w budowie przeznaczonych do przyszłego wykorzystania operacyjnego, które włącza się do tych aktywów i traktuje, jako korekty kosztów odsetkowych.

Transakcje w ciągu roku

Transakcje wyrażone w walutach innych niż złoty są przeliczane na złote po kursie faktycznie zastosowanym w dniu zawarcia transakcji, a jeżeli zastosowanie tego kursu nie jest możliwe po kursie średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego ten dzień. Rozchód środków pieniężnych w walucie obcej z rachunków własnych dokonywany jest wg metody „pierwsze przyszło – pierwsze wyszło” (FIFO).

Różnice kursowe ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstają, z wyjątkiem różnic kursowych stanowiących koszty finansowania zewnętrznego, które dotyczących aktywów w budowie przeznaczonych do przyszłego wykorzystania operacyjnego, które włącza się do tych aktywów i traktuje, jako korekty kosztów odsetkowych.

3.10. **Rozliczenia międzyokresowe**

Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów jeżeli dotyczą one przyszłych okresów sprawozdawczych. Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy.

3.11. **Kapitały**

Kapitał zakładowy jest ujmowany w wysokości określonej w statucie spółki i wpisanej w rejestrze sądowym. Jeżeli akcje obejmowane są po cenie wyższej od wartości nominalnej, nadwyżka ujmowana jest w kapitale zapasowym. W pozycji pozostałe kapitały Grupa ujmuje zysk okresu przeznaczony zgodnie z uchwałą wspólników na pozostałe kapitały.

3.12. **Płatności w formie akcji**

W przypadku wystąpienia płatności w formie akcji w transakcjach z pracownikami i innymi osobami świadczącymi podobne usługi jednostka wycenia wartość godziwą otrzymanych usług poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych. Wynika to z faktu, że zazwyczaj nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie wartości godziwej otrzymanych usług. Wartość godziwą instrumentów kapitałowych określa się na dzień przyznania tych instrumentów.

3.13. **Wyplata dywidend**

Dywidendy ujmuje się w momencie ustalenia praw akcjonariuszy Jednostki dominującej do ich otrzymania.





3.14. **Rezerwy**

Rezerwy ujmowane są wówczas, gdy na Grupie ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy jest pewne lub wysoce prawdopodobne, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne, oraz gdy można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Wysokość utworzonych rezerw jest weryfikowana i aktualizowana na koniec okresu sprawozdawczego, w celu skorygowania szacunków do zgodnych ze stanem wiedzy Grupy na ten dzień. W sprawozdaniu finansowym rezerwy są prezentowane odpowiednio jako długo – i krótkoterminowe.

3.15. **Zobowiązania**

Zobowiązania stanowią obecny, wynikający ze zdarzeń przeszłych obowiązek Grupy, którego wypełnienie spowoduje wypływ z Grupy środków zwierających w sobie korzyści ekonomiczne.

Zobowiązania długoterminowe obejmują zobowiązania, których termin wymagalności, licząc od końca okresu sprawozdawczego przypada w okresie dłuższym niż 12 miesięcy. Zobowiązania krótkoterminowe obejmują zobowiązania, których termin wymagalności, licząc od końca okresu sprawozdawczego przypada w okresie krótszym niż 12 miesięcy. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są ujmowane według wartości nominalnej. Ewentualne odsetki ujmuje się w momencie otrzymania not od dostawców.

3.16. **Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach**

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego wymaga dokonania przez Zarząd Jednostki Dominującej pewnych szacunków i założeń, które znajdują odzwierciedlenie w tym sprawozdaniu oraz w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do tego sprawozdania.

Szacunki i osądy księgowe wynikają z dotychczasowych doświadczeń oraz innych czynników, w tym przewidywań odnośnie do przyszłych zdarzeń, które w danej sytuacji wydają się zasadne.

Jakkolwiek przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy Zarządu na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych. Szacunki i związane z nimi założenia podlegają weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest ujęta w okresie, w którym dokonano zmiany szacunku lub w okresach bieżącym i przyszłym, jeżeli dokonana zmiana szacunku dotyczy zarówno okresu bieżącego, jak i okresów przyszłych.

Poniżej przedstawiono podstawowe osądy dokonane przez Zarząd Jednostki dominującej w procesie stosowania zasad rachunkowości jednostki i mające największy wpływ na wartości ujęte w sprawozdaniu finansowym.

PROFESJONALNY OSĄD

Moment rozpoczęcia aktywowania kosztów prac rozwojowych

Grupa zaczyna aktywować nakłady na prace rozwojowe w momencie, kiedy możliwe jest do udowodnienia, iż wskazane prace będą stanowiły prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne oraz pod warunkiem że Grupa posiada wystarczające środki potrzebne do ukończenia, użytkowania i pozyskiwania korzyści ze składnika wartości niematerialnych. Spełnienie obu kryteriów, tj. możliwości osiągnięcia przyszłych korzyści ekonomicznych jak i warunku posiadania wystarczających środków opiera się na szacunku Zarządu wynikającym z analizy rynku oraz sytuacji finansowej Grupy.

Okres amortyzowania aktywowanych wartości niematerialnych

Zarząd określa szacowane okresy użytkowania, a poprzez to stawki amortyzacji dla aktywowanych w pozycji wartości niematerialnych kwot poniesionych kosztów prac rozwojowych. Szacunek ten opiera się na oczekiwanym okresie ekonomicznej użyteczności tych aktywów. W przypadku zaistnienia okoliczności powodujących zmianę spodziewanego okresu użytkowania (np. zmiany technologiczne, wycofanie z użytkowania itp.) mogą się zmienić stawki amortyzacji. W konsekwencji zmienia się wartość odpisów amortyzacyjnych i wartość księgowa netto aktywowanych kosztów prac rozwojowych.

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego wycenia się przy zastosowaniu stawek podatkowych, które według dostępnych prognoz będą stosowane na moment zrealizowania aktywa lub rozwiązania zobowiązania, przyjmując za podstawę przepisy podatkowe, które obowiązywały prawnie lub faktycznie na koniec okresu sprawozdawczego. Prawdopodobieństwo realizacji aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z przyszłymi zyskami podatkowymi opiera się na planach Grupy.

Wartość godziwa płatności w formie akcji

Wartość godziwa to kwota, za jaką dany składnik majątku mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie uregulowane, na warunkach transakcji rynkowej pomiędzy zainteresowanymi i dobrze poinformowanymi niepowiązanymi ze sobą stronami. Dla transakcji dokonanych przed debiutem Jednostki Dominującej na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, tj. do maja 2018 roku, wartość godziwa akcji Jednostki Dominującej była ustalana przy wykorzystaniu metody porównawczej. Do porównania uwzględniane były spółki publiczne o podobnym profilu działalności do Grupy na podstawie najlepszego osądu Spółki. Od maja 2018 roku, tj. od momentu kiedy Jednostka Dominująca stała się jednostką publiczną, wartość godziwa akcji Jednostki Dominującej jest ustalana na podstawie rynkowej wartości akcji.

Rozpoznawanie przychodów z tytułu udostępnienia trwałych wirtualnych dóbr

Grupa dokonuje szacunku kwoty zobowiązania (zobowiązania z tytułu umów z klientami) z tytułu udostępnienia trwałego dobra w grze – przychody dotyczące zakupu trwałych wirtualnych towarów (oraz prowizja platform dystrybucji cyfrowej takich jak Google Play oraz App Store, dotycząca tych przychodów) są rozpoznawane przez szacowany średni okres gry użytkowników płacących.

Charakter sprzedaży usług w sklepie Google Play na terenie Europejskiego Obszaru Gospodarczego

Zgodnie z umową dystrybucyjną z Google (pełna treść umowy: https://play.google.com/intl/ALL_pl/about/developer-distribution-agreement.html), Spółka ma obowiązek dostarczyć wirtualne dobra w zamian za otrzymane przez Google Play środki pieniężne. Powyższe implikuje rozpoznawanie 100% kwoty płatności netto w przychodach ze sprzedaży i 30% kwoty prowizji w kosztach sprzedaży.





NIEPEWNOŚĆ SZACUNKÓW

Utrata wartości aktywów

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje weryfikacji aktywów pod kątem trwałej utraty wartości i konieczności dokonania odpisów aktualizujących z tego tytułu. Następuje to wówczas, kiedy Grupa nabierze dostatecznej pewności, że dany składnik aktywów nie przyniesie w przyszłości oczekiwanych korzyści ekonomicznych lub przyniesie znacząco niższe. W przypadku zakończonych prac rozwojowych (gier Grupy) szacunek opiera się na weryfikacji kilku-nastu parametrów jakościowych gry, które w ocenie Zarządu mają wpływ na zdolność do generowania przyszłych korzyści ekonomicznych dla Grupy, nie mniej jednak wraz ze zmianami zachodzącymi na rynku szacunki Zarządu są obciążone niepewnością.

Wykorzystanie dóbr zużywalnych w czasie (eng. consumables)

Spółka szacuje na dzień sprawozdawczy liczbę niewykorzystanych pakietów premium (banknoty i perty) dla aktywnych graczy. Bazą do ustalenia liczby nierozliczonych pakietów jest wskaźnik ich rotacji (średni okres wykorzystania pakietu przez użytkowników aktywnych*) oraz średnie przychody uzyskane ze sprzedaży pakietów premium. Na podstawie analizy szacowany średni okres wykorzystania pakietu wynosi do 7 dni.

W przypadku, gdy szacowane kwoty zobowiązania do świadczenia usług w zamian za realizację pakietów premium są znaczące, Spółka ujmuje kwotę zobowiązania w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

W momencie uznania, że szacowana kwota zobowiązania do świadczenia usług jest znacząca (istotna), Spółka ujmuje także w aktywach koszty prowizji powiązane z przychodem odroczonym w czasie. Prowizje, na podstawie umów zawartych z głównymi pośrednikami (np. sklepami mobilnymi) wynoszą zwyczajowo 30% kwoty płatności.

Wykorzystanie dóbr trwałych w grze w czasie (eng. durables)

Co do zasady wirtualne dobra oferowane w grach wideo dzieli się na dwie główne kategorie: trwałe (durable virtual goods, które w ramach normalnego użycia w wirtualnym świecie nie zużywają się, a gracz może ich używać, jak długo gra) oraz zużywalne (consumable virtual goods, które zużywają się w ramach ich normalnego użycia w wirtualnym świecie). Przychód z drugiej kategorii rozpoznaje się w momencie lub w miarę zużycia, co zostało opisane w paragrafie powyżej. W zakresie rozpoznania przychodu ze sprzedaży tzw. durables, na rynku stosowane są modele bazujące na statystykach z gry, np. na długości życia danego dobra i/lub grupy graczy. Do 2019 roku Spółka nie posiadała modeli statystycznych pozwalających na oszacowanie wartości durables, co związane było m.in. z tym, że ekonomia gier Spółki opiera się m.in. na:

1. możliwości zamiany jednych dóbr w inne dobra;
2. możliwości otrzymania wybranych dóbr za darmo
3. możliwości zakupu dóbr zarówno przy wykorzystaniu pereł otrzymanych za darmo (np. poprzez wygranie konkursu) jak i zakupionych za tzw. twardą walutę.

* Spółka definiuje użytkownika aktywnego jako takiego, który dokonał kiedykolwiek minimum jednej płatności do dnia bilansowego oraz był aktywny w grze (tj. zalogował się minimum 1 raz) w ciągu 30 dni:

– poprzedzających dzień bilansowy i/lub
– po dniu bilansowym.

Powyższe możliwości znacznie utrudniają przeprowadzenie analizy średniego wykorzystania dobra w czasie, stąd Spółka korzystała z możliwości niewyceniania durables, zgodnie z MSSF 15 par. 44.

W toku 2020 roku Spółka wprowadziła zmiany w swoich systemach informatycznych, dzięki czemu rozpoczęła zbieranie danych pozwalających na dokonanie analizy wykorzystania w czasie dóbr trwałych. W związku z tym Spółka dokonała na dzień 31 grudnia 2020 roku szacunku kwoty zobowiązania (zobowiązania z tytułu umów z klientami) z tytułu udostępnienia trwałego dobra w grze – przychody dotyczące zakupu trwałych wirtualnych towarów są rozpoznawane przez szacowany średni okres gry użytkowników płacących. Oszacowanie średniego okresu pozostawania w grze przez użytkownika płacącego wymaga posiadania wystarczająco długiej historii zachowania gracza. W związku z powyższym, na dzień 31 grudnia 2020 roku Spółka dokonała rozpoznania w czasie przychodu z dóbr trwałych jedynie dla gry Fishing Clash. Spółka dokonała rozpoznania w czasie przychodu z dóbr trwałych dla drugiego wiodącego tytułu tj. Hunting Clash dopiero na dzień 31 grudnia 2021 roku.

Płatności warunkowe z tytułu earn-out payments

W związku z nabyciem spółki Rortos w lipcu 2021 r., jednostka dominująca dokonała wstępnego rozliczenia nabycia udziałów oraz kalkulacji zobowiązania do zapłaty. Płatność z tytułu nabycia udziałów składa się z gotówkowej części, płatnej bezpośrednio po nabyciu udziałów, oraz z przyszłych płatności zależnych od spełnienia celów finansowych Rortos, zgodnie z umową. Zobowiązanie z tytułu nabycia zostało skalkulowane zatem w oparciu o prognozowane wyniki Rortos i predykowaną na tej podstawie kwotę earn-outu do wypłaty za lata 2022-2025. Prognozy przyszłych wyników zostały ustalone w oparciu o szacunki jednostki dotyczące przychodów, kosztów bezpośrednich – w tym wydatków na user acquisition, oraz kosztów pośrednich.

W kalkulacji zostały uwzględnione planowane wyniki finansowe w rozbiciu na główne tytuły gier Rortos – w tym przede wszystkim Warplanes, RFS oraz Airline Commander.

W celu odzwierciedlenia bieżącej oceny rynkowej dotyczącej wartości pieniądza w czasie oraz ryzyka właściwego dla zobowiązania, przyszłe płatności zostały oszacowane w uwzględnieniu zmiany wartości pieniądza w czasie i zdyskontowane do wartości bieżącej.

W kalkulacji zobowiązań z tytułu nabycia występuje przede wszystkim niepewność dotycząca osiągnięcia zakładanych wyników finansowych przez jednostkę powiązaną. Wyniki w kolejnych latach mogą przyjąć wartość wyższą lub niższą od zakładanej, co skutkować będzie odchyleniem rzeczywistego zobowiązania od estymowanej kwoty na dzień 31.12.2021 roku.

Kwota ujęta w bilansie w pozycji zobowiązań stanowi najbardziej właściwy szacunek, zgodny z najlepszą dostępną wiedzą na dzień sporządzenia sprawozdania.

Ustalenie istotności

Grupa sporządzając sprawozdania finansowe stosuje zasadę istotności. Zasada istotności wprowadza możliwość stosowania uproszczeń, jeżeli nie wywiera to istotnie ujemnego wpływu na rzetelne i jasne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej oraz wyniku finansowego. Grupa jako poziom istotności przy sporządzaniu niniejszego sprawozdania przyjęła kwotę równą 8 mln PLN (zgodnie z polityką rachunkowości nie więcej niż 5% wyniku brutto).





ten square_games

IV.

**DODATKOWE NOTY
I OBJAŚNIENIA
DO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**







PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Zgodnie z MSSF 15 przychody ze sprzedaży usług, po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, rabaty i upusty są rozpoznawane w momencie, gdy zobowiązanie do wykonania świadczenia poprzez przekazanie kontrahentowi usługi zostanie spełnione.

WYSZCZEGÓLNIENIE	01.01.2021 – 31.12.2021	01.01.2020 – 31.12.2020
Sprzedaż usług	634 045 040	578 194 656
SUMA przychodów ze sprzedaży	634 045 040	578 194 656
Pozostałe przychody operacyjne	438 596	201 281
Przychody finansowe	45 090	83 320
SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej	634 528 726	578 479 257
SUMA przychodów ogółem	634 528 726	578 479 257

Przychody z działalności zaniechanej nie wystąpiły.

1.1. Informacje dotyczące segmentów operacyjnych oraz mierników wyników

Zarząd nie wydziela odrębnych segmentów działalności spełniających definicję MSSF 8 par. 5, w tym przychodów, kosztów, aktywów i zobowiązań, dla których byłaby sporządzana odrębna informacja finansowa i na podstawie której byłyby podejmowane decyzje dotyczące alokacji zasobów przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych.

Zarząd ocenia obecnie wyniki finansowe Grupy Kapitałowej przede wszystkim w oparciu o 2 wskaźniki: „Płatności” oraz „EBITDA skorygowana”.

Pod pojęciem „Płatności” Grupa wykazuje przychody niepominiejszone o przychód odroczone w czasie (tj. w przypadku mikropłatności są to płatności dokonane przez użytkowników w trakcie wskazanego okresu). Kwota przychodu odroczonego w czasie wynika z szacunku niewykorzystania wirtualnej waluty oraz dóbr trwałych (durable) przez aktywne graczy dokonane na dzień bilansowy. Kwota tak odroczonego przychodu jest wykazywana w sprawozdaniu finansowym w pozycji bilansowej „zobowiązania z tytułu umów z klientami”.

Powtarzalna EBITDA oznacza wykazany w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym zysk z działalności operacyjnej osiągnięty przez Grupę za dany rok obrotowy powiększony o amortyzację środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, skorygowany o:

- » zdarzenia nadzwyczajne i jednorazowe;
- » koszty przeprowadzenia Programu zgodnie z obowiązującymi Spółkę standardami sprawozdawczości finansowej;
- » efekt księgowego rozpoznania w czasie programu motywacyjnego Prezesa Zarządu Macieja Zużalka (opisanego poniżej)
- » wpływ niegotówkowych korekt przychodu (i związanego z tym przychodem kosztu prowizji dystrybutorów), związanych np. z odroczeniem w czasie przychodów z wirtualnej waluty lub trwałych wirtualnych dóbr (durables);
- » wpływ ewentualnych jednorazowych odpisów aktualizujących wartość nakładów inwestycyjnych na stworzenie gier mobilnych;
- » efekt ewentualnych zmian systemu podatkowego i ubezpieczeń społecznych, wynikających m. in. ze zmian w obowiązujących przepisach, w tym „Nowego Ładu”, które powodowałyby wzrost kosztów Spółki ze względu na konieczność podwyższenia wynagrodzeń pracowników i współpracowników (dotyczy tylko wyniku finansowego roku 2022).





1.2. Przychody – źródło

Działalność Grupy oparta jest o produkcję i dystrybucję gier w modelu Free to Play (F2P), Grupa osiąga przychody ze sprzedaży związane z wyświetlanymi reklamami w grze, mikropłatnościami w grze oraz na podstawie umów licencyjnych.

TYP PRZYCHODÓW	płatności 2021	udział w płatnościach 2021	płatności 2020 rok	udział w płatnościach 2020
mikropłatności	633 533 173	97,5%	611 654 530	97,7%
reklamy	9 732 979	1,5%	10 174 349	1,6%
licencje	6 302 908	1,0%	4 080 106	0,7%
RAZEM PŁATNOŚCI	649 569 060	100,0%	625 908 985	100,0%
Przychód odroczone w czasie (consumable)	-6 243 418	N/D	-4 543 658	N/D
Przychód odroczone w czasie (durable)	-9 280 603	N/D	-43 170 671	N/D
RAZEM PRZYCHODY	634 045 040	N/D	578 194 656	N/D

Przychody z mikropłatności i licencji są w całości generowane przez osoby fizyczne, natomiast przepływy środków do Grupy odbywa się poprzez agregatorów płatności, sklepy mobilne bądź licencjobiorców. Użytkownicy zakupują w grze określone pakiety np. pakiet pereł, pakiet przynęt (w grach wędkarskich), ulepszone wędki. Cena pakietu jest stała, ustalana przez Grupę. Przekazanie dóbr użytkownikowi następuje w momencie zarejestrowania płatności przez wskazane podmioty. Mimo iż w przypadku zakupu pakietów premium, tj. pakietów zawierających m.in. wirtualną walutę, transfer waluty na konto użytkownika odbywa się natychmiastowo po dokonaniu płatności, samo wykorzystanie waluty wirtualnej w grze może być odroczone w czasie – jest to zależne każdorazowo od decyzji gracza, który może indywidualnie, w ramach istniejącej między stronami umowy, wybierać moment wymiany waluty wirtualnej na inne dobra wirtualne.

W toku 2020 roku Grupa wprowadziła zmiany w swoich systemach informatycznych, dzięki czemu rozpoczęła zbieranie danych pozwalających na dokonanie analizy wykorzystania w czasie dóbr trwałych. W związku z tym Grupa dokonała na dzień 31 grudnia 2020 roku szacunku kwoty zobowiązania (zobowiązania z tytułu umów z klientami) z tytułu udostępnienia trwałego dobra w grze – przychody dotyczące zakupu trwałych wirtualnych towarów (oraz prowizja platform dystrybucji cyfrowej takich jak Google Play oraz App Store, dotycząca tych przychodów) są rozpoznawane przez szacowany średni okres gry użytkowników płacących. Ponieważ retrospektywne zastosowanie przez Grupę nowych zasad (polityki) rachunkowości jest niewykonalne w praktyce w związku z tym, iż Grupa nie jest w stanie określić łącznego wpływu zastosowania nowych zasad (polityki) rachunkowości w odniesieniu do wszystkich poprzednich okresów, zatem nowe zasady (polityka) rachunkowości zostały zastosowane prospektywnie od roku 2020.

Oszacowanie średniego okresu pozostawania w grze przez użytkownika płacącego wymaga posiadania wystarczająco długiej historii zachowania gracza. W związku z powyższym, na dzień 31 grudnia 2020 roku Spółka dokonała rozpoznania w czasie przychodu z dóbr trwałych jedynie dla gry Fishing Clash. Zaksięgowana korekta spowodowała obniżenie przychodów roku 2020 o kwotę 43,2 mln PLN oraz zysku na działalności operacyjnej o kwotę 30,2 mln PLN. Kolejne korekty dla tytułu Fishing Clash, robione co kwartał począwszy od 1 stycznia 2021 roku, nie mają już tak istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe.

Wpływ analogicznej korekty w 2021 ma znacznie mniejszy procentowo wpływ na przychody oraz zysk operacyjny Spółki, niż miało to miejsce w roku 2020.

Dla drugiego wiodącego tytułu tj. Hunting Clash Spółka dopiero na dzień 31 grudnia 2021 roku dokonała rozpoznania w czasie przychodu z dóbr trwałych. Z uwagi na pierwsze rozpoznanie korekty, wpływ na sprawozdanie jest również jednorazowo większy tj. obniżenie przychodów o 6 mln PLN i idące za tym obniżenie wyniku operacyjnego o 4,2 mln PLN. W kolejnych okresach sprawozdawczych kwoty korekt powinny być mniejsze, z uwagi na regularne rozpoznawanie i przeliczanie dóbr co kwartał.

W przypadku przychodów reklamowych, użytkownikom (osobom fizycznym) są wyświetlane reklamy w grach. Wyświetlenie reklamy jest jednocześnie momentem zarachowania przychodu. Za wyświetlenie reklamy płaci reklamodawca, natomiast należna część tego przychodu trafia do Grupy poprzez pośredników reklamowych na podstawie raportów reklamowych.

Rozliczenie z pośrednikami odbywa się na podstawie miesięcznych raportów sprzedażowych, a płatność jest przekazywana zgodnie z terminem określonym w umowie, najczęściej jest to przedział od 1 do 60 dni od zakończenia miesiąca kalendarzowego.





1.3. Przychody – gry

GRA	płatności 2021 rok	udział w płatnościach 2021	płatności 2020 rok	udział w płatnościach 2020
Fishing Clash*	482 881 589	74,3%	562 334 549	89,8%
Hunting Clash	115 766 337	17,8%	16 076 997	2,6%
Let's Fish	14 474 391	2,2%	16 477 763	2,6%
Wild Hunt	13 070 985	2,0%	15 395 071	2,5%
Airline Commander	5 097 467	1,0%	N/D	N/D
Real Flight Simulator	6 851 087	1,3%	N/D	N/D
pozostałe	11 427 205	1,4%	15 624 605	2,5%
RAZEM PŁATNOŚCI	649 569 060	100,0%	625 908 985	100,0%
Przychód odroczone w czasie (consumable)	-6 243 418	N/D	-4 543 658	N/D
Przychód odroczone w czasie (durable)	-9 280 603	N/D	-43 170 671	N/D
RAZEM PRZYCHODY	634 045 040	N/D	578 194 656	N/D

*W kwocie płatności dla gry Fishing Clash ujęto kwotę 3,27 mln PLN (0,7% całości płatności dla tego tytułu) odnoszącą się do przychodu licencyjnego osiągniętego na rynku chińskim, w 2020 roku gra Fishing Clash nie była jeszcze dystrybuowana w Chinach, stąd przychód za rok poprzedni z tego źródła nie był osiągnięty.

Podział przychodów po kwartałach dla głównych tytułów:

GRA	1Q 2021	2Q 2021	3Q 2021	4Q 2021
Fishing Clash	131 659 442	114 983 038	114 371 143	121 867 964
Hunting Clash	26 840 820	30 390 316	28 042 011	30 493 190
Let's Fish	4 208 029	3 710 888	3 110 282	3 445 192
Wild Hunt	3 666 218	3 331 467	2 761 094	3 312 206
Gry Rortos	—	—	7 183 811	6 954 796
pozostałe	2 821 641	2 561 285	2 237 641	1 616 584
RAZEM PŁATNOŚCI	169 196 150	154 976 993	157 705 984	167 689 934
Przychód odroczoney w czasie (consumable)	3 213 637	283 892	-2 265 275	-7 475 672
Przychód odroczoney w czasie (durable)	1 704 189	9 624 478	-7 489 650	-13 119 620
RAZEM PRZYCHODY	174 113 976	164 885 363	147 951 059	147 094 641

GRA	1Q 2020	2Q 2020	3Q 2020	4Q 2020
Fishing Clash	84 677 795	158 043 812	164 256 332	155 356 610
Hunting Clash	65 559	347 467	3 361 414	12 302 557
Let's Fish	3 868 618	4 551 211	3 708 977	4 348 957
Wild Hunt	3 542 576	4 375 098	3 708 729	3 768 668
Gry Rortos	—	—	—	—
pozostałe	2 987 762	3 228 617	4 798 386	4 609 840
RAZEM PŁATNOŚCI	95 142 310	170 546 205	179 833 838	180 386 632
Przychód odroczoney w czasie (consumable)	95 569	-693 809	-575 289	-3 370 129
Przychód odroczoney w czasie (durable)	0	0	0	-43 170 671
RAZEM PRZYCHODY	95 237 879	169 852 396	179 258 549	133 845 832





Przychód odroczone w czasie w podziale na gry i kwartały w 2021 roku oraz saldo bilansowe na dzień 1.01.2021 oraz 31.12.2021 roku (pozycja bilansowa „zobowiązania z tytułu umów z klientami” dla odroczonego przychodu oraz pozycja bilansowa „aktywa z tytułu umów z klientami” dla odroczonego kosztów prowizji):

CONSUMABLE	Pozycja bilansowa 1.01.2021	Zmiana odroczenia 1Q 2021	Zmiana odroczenia 2Q 2021	Zmiana odroczenia 3Q 2021	Zmiana odroczenia 4Q 2021	Pozycja bilansowa 31.12.2021
Fishing Clash						
przychody odroczone	-6 235 931	3 080 182	263 529	-1 285 117	-5 245 808	-9 423 145
koszty odroczone	1 870 779	-924 055	-79 059	385 535	1 573 743	2 826 943
Hunting Clash						
przychody odroczone	0	0	0	-953 028	-1 918 953	-2 871 981
koszty odroczone	0	0	0	285 908	575 686	861 594
Let's Fish						
przychody odroczone	-143 137	62 366	6 257	-17 775	-122 288	-214 577
koszty odroczone	42 941	-18 710	-1 877	5 332	36 687	64 373
Wild Hunt						
przychody odroczone	-168 108	71 089	14 106	-9 355	-188 622	-280 890
koszty odroczone	50 433	-21 327	-4 232	2 806	56 587	84 267
RAZEM						
przychody odroczone	-6 547 176	3 213 637	283 892	-2 265 274	-7 475 672	-12 790 593
koszty odroczone	1 964 153	-964 091	-85 168	679 582	2 242 702	3 837 178

DURABLE	Pozycja bilansowa 1.01.2021	Zmiana odroczenia 1Q 2021	Zmiana odroczenia 2Q 2021	Zmiana odroczenia 3Q 2021	Zmiana odroczenia 4Q 2021	Pozycja bilansowa 31.12.2021
Fishing Clash						
przychody odroczone	-43 170 671	1 704 189	9 624 478	-7 489 650	-7 100 476	-46 432 130
koszty odroczone	12 951 201	-522 700	-2 975 208	2 157 829	2 007 090	13 618 212
Hunting Clash						
przychody odroczone	0	0	0	0	-6 019 144	-6 019 144
koszty odroczone	0	0	0	0	1 781 756	1 781 756
RAZEM						
przychody odroczone	-43 170 671	1 704 189	9 624 478	-7 489 650	-13 119 620	-52 451 274
koszty odroczone	12 951 201	-522 700	-2 975 208	2 157 829	3 788 846	15 399 968
CONSUMABLE + DURABLE						
przychody odroczone	-49 717 847	4 917 826	9 908 370	-9 754 924	-20 595 291	-65 241 866
koszty odroczone	14 915 354	-1 486 791	-3 060 376	2 837 411	6 031 547	19 237 146
wpływ na wynik	-34 802 493	3 431 035	6 847 994	-6 917 513	-14 563 743	-46 004 721





1.4. Przychody – kontrahenci

kontrahent	płatności 2021 rok	udział w płatnościach 2021	płatności 2020 rok	udział w płatnościach 2020
Google Inc.	390 427 975	60,1%	362 263 244	57,9%
Apple Distribution International	226 519 219	34,9%	224 354 185	35,8%
pozostali (w tym żaden jednostkowo nie przekracza 10%)	32 621 866	5,0%	39 291 556	6,3%
RAZEM PŁATNOŚCI	649 569 060	100,0%	625 908 985	100,0%
Przychód odroczoney w czasie (consumable)	-6 243 418	N/D	-4 543 658	N/D
Przychód odroczoney w czasie (durable)	-9 280 603	N/D	-43 170 671	N/D
RAZEM PRZYCHODY	634 045 040	N/D	578 194 656	N/D

1.5. Przychody – kanały dystrybucji

kanal dystrybucji	płatności 2021 rok	udział w płatnościach 2021	płatności 2020 rok	udział w płatnościach 2020
mobilny	626 256 053	96,4%	597 167 165	95,4%
przeglądarki	23 313 007	3,6%	28 741 820	4,6%
RAZEM PŁATNOŚCI	649 569 060	100,0%	625 908 985	100,0%
Przychód odroczoney w czasie (consumable)	-6 243 418	N/D	-4 543 658	N/D
Przychód odroczoney w czasie (durable)	-9 280 603	N/D	-43 170 671	N/D
RAZEM PRZYCHODY	634 045 040	N/D	578 194 656	N/D

1.6. Przychody – podział geograficzny

Jeśli chodzi o analizowanie płatności w podziale na rynki geograficzne, Grupa dokonuje przypisania płatności od użytkownika na podstawie IP wykorzystując zewnętrzne bazy danych oraz korzysta z raportów sprzedażowych po krajach dostępnych na wybranych platformach dystrybucji.

region	płatności 2021 rok	udział w płatnościach 2021	płatności 2020 rok	udział w płatnościach 2020
Ameryka Północna	278 406 215	41,3%	258 775 994	41,3%
Europa	242 676 411	39,3%	245 992 079	39,3%
w tym Polska	33 660 826	5,1%	31 826 280	5,1%
Azja	98 485 916	14,1%	88 084 808	14,1%
Ameryka Południowa	14 283 599	2,9%	18 172 694	2,9%
Australia i Oceania	9 957 890	1,6%	9 801 122	1,6%
Afryka	5 759 029	0,8%	5 082 288	0,8%
RAZEM PŁATNOŚCI	649 569 060	100%	625 908 985	100%
Przychód odroczoney w czasie (consumable)	-6 243 418	N/D	-4 543 658	N/D
Przychód odroczoney w czasie (durable)	-9 280 603	N/D	-43 170 671	N/D
RAZEM PRZYCHODY	634 045 040	N/D	578 194 656	N/D





2.

KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ

Wyszczególnienie	01.01.2021 – 31.12.2021	01.01.2020 – 31.12.2020
Amortyzacja	7 987 477	3 085 766
Zużycie materiałów i energii	1 259 607	1 435 098
Usługi obce	388 937 245	359 274 742
Podatki i opłaty	3 050 720	2 335 412
Wynagrodzenia	69 951 138	38 009 818
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	13 959 180	3 675 601
Pozostałe koszty rodzajowe	981 591	126 889
Koszty według rodzajów ogółem, w tym:	486 126 958	407 943 325
Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki (wielkość ujemna)	-22 239 602	-2 247 154
Koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	-347 248 828	-343 569 143
Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	-62 707 801	-36 688 631
Koszt wytworzenia sprzedanych usług	53 930 727	25 438 397

Rozbicie kosztów sprzedaży:

WYSZCZEGÓLNIENIE	01.01.2021 – 31.12.2021	01.01.2020 – 31.12.2020
Koszty sprzedaży	347 248 828	343 569 143
marketing:	139 522 500	164 631 427
– <i>Fishing Clash</i>	82 004 759	145 287 784
– <i>Wild Hunt</i>	0	1 542 597
– <i>Hunting Clash</i>	57 074 573	12 939 938
– <i>pozostałe tytuły</i>	443 168	4 861 108
provizje	181 680 245	167 019 929
revenue share	1 821 970	1 751 615
wynagrodzenia, usługi podwykonawców	17 257 917	7 676 866
usługi badania rynku gier mobilnych	3 033 641	0
pozostałe	3 932 555	2 489 306





Rozbicie kwartalnych kosztów sprzedaży

WYSZCZEGÓLNIENIE	1Q 2021	2Q 2021	3Q 2021	4Q 2021
Koszty sprzedaży	95 935 217	95 799 537	82 618 730	72 895 344
marketing:	40 137 460	42 419 871	33 944 492	23 020 677
– <i>Fishing Clash</i>	22 551 718	24 783 495	21 055 086	13 614 460
– <i>Wild Hunt</i>	0	0	0	0
– <i>Hunting Clash</i>	17 412 032	17 438 915	12 889 406	9 334 220
– pozostałe tytuły	173 710	197 461	0	71 997
prowizje	50 414 040	47 816 995	41 574 686	41 874 524
revenue share	477 124	423 624	411 570	509 652
wynagrodzenia, usługi podwykonawców	3 961 297	3 338 075	4 496 667	5 461 878
usługi badania rynku gier mobilnych	548 606	1 317 788	571 024	596 223
pozostałe	396 690	483 184	1 620 291	1 432 390

Wyszczególnienie	1Q 2020	2Q 2020	3Q 2020	4Q 2020
Koszty sprzedaży	48 544 738	124 795 326	95 253 370	74 975 709
marketing:	19 122 999	72 755 975	40 423 986	32 328 468
– <i>Fishing Clash</i>	18 263 312	70 508 454	33 387 047	23 128 972
– <i>Wild Hunt</i>	325 446	470 675	667 616	78 860
– <i>Hunting Clash</i>	83 663	607 147	4 385 558	7 863 570
– pozostałe tytuły, wydarzenia	450 578	1 169 699	1 983 765	1 257 066
prowizje	27 044 419	49 255 530	52 189 581	38 530 399
revenue share	417 224	473 283	421 434	439 675
wynagrodzenia, usługi podwykonawców	1 559 372	1 683 409	1 613 387	3 207 421
pozostałe	400 724	627 129	604 984	469 746

Analiza kosztów:

SKŁADOWE KOSZTU WYTWORZENIA USŁUG NA WŁASNE POTRZEBY JEDNOSTKI	01.01.2021 – 31.12.2021	01.01.2020 – 31.12.2020
Wynagrodzenia podstawowe	4 168 693	1 080 881
Usługi obce	13 055 305	668 149
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	653 073	209 184
Płatności w formie akcji (część wynagrodzeń)	2 054 142	288 940
Narzut kosztów ogólnofirmowych	2 308 389	0
Razem	22 239 602	2 247 154

PODZIAŁ KOSZTÓW WYNAGRODZEŃ I POZOSTAŁYCH ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH (BEZ KWOT WYKAZANYCH W SKŁADOWYCH KOSZTU WYTWORZENIA)	01.01.2021 – 31.12.2021	01.01.2020 – 31.12.2020
Wynagrodzenia podstawowe	28 247 666	15 256 919
Płatności w formie akcji (część wynagrodzeń)	41 703 472	21 383 078
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	13 959 180	3 466 418
Suma kosztów świadczeń pracowniczych, w tym:	83 910 318	40 106 415
Pozycje ujęte w koszcie własnym sprzedaży	31 638 484	12 140 659
Pozycje ujęte w kosztach sprzedaży	9 829 802	2 661 563
Pozycje ujęte w kosztach ogólnego zarządu	42 442 032	25 304 193

PODZIAŁ KOSZTÓW AMORTYZACJI	01.01.2021 – 31.12.2021	01.01.2020 – 31.12.2020
Pozycje ujęte w koszcie własnym sprzedaży:	6 598 603	2 298 192
Amortyzacja środków trwałych	1 250 715	1 271 869
Amortyzacja wartości niematerialnych	5 347 888	1 026 323
Pozycje ujęte w kosztach sprzedaży	565 909	390 400
Amortyzacja środków trwałych	527 789	376 235
Amortyzacja wartości niematerialnych	38 120	14 165
Pozycje ujęte w kosztach ogólnego zarządu:	420 609	397 174
Amortyzacja środków trwałych	394 321	381 558
Amortyzacja wartości niematerialnych	26 288	15 616
Pozycje ujęte w koszcie wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki:	402 357	0
Amortyzacja środków trwałych	375 407	0
Amortyzacja wartości niematerialnych	26 950	0





3.

POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE

POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE	01.01.2021 – 31.12.2021	01.01.2020 – 31.12.2020
Utworzenie odpisów aktualizujących wartość wartości niematerialnych	3 760 701	0
Darowizny	404 430	913 420
Spisanie nieściągalnych należności	7 118	8 176
Pozostałe	203 438	3 828
Razem	4 375 687	925 424

W trakcie drugiego kwartału 2021 roku Zarząd Spółki, po dokonaniu ponownej analizy środowiska konkurencyjnego, podjął decyzję o zaprzestaniu rozwijania będącej w trakcie produkcji gry Golf Royale. Biorąc pod uwagę rosnącą liczbę konkurentów oferujących zaawansowane gry o podobnej tematyce oraz relatywnie wysokie koszty marketingowe w tym segmencie, dalsze inwestowanie w ten tytuł uznano za nieopłacalne.

W związku z powyższym Spółka poniosła koszt w wysokości 3.761 tys. zł. Zasoby osobowe tworzące Golf Royale zostały alokowane głównie do zespołu pracującego nad dalszym rozwojem Fishing Clash.

4.

PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE

PRZYCHODY FINANSOWE	01.01.2021 – 31.12.2021	01.01.2020 – 31.12.2020
Przychody z tytułu odsetek	45 090	83 320
Razem	45 090	83 320

KOSZTY FINANSOWE	01.01.2021 – 31.12.2021	01.01.2020 – 31.12.2020
Nadwyżka ujemnych różnic kursowych	1 629 111	679 002
Odsetki – rozwinięcie dyskonta zobowiązania z tyt. zakupu spółki Rortos	2 652 789	0
Pozostałe	2 014	233 359
Razem	4 283 914	912 361





5.

PODATEK DOCHODOWY I PODATEK ODROZONY

PODATEK DOCHODOWY WYKAZANY W SPRAWOZDANIU Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	01.01.2021 – 31.12.2021	01.01.2020 – 31.12.2020
Bieżący podatek dochodowy	22 133 337	21 045 949
Dotyczący roku obrotowego	22 133 337	21 045 949
Odroczone podatek dochodowy	-1 416 150	-1 699 611
Związany z powstaniem i odwróceniem się różnic przejściowych	-1 416 150	-1 699 611
Obciążenie podatkowe wykazane w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów	20 717 187	19 346 338

Uzgodnienie zysku brutto do podstawy opodatkowania przedstawia się następująco:

NAZWA	01.01.2021 – 31.12.2021	01.01.2020 – 31.12.2020
Zysk brutto	161 981 769	170 945 301
Różnice kursowe – bilansowe, NPO, NKUP	4 178 565	76 130
Spisanie należności NKUP	10 706	8 175
Rozwiązanie i zawiązanie rezerwy urlopowej	362 142	276 908
Zawiązanie rezerwy na pozostałe koszty	5 657 269	1 004 486
Darowizny (następnie odliczone od dochodu)	404 430	876 698
Pozostałe koszty niestanowiące kosztu uzyskania przychodu	3 483 433	465 822
Amortyzacja wartości niematerialnych	1 289 109	978 157
Amortyzacja leasing	1 925 258	1 546 361
Kapitalizacja kosztów gier	-22 239 602	-2 247 154
Utworzenie odpisu aktualizującego wartość skapitalizowanych gier	3 760 701	0
Płatności w formie akcji	41 703 472	21 672 018
Przychód (i powiązany z tym koszt) bilansowo odroczoney w czasie	11 202 237	33 400 030
Pozostałe koszty uzyskania przychodu niestanowiące kosztów bilansowo	-6 199 547	-1 164 257
Dochód do opodatkowania	207 519 942	227 838 676

Jednostka dominująca skorzystała w 2020 i 2021 roku z tzw. ulgi IP Box. Ulga ta polega na opodatkowaniu dochodu uzyskanego z kwalifikowanych praw własności stawką 5% zamiast standardowych 19%.

Spółka zależna Rortos S.r.l. również korzysta z ulgi na prace badawczo-rozwojowe (tzw. patent box), pozwalającej na obniżenie podstawy opodatkowania i rozliczenie nawet do 110% (a w kolejnych latach do 190%) kosztów związanych z pracami badawczo-rozwojowymi. Naliczenie ulgi w 2021 r. odbyło się na podstawie umowy zawartej między Rortos S.r.l. a włoskim Urzędem Skarbowym w grudniu 2021 r. Ulga ta objęła wstecznie lata 2016-2020 i była możliwa do rozliczenia w bieżącym roku, obniżając podstawę opodatkowania o 1.906 mln EUR.

Przepisy dotyczące podatku dochodowego od osób prawnych podlegają częstym zmianom, wskutek czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonych regulacji bądź precedensów prawnych.

Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno między organami państwowymi, jak i między organami państwowymi i przedsiębiorstwami. Rozliczenia podatkowe oraz inne (na przykład celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar, a ustalone w wyniku kontroli dodatkowe kwoty zobowiązań muszą zostać wpłacone wraz z wysokimi odsetkami. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest wyższe niż istniejące zwykle w krajach o rozwiniętym systemie podatkowym. Rozliczenia podatkowe mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat. W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organa skarbowe.





Struktura składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego:

WYSZCZEGÓLNIENIE	na dzień 31.12.2021	na dzień 31.12.2020
rozliczanie konsumablów w czasie (per saldo)	447 671	229 151
rozliczenie durablów w czasie (per saldo)	4 343 041	1 510 973
rezerwa na urlopy	169 690	58 937
rezerwa na koszty audytu	9 797	4 746
leasing – wycena MSSF16	204 628	74 630
wycena rozrachunków	149 957	0
rezerwa na wynagrodzenia	1 257 609	71 609
pozostałe rezerwy	1 944	35 143
Razem	6 584 337	1 985 189

Struktura rezerwy na odroczonego podatku dochodowy

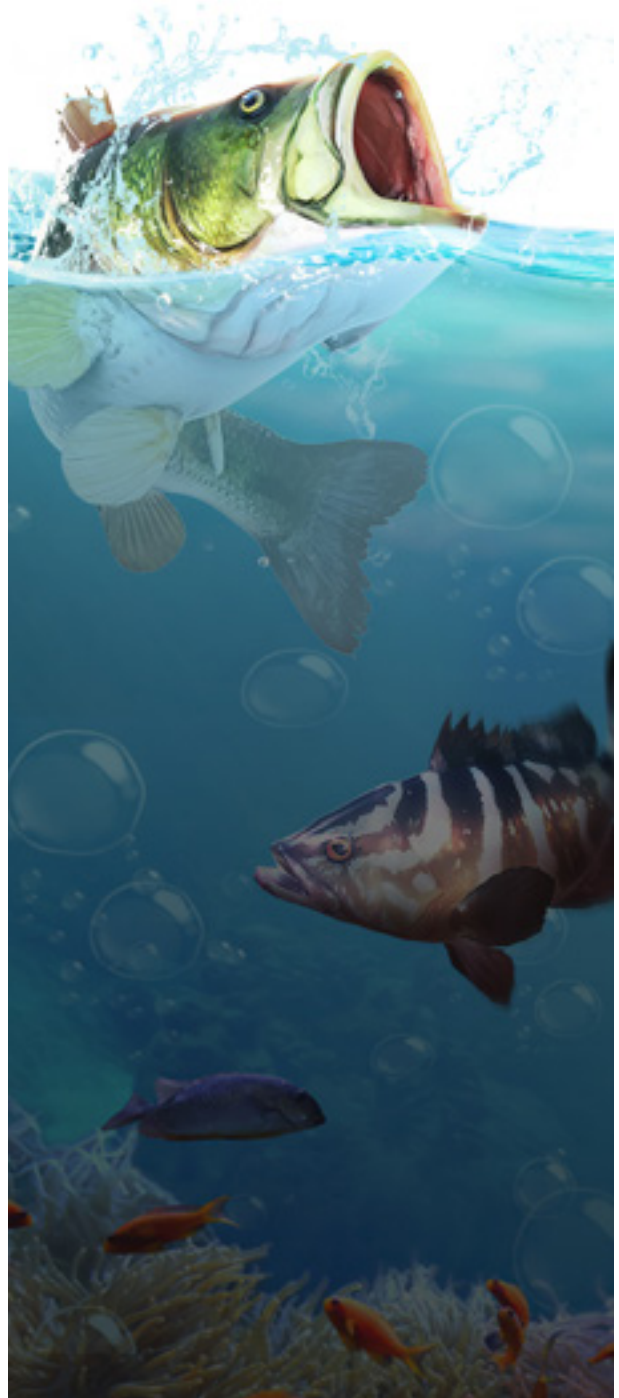
WYSZCZEGÓLNIENIE	na dzień 31.12.2021	na dzień 31.12.2020
amortyzacja gier	4 993 184	418 038
wycena rozrachunków	0	25 356
Razem	4 993 184	443 394

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego wycenia się przy zastosowaniu stawek podatkowych, które według dostępnych prognoz będą stosowane na moment zrealizowania aktywa lub rozwiązania zobowiązania. Dla istotnej części różnic przejściowych zastosowano stawkę 5%, wynikającą ze stosowania przez Jednostkę Dominującą ulgi podatkowej IP Box.

6.

DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA

Spółka nie zaniechała w ciągu roku obrotowego żadnej działalności.





PODZIAŁ ZYSKU ZA 2020 ROK

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki w dniu 23.06.2021 roku podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku netto Spółki za 2020 rok w wysokości 150.589.521 PLN w następujący sposób:

- 1.** kwota 72.673.110,00 zł została przeznaczona do podziału pomiędzy akcjonariuszy w formie wypłaty dywidendy w wysokości 10,00 złotych na akcję;
- 2.** kwota 77.916.411,00 zł została przekazana na utworzenie kapitału rezerwowego przeznaczonego na nabycie akcji własnych.

Dzień dywidendy został wyznaczony na 5 lipca 2021 r. oraz dzień wypłaty dywidendy na 19 lipca 2021 r.



RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

WYSZCZEGÓLNIENIE	Maszyny i urządzenia	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	RAZEM
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2021	2 278 219	8 693 695	198 898	0	11 170 812
Zwiększenia z tytułu nabycia środków trwałych	3 393 779	1 355 670	220 828	5 079 800	10 050 077
Zmniejszenia z tytułu sprzedaży środków trwałych	111 840	0	0	0	111 840
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2021	5 560 158	10 049 365	419 726	5 079 800	21 109 049
Umorzenie na dzień 01.01.2021	1 110 157	1 373 227	131 089	0	2 614 473
Zwiększenia z tytułu amortyzacji*	1 514 326	1 806 522	65 097	0	3 385 945
Zmniejszenia z tytułu sprzedaży	101 554	0	0	0	101 554
Umorzenie na dzień 31.12.2021	2 522 928	3 179 749	196 187	0	5 898 864
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2021	0	0	0	0	0
Zwiększenia	0	0	0	0	0
Zmniejszenia	0	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2021	0	0	0	0	0
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2021	3 037 230	6 869 616	223 539	5 079 800	15 210 185

* Zwiększenia umorzenia nie są tożsame z pozycją „amortyzacja” wykazaną w sprawozdaniu z całkowitych dochodów ze względu na ujęcie skumulowanego umorzenia środków trwałych Spółki Rortos, przejętej w 2021 roku, jako zwiększenia amortyzacji.





Zmiany środków trwałych (wg grup rodzajowych) – za okres 01.01.2020-31.12.2020 r.

WYSZCZEGÓLNIENIE	Maszyny i urządzenia	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Pozostałe środki trwałe	RAZEM
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	1 038 975	0	114 403	1 153 378
Zwiększenia, z tytułu nabycia środków trwałych	1 239 244	8 693 695	84 495	10 017 434
Zmniejszenia	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2020	2 278 219	8 693 695	198 898	11 170 812
Umorzenie na dzień 01.01.2020	499 389	0	85 421	584 810
Zwiększenia, z tytułu amortyzacji	610 768	1 373 227	45 668	2 029 663
Umorzenie na dzień 31.12.2020	1 110 157	1 373 227	131 089	2 614 473
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2020	0	0	0	0
Zwiększenia	0	0	0	0
Zmniejszenia	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2020	0	0	0	0
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020	1 168 062	7 320 468	67 809	8 556 339

Kwota wykazana w pozycji środki trwałe w budowie na 31.12.2021 roku dotyczy leasingu powierzchni biurowej. W dniu 3 listopada 2021 roku Jednostka dominująca podpisała umowę najmu 1. piętra w biurowcu City One, w którym to od 2020 roku wynajmuje także trzecie i część czwartego piętra. Umowa najmu została zawarta do 2 stycznia 2025 roku i będzie podlegała rozliczeniom zgodnie z MSSF16 Leasing.

Na dzień bilansowy 31.12.2021 roku, na pierwszym piętrze toczą się jeszcze prace remontowe i adaptacyjne, Jednostka nie korzysta jeszcze z tej powierzchni w docelowy sposób.

Rzeczowe aktywa trwałe – struktura własnościowa

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2021	31.12.2020
Własne	3 633 728	1 235 871
Używane na podstawie umowy najmu, dzierżawy lub innej umowy, w tym umowy leasingu	11 576 457	7 320 468
Razem	15 210 185	8 556 339

Grupa nie posiada gruntów użytkowanych wieczyście.

Grupa nie posiada zobowiązań wobec budżetu państwa lub jednostek samorządu terytorialnego z tytułu uzyskania prawa własności budynków.

Umorzenie środków trwałych w 2021 i 2020 zostało odniesione w koszty własne sprzedaży, koszty sprzedaży, koszty ogólnego zarządu a także częściowo stanowiło koszt wytworzenia na własne potrzeby jak przedstawiono w nocie 2. Podział zwiększenia umorzenia przedstawiono w tabeli poniżej.

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2021	31.12.2020
Amortyzacja własnych środków trwałych	1 659 035	716 582
Amortyzacja prawa do użytkowania	1 726 910	1 313 081
Razem	3 385 945	2 029 663





9.

WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) – za okres 01.01.2021-31.12.2021 r.

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	Wartość firmy	RAZEM
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2021	7 995 077	669 286	2 554 464	0	11 218 827
Zwiększenia z tytułu nabycia	67 992 880	595 583	42 573 651	161 050 504	272 212 617
Zmniejszenia	0	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2021	75 987 957	1 264 868	45 128 114	161 050 504	283 421 443
Umorzenie na dzień 01.01.2021	3 681 433	586 731	0	0	4 268 164
Zwiększenia z tytułu amortyzacji	5 444 279	213 594	0	0	5 657 873
Zmniejszenia	0	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 31.12.2021	9 125 712	800 325	0	0	9 926 037
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2021	2 248 958	0	0	0	2 248 958
Zwiększenia	171 615	0	3 589 086	0	3 760 701
Zmniejszenia	0	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2021	2 420 573	0	3 589 086	0	6 009 659
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2021	64 441 673	464 543	41 539 028	161 050 504	267 495 749

Na wartość netto na dzień 31.12.2021 roku wykazaną w pozycji „zakończonych prac rozwojowych” składają się gry Grupy:

1. Hunting Clash – wartość netto: 642.375 PLN, pozostały okres amortyzacji: 22 miesięcy;
2. Gry nabytej Spółki Rortos S.r.l – gry wycenione do wartości godziwej metodą DCF w toku rozliczenia nabycia – wstępne rozliczenie: 61.868.504 PLN:
 - a. Airline Commander – wartość netto: 30.543.199 PLN, pozostały okres amortyzacji: 114 miesięcy;
 - b. RFS – wartość netto: 29.028.186 PLN, pozostały okres amortyzacji: 114 miesięcy;
 - c. Pozostałe gry – wartość netto: 4.227.914 PLN, pozostały okres amortyzacji: 30 miesięcy.

Na pozycję „wartości niematerialne w budowie” na dzień 31.12.2021 roku składają się kapitalizowane koszty pięciu tytułów na różnym etapie zaawansowania:

1. Undead Clash – 8.027.498 PLN;
2. Magical District – 6.422.102 PLN;
3. Football Elite – 4.859.871 PLN;
4. Fishing Master – 897.366 PLN;
5. Warplanes (gra Spółki Rortos) – 20.334.049 PLN – wycena do wartości godziwej metodą DCF.

Dodatkowo w tej pozycji zostały skapitalizowane koszty wewnętrznie produkowanych narzędzi wykorzystywanych ogólnofirmowo/ogólnoproductowo. Wartość tych narzędzi w budowie na dzień 31.12.2021 roku wyniosła 998.143 PLN.

Na wartość firmy składa się wartość powstała z rozliczenia nabycia spółki Rortos w wysokości 160.682.552 PLN oraz wartość spółki Reludo, przejętej przez Rortos w poprzednich latach w wysokości 367.952 PLN.

W trakcie drugiego kwartału 2021 roku Zarząd Spółki, po dokonaniu ponownej analizy środowiska konkurencyjnego, podjął decyzję o zaprzestaniu rozwijania będącej w trakcie produkcji gry Golf Royale. Biorąc pod uwagę rosnącą ilość konkurentów oferujących zaawansowane gry o podobnej tematyce oraz relatywnie wysokie koszty marketingowe w tym segmencie, dalsze inwestowanie w ten tytuł uznano za nieoptyczne. W związku z powyższym Spółka poniosła koszt w wysokości 3.761 tys. zł (3.589 tys. zł poprzez zmniejszenie wartości brutto wartości niematerialnych w budowie oraz 172 tys. zł jako odpis kosztów prac rozwojowych). Zasoby osobowe tworzące Golf Royale zostały alokowane głównie do zespołu pracującego nad dalszym rozwojem Fishing Clash.





Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) – za okres 01.01.2020-31.12.2020 r.

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	RAZEM
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	7 995 077	556 146	307 310	8 858 533
Zwiększenia z tytułu nabycia	0	113 140	2 247 154	2 360 294
Zmniejszenia	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2020	7 995 077	669 286	2 554 464	11 218 827
Umorzenie na dzień 01.01.2020	2 703 276	508 784	0	3 212 060
Zwiększenia z tytułu amortyzacji	978 157	77 947	0	1 056 104
Zmniejszenia	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 31.12.2020	3 681 433	586 731	0	4 268 164
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2020	2 248 958	0	0	2 248 958
Zwiększenia	0	0	0	0
Zmniejszenia	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2020	2 248 958	0	0	2 248 958
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020	2 064 686	82 555	2 554 464	4 701 705

Wartości niematerialne – struktura własnościowa

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2021	31.12.2020
Własne	267 495 749	4 701 705
Używane na podstawie umowy najmu, dzierżawy lub innej umowy, w tym umowy leasingu	0	0
Razem	267 495 749	4 701 705

Grupa nie posiada aktywów niematerialnych o ograniczonym prawie użytkowania.

Grupa nie posiada kredytów bankowych, które byłyby zabezpieczone aktywami niematerialnymi.

Umorzenie wartości niematerialnych w 2021 i 2020 zostało odniesione w koszty własne sprzedaży, koszty sprzedaży, koszty ogólnego zarządu a także częściowo stanowiło koszt wytworzenia na własne potrzeby jak przedstawiono w notcie 2.

10.

ROZLICZENIE NABYCIA AKTYWÓW SPÓŁKI ZALEŻNEJ – RORTOS

W dniu 5 lipca 2021 roku Spółka zawarła jako kupujący, z dotychczasowymi współnikami Antonio Fariną oraz Roberto Simonettim jako sprzedającymi, umowę sprzedaży całości udziałów spółce Rortos S.r.l z siedzibą w Weronie.

Cena za cały nabywany udział w Rortos została ustalona na kwotę EUR 45.000.000 bez uwzględniania poziomu gotówki i poziomu zadłużenia (cash free and debt free basis) w oparciu o mnożnik zysku EBITDA za 2020 r., znormalizowanego o kapitalizację kosztów osobowych, na poziomie 9,8. Po uwzględnieniu poziomu gotówki i zadłużenia na dzień rozliczenia płatność wyniosła 46,7 mln EUR. Ponadto, na warunkach określonych w Umowie Sprzedającym będzie przysługiwało dodatkowe wynagrodzenie (earn-out payment) zależne od wyników Rortos w okresie od 1 lipca 2021 do 31 grudnia 2025, wyliczone zgodnie z formułą uzgodnioną w Umowie – w maksymalnej kwocie nie wyższej niż wynik EBITDA osiągnięty przez Rortos w adekwatnym okresie.

Jednostka dominująca dokonała wstępnego rozliczenia nabycia udziałów oraz kalkulacji zobowiązania do zapłaty z tyt. earn-out payments. Zobowiązanie z tyt. nabycia zostało skalkulowane w oparciu o prognozowane wyniki Rortos w kolejnych latach i predykowaną na tej podstawie kwotę earn-outu.

Wartość firmy z tytułu przejęcia jednostki jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej kwotę nadwyżki kosztu połączenia jednostek nad aktywami netto wycenionych według wartości godziwej. Wartość firmy nabytej w transakcji połączenia jednostek gospodarczych odpowiada zapłacie dokonanej przez stronę przejmującą w zamian za oczekiwane przyszłe korzyści ekonomiczne z aktywów, które nie mogą być pojedynczo zidentyfikowane oraz odrębnie ujęte.

Głównymi przejętymi aktywami, które Jednostka dominująca rozpoznała jako nabyte w trakcie przejęcia, są gry spółki Rortos. Spółka przeanalizowała gry, które obecnie generują przychody lub są w trakcie tworzenia i będą generować przychody w przyszłości. Na podstawie 10-letniej prognozy, dokonano kalkulacji wartości godziwej gier za pomocą metody zdyskontowanych przepływów pieniężnych (DCF). Przeanalizowano możliwości generowania dodatnich przepływów pieniężnych w analizowanym okresie, a za okres ekonomicznej użyteczności gier przyjęto 10 lat od daty wyceny lub – w przypadku gier dopiero tworzonych – od daty soft launchu. Głównymi grami rozpoznanymi w wycenie są Airline Commander (wartość godziwa: 32.151 tys. zł), Real Flight Simulator (wartość godziwa 30.556 tys. zł), Warplanes (gra w trakcie tworzenia, soft launch planowany na początku 2022 r. – 19.335 tys. zł) oraz inne gry spółki Rortos oraz Reludo (5.267 tys. zł).





W kalkulacji DCF przyjęto stopę średniego ważonego kosztu kapitału na poziomie 13%.

Zarząd rozpoznał gry jako główne przejęte aktywo w procesie nabycia Spółki. Nie zidentyfikowano innych istotnych aktywów.

Na dzień 31.12.2021 r. w skonsolidowanym sprawozdaniu ujęto 3.078 tys. EUR przychodów z gier Rortos oraz 1.641 tys. EUR zysku netto (bez uwzględnienia korekt konsolidacyjnych). Przychody za cały rok wyniosły 5.969 tys. EUR, a zysk wyniósł 230 tys. EUR.

Należności przejęte na dzień 05.07.2021 r. przedstawia tabela poniżej:

GŁÓWNE AKTYWA	Dane w EUR	Dane w PLN
Należności handlowe	545 185	2 457 859
Należności publiczno-prawne	531 243	2 395 003
Pozostałe	22 129	99 764
Należności	1 098 557	4 952 626
Środki pieniężne	4 352 598	19 622 816

Zobowiązania przejęte prezentuje tabela poniżej:

GŁÓWNE AKTYWA	Dane w EUR	Dane w PLN
Zobowiązania handlowe – związane głównie z procesem M&A	2 455 755	11 071 279
Zobowiązania z tyt. podatku dochodowego	426 726	1 923 810
Zobowiązania z tytułu leasingu	294 749	1 328 817
Pozostałe zobowiązania	768 013	3 462 434
Rezerwa na świadczenia pracownicze	95 583	430 917
Suma	4 040 826	18 217 257

ROZLICZENIE W DNIU NABYCIA

Brak zobowiązań warunkowych na dzień przejęcia.

Powyższe dane zawierają rozliczenie nabycia Spółki Rortos S.r.l na dzień nabycia (oszacowanie wartości godziwej nabywanych aktywów netto i rozpoznanie wartości firmy).

ROZLICZENIE NA DZIEŃ BILANSOWY 31.12.2021

WARTOŚĆ FIRMY	Dane w PLN
Wartość na dzień nabycia	158 107 803
Wycena bilansowa	2 574 750
Wartość na dzień bilansowy	160 682 552

Na wartość firmy ujętą w bilansie składa się wartość powstała z rozliczenia nabycia spółki Rortos w wysokości 160.682.552 PLN oraz wartość spółki Reludo, przejętej przez Rortos w poprzednich latach w wysokości 367.952 PLN.

ZOBOWIĄZANIE Z TYTUŁU NABYCIA	Dane w PLN
Wartość na dzień nabycia (zdyskontowana)	252 754 322
Płatność gotówkowa – lipiec 2021 (wycena FIFO)	-211 102 628
Wycena bilansowa	4 116 047
Rozwinięcie dyskonta	2 652 789
Wartość na dzień bilansowy – pozostałe zobowiązania długoterminowe	48 420 530

KWOTA WYNIKAJĄCA Z PRZELICZENIA, ROZPOZNANA W SPRAWOZDANIU Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW:	Dane w PLN
Koszty finansowe	-6 768 835
Wycena wartości firmy – pozostałe dochody całkowite	2 574 750
Przeszacowanie istniejących gier do wartości godziwej – pozostałe dochody całkowite:	-250 437
RAZEM	-4 444 522





INFORMACJA O INSTRUMENTACH FINANSOWYCH

AKTYWA FINANSOWE	31.12.2021	31.12.2020	Kategoria instrumentów finansowych
Pozostałe aktywa finansowe (długoterminowe), w tym:	9 575 534	857 595	aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu
<i>kaucja</i>	2 267 534	857 595	<i>aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu</i>
<i>jednostki uczestnictwa funduszu inwestycyjnego Sisu Game Ventures</i>	7 308 000	0	<i>aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu</i>
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, w tym:	62 040 655	55 165 266	aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu
<i>niezrealizowane różnice kursowe z wyceny</i>	59 458	281 884	<i>aktywa finansowe wyceniane wg wartości godziwej</i>
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty, w tym:	139 553 427	236 608 379	aktywa finansowe wyceniane wg wartości godziwej
<i>niezrealizowane różnice kursowe z wyceny</i>	-384 041	505 794	<i>aktywa finansowe wyceniane wg wartości godziwej</i>
ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE	31.12.2021	31.12.2020	Kategoria instrumentów finansowych
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania, w tym:	9 307 984	13 027 834	Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu
<i>niezrealizowane różnice kursowe z wyceny</i>	3 660	151 052	<i>Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu</i>

W przypadku zarówno aktywów finansowych, jak i zobowiązań finansowych, wartość godziwa jest równa wartości bilansowej.

12.

NALEŻNOŚCI

Strukturę należności przedstawia poniższa tabela:

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2021	31.12.2020
Należności handlowe	46 140 422	47 589 017
Pozostałe należności	11 602 972	4 073 461
Rozliczenia międzyokresowe	4 297 261	3 502 788
Należności	62 040 655	55 165 266

12.1. Należności handlowe

Płatności od użytkowników są agregowane przez pośredników (sklepy mobilne, agregatorów płatności, licencjobiorców).

Płatności z tytułu wyświetlonych reklam są natomiast kumulowane przez pośredników reklamowych.

W strukturze należności największe salda pochodzą od:

- » Google Inc – 55,3% na 31.12.2021 w porównaniu do 50% na 31.12.2020.
- » Apple Distribution International – 34,3% na 31.12.2021 w porównaniu do 34% na 31.12.2020;

Żaden inny podmiot nie przekroczył 10% udziału w sumie należności na 31.12.2021.





Struktura walutowa:

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2021			31.12.2020		
	kwota w walucie	wycena	udział %	kwota w walucie	wycena	udział %
PLN	25 313 416	25 313 416	54,86%	25 032 361	25 032 361	52,60%
USD	4 527 014	18 379 677	39,83%	5 733 350	21 548 224	45,28%
EUR	469 254	2 158 288	4,68%	103 763	478 845	1,01%
RUB	4 871 221	264 020	0,57%	10 132 938	507 660	1,07%
BRL	0	0	0,00%	0	0	0,00%
JPY	0	0	0,00%	0	0	0,00%
pozostałe waluty	—	25 021	0,05%	—	21 927	0,05%
RAZEM		46 140 422	100%		47 589 017	100%

Struktura wiekowa:

STRUKTURA WIEKOWA – PRZETERMINOWANIE	31.12.2021 wartość należności	31.12.2020 wartość należności
nieprzeterminowane	46 056 781	44 211 099
do miesiąca	23 655	607 355
1-3 miesiące	59 529	2 247 572
3-6 miesięcy	397	522 991
6-12 miesięcy	60	0
powyżej roku	0	0
razem należności	46 140 422	47 589 017

Grupa na dzień bilansowy 31.12.2021 oraz 31.12.2020 nie posiadała istotnych kwot należności, co do których oczekiwałyby wystąpienia strat kredytowych. Zarówno na 31 grudnia 2021r. jak i 202 r. Grupa nie tworzyła odpisów aktualizujących wartość należności handlowych ani nie posiadała należności dochodzonych na drodze sądowej.

12.2. Pozostałe należności

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2021	31.12.2020
Pozostałe należności krótkoterminowe, w tym:	11 602 972	4 073 461
– z tytułu podatków	11 437 914	4 046 461
– kaucja z tyt. najmu biura	165 058	27 000

12.3. Rozliczenia międzyokresowe

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2021	31.12.2020
Utrzymanie serwisu technicznego oprogramowania/subskrypcje na programy	3 202 110	2 405 477
Opłaty rejestracyjne za zgłoszenie znaków towarowych	301 876	122 517
Ubezpieczenia	70 919	20 639
Reklama TV – przedpłata	0	830 488
Pozostałe rozliczenia międzyokresowe	722 356	123 668
Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów	4 297 261	3 502 789





13.

ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2021	31.12.2020
Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych:	139 553 427	236 608 379
środki w kasie	21 464	3 776
środki na rachunkach bankowych	139 531 963	236 604 603
w tym lokaty do 3 miesięcy	0	190 000 000
Razem	139 553 427	236 608 379

Grupa na dzień 31 grudnia 2021 roku posiadała środki pieniężne w bankach: ING Bank Śląski S.A. i Bank Gospodarstwa Krajowego S.A. Maksymalna wartość ryzyka kredytowego związanego ze środkami pieniężnymi równa się ich wartości bilansowej. Rachunki bieżące nie są oprocentowane.

Wartość godziwa środków pieniężnych i ich ekwiwalentów na dzień 31 grudnia 2021 roku nie różni się istotnie od ich wartości bilansowej.

14.

KAPITAŁ ZAKŁADOWY

Kapitał zakładowy Ten Square Games S.A. na dzień 31.12.2021 r. wynosi 730.178,30 PLN i dzieli się na 7.301.783 akcji na okaziciela o wartości nominalnej 0,10 zł każda.





15.

ZOBOWIĄZANIA HANDLOWE

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2021	31.12.2020
Zobowiązania handlowe	6 844 591	12 392 029
Wobec jednostek powiązanych	15 529	0
Wobec jednostek pozostałych	6 829 062	12 392 029

WYSZCZEGÓLNIENIE	Razem	termin wymagalności		
		przeterminowane:	nieprzeterminowane, płatne do	
		0 – 30 dni	0 – 30 dni	31-90 dni
31.12.2021	6 844 591	38 537	6 806 054	0
Wobec jednostek powiązanych	15 529	0	15 529	0
Wobec jednostek pozostałych	6 829 062	38 537	6 790 525	0
31.12.2020	12 392 029	127 765	7 709 041	4 555 222
Wobec jednostek powiązanych	0	0	0	0
Wobec jednostek pozostałych	12 392 029	127 765	7 709 041	4 555 222





16.

POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA ORAZ ZOBOWIĄZANIA LEASINGOWE

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2021	31.12.2020
Zobowiązania z tytułu nabycia spółki Rortos	48 420 530	0
RAZEM POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	48 420 530	0

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2021	31.12.2020
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i innych, z wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych:	1 941 186	635 805
<i>Podatek zryczałtowany u źródła</i>	62 493	11 279
<i>Podatek dochodowy od osób fizycznych</i>	87 148	109 404
<i>składki na ubezpieczenie społeczne (ZUS)</i>	1 759 312	494 947
<i>PFRON</i>	32 233	20 175
Pozostałe zobowiązania	522 207	1
RAZEM POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	2 463 393	635 806

Grupa nie posiadała istotnie przeterminowanych zobowiązań na dzień bilansowy 31.12.2021 oraz 31.12.2020.

Termin wymagalności wykazanych zobowiązań wynosi do 25 dni.

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2021	31.12.2020
Zobowiązanie leasingowe krótkoterminowe	3 684 538	1 192 551
Zobowiązanie leasingowe długoterminowe	8 991 251	6 994 027
– wymagalne w terminie od 1 do 2 lat	3 734 878	2 032 345
– wymagalne w terminie od 2 do 3 lat	3 849 513	2 214 203
– wymagalne w terminie od 3 do 4 lat	669 445	2 291 652
– wymagalne w terminie od 4 do 5 lat	133 227	455 827
– wymagalne powyżej 5 lat	604 187	0
RAZEM ZOBOWIĄZANIA LEASINGOWE	12 675 789	8 186 578

Zobowiązania leasingowe wynikają z zawartych umów leasingu opisanych szczegółowo w nocie nr 27.

Koszty ujęte w wyniku wynikające z zawartych umów leasingu zostały przedstawione poniżej.

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2021	31.12.2020
Amortyzacja	1 726 910	1 313 081
Odsetki	271 663	141 790
Różnice kursowe zrealizowane i niezrealizowane	-10 764	560 834
Razem	1 987 809	2 015 705





17.

MAJĄTEK SOCJALNY ORAZ ZOBOWIĄZANIA ZFŚS

Grupa nie posiadała zakładowego funduszu świadczeń socjalnych na dzień bilansowy 31.12.2021 oraz 31.12.2020.



18.

ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE

Na dzień 31 grudnia 2021 roku oraz na dzień 31 grudnia 2020 roku Grupa nie posiadała istotnych zobowiązań warunkowych, w tym również udzielonych gwarancji i poręczeń, łącznie z weksłowymi.





19.

REZERWY NA ŚWIADCZENIA PRACOWNICZE

W okresie sprawozdawczym objętym sprawozdaniem finansowym wystąpiły następujące zmiany w stanie rezerw:

WYSZCZEGÓLNIENIE	Stan na 01.01.2021	Zmiany w ciągu roku		Stan na 31.12.2021
		Założenie	Wykorzystanie	
rezerwa urlopowa (krótkoterminowa)	530 961	1 353 213	530 961	1 353 213
rezerwa na premie (krótkoterminowa)	961 724	5 881 405	961 724	5 881 405
rezerwa na premie (długoterminowa)	0	2 588 247	0	2 588 247
RAZEM REZERWY	1 492 685	9 822 865	1 492 685	9 822 865

Wzrost rezerwy urlopowej wynika ze wzrostu zatrudnienia, kwota rezerwy powinna zostać wykorzystana w ciągu 12 miesięcy po zakończeniu roku obrotowego.

Rezerwa na premie wynika głównie (łącznie 5,1 mln PLN) z obowiązującego w Grupie Kapitałowej od 2021 roku systemu premiowego, którego głównym celem jest mocniejsze związanie z grupą TSG kluczowych pracowników firmy. Premie te są uzależnione od wyników finansowych a także podlegają wypłacie jedynie w momencie dalszego zatrudnienia w Grupie Kapitałowej na moment wypłaty – w różnych proporcjach jest to okres od kilku miesięcy do 2,5 roku po zakończeniu okresu, za który się należą.

Pozostała kwota rezerw na premie (3,4 mln PLN) to rezerwy krótkoterminowe, płatne w ciągu pierwszego półrocza 2022 roku, w większości przypadków są to kwoty należne za 4Q2021.

W poprzednim okresie sprawozdawczym wystąpiły następujące zmiany w stanie rezerw na świadczenia pracownicze:

WYSZCZEGÓLNIENIE	Stan na 01.01.2020	Zmiany w ciągu roku		Stan na 31.12.2020
		Założenie	Wykorzystanie	
rezerwa urlopową (krótkoterminowa)	254 054	530 961	254 054	530 961
rezerwa na premie (krótkoterminowa)	0	961 724	0	961 724
RAZEM REZERWY	254 054	1 492 685	254 054	1 492 685





20.

CELE I ZASADY ZARZĄDZANIA RYZYKIEM FINANSOWYM

Działalność Grupy narażona jest na następujące ryzyka finansowe:

- a. ryzyko kredytowe,
- b. ryzyko płynności,
- c. ryzyko rynkowe.

Ryzyko kredytowe – to ryzyko, które powstaje, gdy jedna ze stron instrumentu finansowego nie wywiązując się ze swoich zobowiązań na rzecz Grupy spowoduje poniesienie przez nią strat finansowych. Ryzyko kredytowe powstaje w przypadku należności, środków pieniężnych i ich ekwiwalentów, depozytów, nabytych obligacji, wniesionych kaucji.

Podstawowa działalność Grupy – uzyskiwanie przychodów z gier, ze względu na swoją specyfikę, jest w nieistotnym stopniu narażona na ten rodzaj ryzyka. Grupa współpracuje z wąskim gronem klientów (w tym agregatorami płatności od użytkowników indywidualnych) i poprzez wypracowane relacje i historyczny brak problemów ze spłatą należności, ekspozycja na pojedyncze ryzyko kredytowe nie jest wysoka. Zdecydowana większość należności jest spłacana w terminie do 3 miesięcy od powstania należności.

Grupa konsekwentnie monitoruje sptyw należności i na bieżąco kontaktuje się z klientami w przypadku wystąpienia opóźnień w płatnościach. Grupa lokuje posiadane środki pieniężne w wiarygodnych instytucjach finansowych (bankach). Ryzyko kredytowe dotyczy Grupy w nieistotnym zakresie.

Ryzyko płynności – to ryzyko, które powstaje, gdy Grupa napotka trudności w wywiązaniu się ze zobowiązań związanych ze zobowiązaniami finansowymi. Grupa dba o utrzymanie płynności na odpowiednim, bezpiecznym poziomie. Grupa historycznie finansuje się z własnych środków, wszelkie nowe projekty bądź istotne zakupy są weryfikowane pod kątem możliwości terminowej spłaty zobowiązania. Środki pieniężne pozwalają na pokrycie wszystkich zobowiązań (wartość środków pieniężnych przekracza wartość zobowiązań ponad dwukrotnie) i w związku z tym jednostka nie ocenia tego ryzyka jako ryzyko znaczące. Ryzyko płynności dotyczy Grupy w nieistotnym zakresie.

Ryzyko rynkowe – to ryzyko, które powstaje, gdy wartość godziwa instrumentu finansowego lub przyszłe przepływy środków pieniężnych z nim związane będą ulegać wahaniom ze względu na zmiany cen rynkowych. Ryzyko to obejmuje trzy rodzaje ryzyka: ryzyko walutowe, ryzyko stopy procentowej, inne ryzyko cenowe.

Ryzyko walutowe – to ryzyko, gdy wartość godziwa instrumentu finansowego lub przyszłe przepływy środków pieniężnych z nim związane będą ulegać wahaniom ze względu na zmiany kursów wymiany walut. Ze względu na globalny charakter prowadzonej przez Grupę Ten Square Games działalności, w ramach której większość przychodów generowana jest w USD i częściowo w EUR, jest ona narażona na ryzyko związane z gwałtownymi zmianami kursów walutowych, w tym w szczególności umocnienia złotego względem walut obcych, głównie USD.

Większość umów przychodowych bazuje na rozliczeniu w walutach obcych (w tym głównie w USD) oraz w PLN. W związku z tym, umocnienie kursu złotego w relacji do USD jest dla Grupy zjawiskiem niepożądanym, które powoduje zmniejszenie osiągniętych przychodów ze sprzedaży. W celu zmniejszenia ryzyka kursowego Grupa częściowo ogranicza ryzyko walutowe w prowadzonej działalności poprzez dopasowywanie walutowej struktury kosztowej, niemniej jednak nie ma możliwości całkowitego wyeliminowania ciężącego na Grupie ryzyka walutowego. Grupa nie stosuje (i nie stosowała) żadnych instrumentów zabezpieczających ryzyko walutowe.

Ryzyko stopy procentowej – to ryzyko, które powstaje, gdy wartość godziwa instrumentu finansowego lub przyszłe przepływy środków pieniężnych z nim związane będą ulegać wahaniom ze względu na zmiany rynkowych stóp procentowych.

Grupa w niewielkim stopniu lokuje nadwyżki środków w oprocentowane aktywa (oprocentowane lokaty), stąd nie jest istotnie narażona na ryzyko związane ze zmianami stóp procentowych.

Główne ryzyko zmiany stóp procentowych związane jest z instrumentami dłużnymi, jednakże w 2021 i 2020 roku Grupa nie korzystała z zewnętrznych instrumentów dłużnych o zmiennym oprocentowaniu (kredyty i obligacje) w związku z tym nie była narażona na zmiany przepływów pieniężnych w wyniku zmiany stóp procentowych.

Inne ryzyka cenowe – to ryzyka, które powstają, gdy wartość godziwa instrumentu finansowego lub przyszłe przepływy środków pieniężnych z nim związane będą ulegać wahaniom ze względu na zmiany cen rynkowych (inne niż wynikające z ryzyka stopy procentowej lub ryzyka walutowego), niezależnie od tego czy zmiany te spowodowane są czynnikami charakterystycznymi dla poszczególnych instrumentów finansowych lub dla ich emitenta, czy też czynnikami odnoszącymi się do wszystkich podobnych instrumentów finansowych będących przedmiotem obrotu na rynku. Grupa nie korzysta z instrumentów finansowych, z którymi związane jest ryzyko cenowe. Grupa nie jest narażona na inne ryzyko cenowe.





ANALIZA EKSPOZYCJI NA RYZYKO WALUTOWE

Znaczący udział sprzedaży w walucie USD i EUR w strukturze przychodów Grupy sprawia, że istotny wpływ na wyniki finansowe wywiera kształtowanie

się kursu złotego względem tej waluty. Ekspozycję netto w walutach obcych na dzień bilansowy, na jaką narażona była Grupa, przedstawia poniższa tabela.

31.12.2021 ryzyko walutowe – ekspozycja narażona na ryzyko walutowe	USD	EUR	RUB	GBP	pozostałe waluty (bez PLN)
należności handlowe w walucie	4 527 014	469 254	4 871 221	0	-----
należności handlowe wycenione do PLN	18 379 677	2 158 288	264 020	0	25 021
środki pieniężne w walucie	3 509 731	2 862 519	13 482 844	205 252	-----
środki pieniężne wycenione do PLN	14 249 509	13 165 870	730 770	1 125 724	181 069
zobowiązania handlowe w walucie	444 075	889 527	0	0	-----
zobowiązania handlowe wycenione do PLN	1 802 944	4 091 293	0	0	407 081
ekspozycja netto w walucie	8 475 358	1 282 792	18 354 065	205 252	-----
ekspozycja netto w PLN	34 432 130	19 415 450	994 790	1 125 724	432 102

Dane za poprzedni okres sprawozdawczy:

31.12.2020 ryzyko walutowe – ekspozycja narażona na ryzyko walutowe	USD	EUR	RUB	pozostałe waluty (bez PLN)
należności handlowe w walucie	5 733 350	103 763	10 132 938	–
należności handlowe wycenione do PLN	21 548 224	478 845	507 660	21 927
środki pieniężne w walucie	7 593 029	111 806	719 492	–
środki pieniężne wycenione do PLN	28 537 641	515 961	36 047	111 877
zobowiązania handlowe w walucie	2 794 981	68 779	0	–
zobowiązania handlowe wycenione do PLN	10 504 657	317 400	0	0
ekspozycja netto w walucie	16 121 360	284 347	10 852 430	–
ekspozycja netto w PLN	60 590 522	1 312 205	543 707	133 804

Stopień wrażliwości Grupy na 10-proc. wzrost kursu wymiany złotego w stosunku do wyżej wymienionych walut przedstawiono w poniższej tabeli. Wartość dodatnia wskazuje wzrost zysku przed opodatkowaniem wskutek wzrostu kursu wymiany (osłabienia się złotego).

ryzyko walutowe – analiza wrażliwości	31.12.2021	31.12.2020
zmiana o +10% / – 10%	+ 5 640 020 / – 5 640 020	+ 6 258 024 / – 6 258 024





21.

ZARZĄDZANIE KAPITAŁEM

Głównym celem zarządzania kapitałem Grupy jest utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierająby działalność operacyjną Grupa i zwiększą wartość dla jej akcjonariuszy.

Obecnie Grupa finansuje swoją działalność wypracowanymi zyskami, nie korzysta z finansowania dłużnego. Grupa zarządza strukturą kapitałową i w wyniku zmian warunków ekonomicznych może wprowadzić do niej zmiany.

W celu utrzymania lub skorygowania struktury kapitałowej, Grupa może zmienić wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy, zwrócić kapitał akcjonariuszom lub wyemitować nowe akcje. W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2021 roku oraz 31 grudnia 2020 roku nie wprowadzono żadnych zmian do celów, zasad i procesów obowiązujących w tym obszarze.

	31.12.2021	31.12.2020
Oprocentowane kredyty i pożyczki	0	0
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	57 728 514	13 027 834
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	139 553 427	236 608 379
Zadłużenie netto	-81 824 913	-223 580 545
Kapitał własny	351 051 347	238 050 607
Kapitał razem	351 051 347	238 050 607
Kapitał i zadłużenie netto	432 876 260	461 631 151

22.

PROGRAMY ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH

W związku z wprowadzeniem w Polsce programu Pracowniczych Planów Kapitałowych, Spółka zawarła z Aviva Specjalistycznym Funduszem Inwestycyjnym Otwartym PPK umowę o prowadzenie Pracowniczego Planu Kapitałowego, a pracownicy Jednostki Dominującej stali się od listopada 2020 r. uczestnikami Planu.

Łączne koszty programu PPK (składka pracodawcy) poniesione w 2021 roku przez Spółkę wyniosły 166 tys. PLN w porównaniu do 20 tys. PLN kosztów poniesionych w 2020 roku.





23.

PROGRAM MOTYWACYJNY

PROGRAM MOTYWACYJNY NA LATA 2018–2020

W marcu 2018 roku Akcjonariusze Jednostki Dominującej uchwalili program motywacyjny dla kluczowych pracowników i współpracowników Grupy. W wyniku realizacji programu doszło do zmiany w proporcjach akcji posiadanych przez akcjonariuszy.

Na podstawie uchwały w sprawie programu, kapitał zakładowy Spółki mógł zostać poniesiony o kwotę nie wyższą niż 6.547,50 PLN poprzez emisję nie więcej niż 65.475 akcji zwykłych imiennych serii B o wartości nominalnej 0,10 PLN

Program motywacyjny obejmował lata 2018–2020, a akcje mogły być obejmowane w trzech transzach – za rok obrotowy 2018 (transza I), 2019 (transza II) i 2020 (transza III). Warunkiem zaoferowania akcji było osiągnięcie przez Grupę Kapitałową określonego poziomu skonsolidowanej, skorygowanej o zdarzenia nadzwyczajne i koszty samego programu, EBITDA. Rada Nadzorcza ustaliła następujące poziomy EBITDA:

- » 26 mln PLN za rok obrotowy 2018;
- » 31,5 mln PLN za rok obrotowy 2019;
- » 35 mln PLN za rok obrotowy 2020.

Uczestnicy programu mieli prawo sprzedaży akcji nabytych w ramach transzy I nie wcześniej niż 1 lipca 2020 roku. Uczestnicy programu mieli prawo sprzedaży akcji nabytych w ramach transzy II nie wcześniej niż 1 stycznia 2021 roku. Uczestnicy programu mieli prawo sprzedaży akcji nabytych w transzy III nie wcześniej niż 1 września 2021 roku.

W trakcie 2018, 2019 oraz 2020 roku Rada Nadzorcza Emitenta podjęła szereg uchwał w sprawie ustalenia listy Uczestników Programu oraz dokonała wstępnej alokacji 81.612 akcji: 16.245 w ramach transzy I, 26.915 w ramach transzy II oraz 38.452 transzy III.

Koszt programu motywacyjnego w 2018 roku wyniósł 236 tys. PLN, a wszystkie wstępnie alokowane w pierwszej Transzy akcje zostały objęte przez uczestników programu (tj. 16.245 akcji) w trakcie 2019 roku.

Koszt programu motywacyjnego w 2019 roku wyniósł 1,187 mln PLN, a wszystkie wstępnie alokowane w drugiej Transzy akcje zostały objęte przez uczestników programu (tj. 26.066 akcji) w trakcie 2020 roku.

Koszt programu motywacyjnego w 2020 roku wyniósł 3,572 mln PLN, a finalnie zostało wydanych 34.472 akcji w ramach trzeciej Transzy w trakcie 2021 roku.

PROGRAM MOTYWACYJNY NA LATA 2021–2022

W maju 2020 roku Akcjonariusze Spółki uchwalili kolejny program motywacyjny dla kluczowych pracowników i współpracowników TSG na lata 2021–2022. Program został ustanowiony w celu zapewnienia kluczowym dla rozwoju Spółki osobom partycypacji w oczekiwanym wzroście jej wartości oraz trwałego związania z TSG osób objętych Programem.

Celem Programu jest stworzenie mechanizmów, które zachęcą i zmotywują wykwalifikowane osoby, kluczowe dla realizacji strategii Spółki, do działania w interesie jej oraz jej akcjonariuszy poprzez umożliwienie im nabycia akcji Spółki.

Uczestnicy Programu będą mieli prawo objąć łącznie nie więcej niż 100.000 Akcji, emitowanych w drodze podwyższenia kapitału zakładowego w ramach kapitału docelowego, utworzonego na podstawie Uchwały w Sprawie Programu.

Program motywacyjny obejmuje lata 2021–2022, a akcje mogą być obejmowane w dwóch transzach – za rok obrotowy 2021 (transza I) i 2022 (transza II). Warunkiem zaoferowania akcji jest osiągnięcie przez Grupę Kapitałową określonego poziomu wyniku finansowego tj. tzw. powtarzalnej EBITDA*, który został wyznaczony przez Radę Nadzorczą dla każdego z lat 2021 i 2022.

W przypadku nieosiągnięcia wymaganego poziomu w pierwszym roku programu, w kolejnym okresie akcje za dany rok mogą zostać przyznane jeżeli skumulowana wartość powtarzalnej EBITDA osiągnie wymagany dla obu lat poziom.

Rada Nadzorcza ustaliła następujące poziomy powtarzalnej EBITDA na podstawie uchwały w kwietniu 2021 roku:

- » 248 804 235 PLN za rok obrotowy 2021;
- » 251 330 811 PLN za rok obrotowy 2022.





Powtarzalna EBITDA oznacza wykazany w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym zysk z działalności operacyjnej osiągnięty przez Grupę za dany rok obrotowy powiększony o amortyzację środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, skorygowany o:

- » zdarzenia nadzwyczajne i jednorazowe;
- » koszty przeprowadzenia Programu zgodnie z obowiązującymi Spółkę standardami sprawozdawczości finansowej;
- » efekt księgowego rozpoznania w czasie programu motywacyjnego Prezesa Zarządu Macieja Zużatka (opisanego poniżej)
- » wpływ niegotówkowych korekt przychodu (i związanego z tym przychodem kosztu prowizji dystrybutorów), związanych np. z odroczeniem w czasie przychodów z wirtualnej waluty lub trwałych wirtualnych dóbr (durables);
- » wpływ ewentualnych jednorazowych odpisów aktualizujących wartość nakładów inwestycyjnych na stworzenie gier mobilnych;
- » efekt ewentualnych zmian systemu podatkowego i ubezpieczeń społecznych, wynikających m. in. ze zmian w obowiązujących przepisach, w tym „Nowego Ładu”, które powodowałyby wzrost kosztów Spółki ze względu na konieczność podwyższenia wynagrodzeń pracowników i współpracowników (dotyczy tylko wyniku finansowego roku 2022).

W zakresie wysokości powtarzalnej EBITDA w 2021 roku, Rada Nadzorcza podjęła w październiku 2021 roku uchwałę dopuszczającą obniżenie celu o 8%, tj. do kwoty 228 899 896 PLN.

Koszt programu motywacyjnego w 2021 roku wyniósł 17,6 mln PLN, a na dzień wydanie niniejszego sprawozdania Spółka szacuje, że w ramach pierwszej Transzy zostanie wydanych 34.009 akcji.

Uczestnicy programu będą mieli prawo sprzedaży akcji nabytych w ramach transzy I nie wcześniej niż 2 stycznia 2024 roku, a w ramach transzy II nie wcześniej niż 2 stycznia 2025 roku.

PROGRAM MOTYWACYJNY PREZESA ZARZĄDU SPÓŁKI

W raportowanym okresie Spółka rozpoznała część kosztu dedykowanego programowi motywacyjnemu dla Prezesa Zarządu Pana Macieja Zużatka. Program motywacyjny, o którym mowa, uwzględnia przekazanie po cenie nominalnej równej 0,1 PLN za akcję 144.825 akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy Spółki. Zgodnie z MSSF 2 „Płatności w formie akcji”, każde przekazanie instrumentów kapitałowych jednostki gospodarczej dokonane przez jej akcjonariuszy kontrahentom dostarczającym towary bądź usługi jest płatnością w formie akcji i podlega wycenieniu zgodnie ze wskazanym standardem. Wartość rynkowa programu wyniosła 72,4 mln PLN, a koszt (niezwiązany z wy wpływem gotówki) Grupa będzie ponosić proporcjonalnie przez okres 3 lat (12 rozpoczętych kwartałów) począwszy od 20 maja 2020 r.

UZGODNIENIE KOSZTÓW

Uzgodnienie kosztów programów motywacyjnych w układzie rodzajowym i kalkulacyjnym:

WYSZCZEGÓLNIENIE	1.01.2021-31.12.2021 (obecny program motywacyjny)	1.01.2020-31.12.2020 (poprzedni program motywacyjny)
Płatności w formie akcji – koszty rodzajowe:	41 703 472	21 672 018
Koszty programu motywacyjnego na lata 2018-2020	0	3 572 514
Koszty programu motywacyjnego na lata 2021-2022	17 570 794	0
Koszt programu motywacyjnego Prezesa Macieja Zużatka	24 132 678	18 099 504
Płatności w formie akcji – koszty w układzie kalkulacyjnym:	39 670 061	21 383 078
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług	5 611 739	1 162 930
Koszty sprzedaży	2 818 075	1 311 325
Koszty ogólnego zarządu	31 240 247	18 908 823
Kapitalizacja kosztów płatności w formie akcji (produkcja gier)	2 033 411	288 940

Uzgodnienie kosztów programów motywacyjnych do kapitału utworzonego z wyceny programu motywacyjnego przedstawia się następująco:

WYSZCZEGÓLNIENIE	Na dzień 31.12.2021	Na dzień 31.12.2020
RAZEM Kapitał z rozliczenia programu motywacyjnego	65 139 524	23 436 052
W tym koszty programu motywacyjnego prezesa Macieja Zużatka	42 232 182	18 099 504
W tym koszty działania programu motywacyjnego w 2021 roku	17 570 794	0
W tym koszty działania programu motywacyjnego w 2020 roku	3 572 514	3 572 514
W tym koszty działania programu motywacyjnego w 2019 roku	1 187 441	1 187 441
W tym koszty działania programu motywacyjnego w 2018 roku	236 328	236 328
W tym koszty związane z umowami zawartymi w 2017 roku	340 265	340 265





24.

INFORMACJE O PODMIOTACH POWIĄZANYCH W TYM INFORMACJE O WYNAGRODZENIU WYŻSZEJ KADRY KIEROWNICZEJ ORAZ RADY NADZORCZEJ

Następujące tabele przedstawiają łączne kwoty transakcji zawartych z podmiotami powiązanymi za bieżący i poprzedni okres sprawozdawczy:

24.1. Kadra kierownicza

Poniżej zaprezentowano wynagrodzenia w podziale na wypłacone i należne. W przypadku braku adnotacji kwota wypłacona równa się kwocie należnej za dany okres sprawozdawczy. Sumy dla danej osoby prezentują natomiast kwoty wypłacone, bez kwot należnych.

Okres	Wynagrodzenia		Dywidenda netto	
	1.01.2021-31.12.2021	1.01.2020-31.12.2020	1.01.2021-31.12.2021	1.01.2020-31.12.2020
Zarząd	41 740 662	19 198 998	2 591 385	4 264 362
Maciej Popowicz (do 20.05.2020)	0	83 612	0	0
- Ten Square Games S.A. – wynagrodzenie gotówkowe	0	83 612	0	0
Maciej Zużalek (od 20.05.2020)	25 247 671	18 608 045	1 578 091	189 000
- Ten Square Games S.A. – wynagrodzenie gotówkowe stałe	824 520	508 541	1 578 091	189 000
- Ten Square Games S.A. – wynagrodzenie gotówkowe zmienne wypłacone	290 479	0	0	0
- Ten Square Games S.A. – wynagrodzenie gotówkowe zmienne należne **	205 440	290 479	0	0
- Ten Square Games S.A. – program motywacyjny oparty na akcjach rozpoznawany w czasie	24 132 672	18 099 504	0	0

Okres	Wynagrodzenia		Dywidenda netto	
	1.01.2021-31.12.2021	1.01.2020-31.12.2020	1.01.2021-31.12.2021	1.01.2020-31.12.2020
Arkadiusz Pernal (do 31.12.2020)	0	185 142	0	3 980 862
– Ten Square Games S.A. – wynagrodzenie gotówkowe	0	185 142	0	3 980 862
Marcin Chruszczyński (od 01.08.2020 do 21.10.2021)	602 093	160 890	0	0
– Ten Square Games S.A. – wynagrodzenie gotówkowe	310 759	160 890	0	0
– Ten Square Games S.A. – program motywacyjny oparty na akcjach uchwalony na lata 2021-2022*	291 334	0	0	0
Andrzej Ilczuk (od 21.01.2021)	4 647 402	0	0	0
– Ten Square Games S.A. – wynagrodzenie gotówkowe	514 190	0	0	0
– Ten Square Games S.A. – program motywacyjny oparty na akcjach uchwalony na lata 2021-2022*	4 133 212	0	0	0
Anna Idzikowska (od 21.01.2021)	4 712 024	0	162 000	0
– Ten Square Games S.A. – wynagrodzenie gotówkowe stałe	514 065	0	162 000	0
– Ten Square Games S.A. – wynagrodzenie gotówkowe zmienne	64 747	0	0	0
– Ten Square Games S.A. – program motywacyjny oparty na akcjach uchwalony na lata 2021-2022*	4 133 212	0	0	0
Janusz Dziemidowicz (od 21.01.2021)	409 225	0	682 417	0
– Ten Square Games S.A. – wynagrodzenie gotówkowe	409 225	0	682 417	0
Wojciech Gattner (od 21.01.2021)	6 021 714	0	168 877	0
– Ten Square Games S.A. – wynagrodzenie gotówkowe stałe	514 066	0	168 877	0
– Ten Square Games S.A. – wynagrodzenie gotówkowe zmienne wypłacone **	1 374 436	0	0	0
– Ten Square Games S.A. – wynagrodzenie gotówkowe zmienne należne	1 395 201	0	0	0
– Ten Square Games S.A. – program motywacyjny oparty na akcjach uchwalony na lata 2021-2022*	4 133 212	0	0	0
Magdalena Jurewicz (do 31.07.2020 oraz od 21.10.2021)	100 533	161 309	0	94 500
– Ten Square Games S.A. – wynagrodzenie gotówkowe	100 533	161 309		94 500





Okres	Wynagrodzenia		Dywidenda netto	
	1.01.2021-31.12.2021	1.01.2020-31.12.2020	1.01.2021-31.12.2021	1.01.2020-31.12.2020
Rada Nadzorcza	420 016	321 877	6 904 230	187 749
Maciej Zużatek (do 21.04.2020r. Przewodniczący RN, od 20.05.2020r. Prezes Zarządu Ten Square Games S.A.)	0	3 700	0	0
Rafał Olesiński	102 000	78 854	5 419	2 529
Marcin Chruszczyński (Członek RN do dnia 20.05.2020r.)	0	16 258	0	0
Tomasz Drożdżyński	51 565	46 983	0	0
Maciej Marszałek	60 000	43 516	356 400	185 220
Milena Olszewska-Miszuris (Członek RN do dnia 20.05.2020r.)	0	19 258	0	0
Wiktor Schmidt	48 000	46 483	0	0
Marcin Bitos (Członek RN od dnia 20.05.2020r.)	54 000	33 777	0	0
Kinga Stanisławska (Członek RN od dnia 20.05.2020r.)	54 000	33 048	851	0
Arkadiusz Pernal (Członek RN od dnia 01.01.2021r.)	50 452	0	6 541 560	0
Osoby powiązane (Ten Square Games S.A.)	162 000	107 040	13 081 500	8 318 979
Maciej Popowicz (od 20.05.2020)	162 000	107 040	13 081 500	8 318 979
Marcin Chruszczyński (od 1.06.2020 do 31.07.2020)	0	25 267	0	0
Kluczowy personel (Ten Square Games S.A.)	0	0	b/d	b/d
Członkowie rodziny kluczowego personelu/ Zarządu (Ten Square Games S.A.)	55 395	217 956	b/d	b/d

Osoba powiązana	Zobowiązania		Należności	
	1.01.2021-31.12.2021	1.01.2020-31.12.2020	1.01.2021-31.12.2021	1.01.2020-31.12.2020
Zarząd	639 981	290 479	0	0
Maciej Popowicz (do 20.05.2020)	0	0	0	0
Maciej Zużatek (od 20.05.2020)	205 440	290 479	0	0
Arkadiusz Pernal (do 31.12.2020)	0	0	0	0
Marcin Chruszczyński (od 01.08.2020 do 21.10.2021)	0	0	0	0
Andrzej Ilczuk (od 21.01.2021)	0	0	0	0
Anna Idzikowska (od 21.01.2021)	0	0	0	0
Janusz Dziemidowicz (od 21.01.2021)	0	0	0	0
Wojciech Gattner (od 21.01.2021)	434 541	0	0	0
Magdalena Jurewicz (do 31.07.2020 oraz od 21.10.2021)	0	0	0	0
Rada Nadzorcza	0	0	0	0
Osoby powiązane (Ten Square Games S.A.)	0	0	0	0
Kluczowy personel (Ten Square Games S.A.)	0	0	0	0
Członkowie rodziny kluczowego personelu/ Zarządu (Ten Square Games S.A.)	0	0	0	0

Członkowie Zarządu, którzy zostali powołani do składu Zarządu uchwałą numer 4 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki z dnia 16 grudnia 2020 roku (Janusz Dziemidowicz, Wojciech Gattner, Anna Idzikowska oraz Andrzej Ilczuk) nie pobierali w 2020 roku wynagrodzenia z tytułu pełnienia funkcji Członka Zarządu. Powołanie wskazanych wcześniej osób nastąpiło z dniem zarejestrowania przez właściwy sąd rejestrowy zmiany statutu Spółki, co nastąpiło dnia 21 stycznia 2021 roku.

W przypadku członków Zarządu, w wynagrodzeniu gotówkowym statym zaprezentowano łącznie kwoty wynikające z dwóch stosunków prawnych:

- » powołanie
- » umowa o pracę / umowa współpracy / kontrakt managerski.

* W kwietniu 2021 roku miała miejsce tzw. alokacja akcji dla uczestników programu zgodnie z uchwałą Rady Nadzorczej. Faktyczne przyznanie akcji zależy od spełnienia warunków programu (m.in.. pozostawanie w stosunku prawnym ze Spółką, spełnienie celów finansowych) i jest weryfikowane po zakończeniu roku finansowego, za który akcje zostały wstępnie alokowane, tj. po zatwierdzeniu sprawozdania finansowego. Koszt wstępnie alokowanych akcji jest natomiast rozpoznawany w czasie świadczenia usług, tj. w trakcie 2021 roku.

** Wynagrodzenie zmienne należne prezesa Zarządu Pana Macieja Zużatka zależy od spełnienia celów zarządczych, co jest potwierdzone uchwałą Rady Nadzorczej po zatwierdzeniu sprawozdania. W związku z tym wskazana powyżej kwota może jeszcze ulec późniejszym zmianom.

** Wynagrodzenie zmienne członka Zarządu Pana Wojciecha Gattnera jest naliczane za dany kwartał i wypłacane w kolejnym kwartale. Pan Wojciech Gattner dołączył do składu Zarządu w styczniu 2021 roku, dla przejrzystości danych w kwocie wynagrodzenia wypłaconego zawarto wszystkie płatności wykonane w okresie 21 stycznia 2021 – 31 grudnia 2021 roku, mimo że kwota 413.776 PLN została wypłacona za 4 kwartał 2020 roku.

Transakcje pomiędzy podmiotami powiązаныmi odbyły się na warunkach równorzędnych z tymi, które obowiązują w transakcjach zawartych na warunkach rynkowych. Członkowie kadry kierowniczej nie zawierali transakcji z jednostkami zależnymi od Ten Square Games S.A.





24.2. Pozostałe podmioty powiązane

PODMIOT POWIĄZANY	OKRES	Sprzedaż netto		Zakupy netto		Dywidenda	
		1.01.2021- 31.12.2021	1.01.2020- 31.12.2020	1.01.2021- 31.12.2021	1.01.2020- 31.12.2020	1.01.2021- 31.12.2021	1.01.2020- 31.12.2020
Jednostki zależne:		4 663 840	6 470 076	7 226 393	0	2 261 792	1 656 905
Play Cool Zombie Sport Games Sp. z o.o.		80 687	146 607	0	0	2 261 792	1 656 905
Tiny Dragon Adventure Games Sp. z o.o.		2 566 393	4 666 667	0	0	0	0
Fat Lion Games Sp. z o.o.		1 514 715	1 656 802	0	0	0	0
Ten Square Games Germany GmbH		0	0	6 584 079	0	0	0
Ten Square Games S.R.L.		0	0	642 314	0	0	0
RORTOS S.R.L.		502 045	0	0	0	0	0
Jednostki powiązane osobowo:		0	0	106 646	125 606	0	0
Olesiński i Wspólnicy Spółka komandytowa		0	0	106 646	125 606	0	0
Roberto Simonetto		0	0	0	0	0	0
Antonio Farina		0	0	0	0	0	0

PODMIOT POWIĄZANY	NA DZIEŃ	Należności brutto		Zobowiązania brutto		Pożyczki	
		31.12.2021	31.12.2020	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2021	31.12.2020
Jednostki zależne:		762 982	931 456	2 953 716	0	3 400 315	0
Play Cool Zombie Sport Games Sp. z o.o.		7 359	44 627	0	0	0	0
Tiny Dragon Adventure Games Sp. z o.o.		185 190	591 102	0	0	506 767	0
Fat Lion Games Sp. z o.o.		68 388	295 727	0	0	506 767	0
Ten Square Games Germany GmbH		0	0	2 618 125	0	1 724 775	0
Ten Square Games S.R.L.		0	0	335 591	0	662 006	0
RORTOS S.R.L.		502 045	0	0	0	0	0
Jednostki powiązane osobowo:		0	0	48 436 059	25 450	0	0
Olesiński i Wspólnicy Spółka komandytowa		0	0	15 529	25 450	0	0
Roberto Simonetto		0	0	29 047 476	0	0	0
Antonio Farina		0	0	19 373 054	0	0	0

Jednostka dominująca sprzedaje polskim jednostkom zależnym gry wyprodukowane we własnym zakresie i w zamian otrzymuje wynagrodzenie z tego tytułu. Natomiast Ten Square Games Germany GmbH oraz Ten Square Games S.R.L. zostały powołane w celu pozyskania kapitału ludzkiego (talentów w branży gamingowej) na tamtejszych rynkach. Pracownicy tych spółek pracują na rzecz gier produkowanych przez Jednostkę Dominującą, a ich koszt jest następnie fakturowany na Jednostkę Dominującą. Transakcje między Jednostką Dominującą a spółką Rortos S.r.l. polegają na wsparciu produkcyjnym/utrzymaniowym gier spółki Rortos, za co Jednostka Dominująca otrzymuje wynagrodzenie.

Jednostka dominująca korzysta z usług prawnych/podatkowych oferowanych przez kancelarię Olesiński i Wspólnicy Sp.k. w ramach potrzeb, opierając się każdorazowo na wycenie prac pod dany projekt.

Transakcje pomiędzy podmiotami powiązanymi odbyły się na warunkach równorzędnych z tymi, które obowiązują w transakcjach zawartych na warunkach rynkowych.

Zobowiązanie wobec Pana Roberto Simonetto oraz Antonio Farina wynika z zakupu 100% udziałów spółki Rortos, co zostało szerzej opisane w notcie nr 10.





25.

ZATRUDNIENIE

Przeciętne zatrudnienie w Grupie Kapitałowej w roku obrotowym wyniosło 235 osób (147 osób w 2020 roku). Główną grupą pracowników są specjaliści ds. technologii informacyjno-komunikacyjnych.



26.

UMOWY LEASINGU

Jednostka dominująca

W dniu 11 lutego 2019 roku została zawarta umowa najmu pomiędzy Spółką a Archicom Nieruchomości 5 Spółka z o.o. której przedmiotem jest powierzchnia biurowa znajdująca się w budynku biurowo – usługowym City One zlokalizowanym we Wrocławiu przy ul. Traugutta 45. Umowa została zawarta na czas określony wynoszący 5 lat. Okres najmu rozpoczął się w dniu 02.01.2020 r., tj. w dniu przejęcia Przedmiotu Najmu i zakończy się w dniu 02.01.2025 r.

W dniu 21.01.2020 roku została zawarta kolejna umowa najmu między Spółką a Archicom Nieruchomości 5 Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą we Wrocławiu, której przedmiotem jest powierzchnia biurowa znajdująca się w budynku biurowo – usługowym City One zlokalizowanym we Wrocławiu przy ul. Traugutta 45. Okres najmu rozpoczął się 15 września 2021 r., a umowa została zawarta na okres 5 lat licząc od dnia odbioru lokalu (warunki umowy analogiczne do wcześniej zawartej umowy).

W dniu 3.11.2021 roku została zawarta trzecia umowa najmu powierzchni biurowej w biurowcu City One we Wrocławiu. Umowa została zawarta na czas określony, tj. do dnia 2 stycznia 2025 roku.

Wszystkie wskazane wyżej umowy są ujmowane w sprawozdaniu finansowym zgodnie z MSSF 16, tj. wartość początkowa nabytego prawa do użytkowania jest wykazywana w środkach trwałych i następnie amortyzowana przez okres najmu biura. Zdyskontowane płatności z tytułu umów leasingowych są wykazywane odpowiednio w pasywach w części długo – i krótkoterminowej.

Rortos S.r.l

W 2021 roku rozpoznano również prawo do użytkowania powierzchni biurowej spółki Rortos. Umowa najmu biura przy ul. Del Pontiere w Weronie została zawarta dn. 01.07.2019 r. na okres 6 lat od dnia odbioru lokalu, z możliwością przedłużenia na okres kolejnych 6 lat – do 2031 roku. Miesięczny czynsz najmu wynosi 2.500 EUR.





27.

SPRAWY SĄDOWE

Grupa nie miała spraw sądowych w toku w 2021 ani w 2020 roku.

28.

ZDARZENIA PO DACIE BILANSU

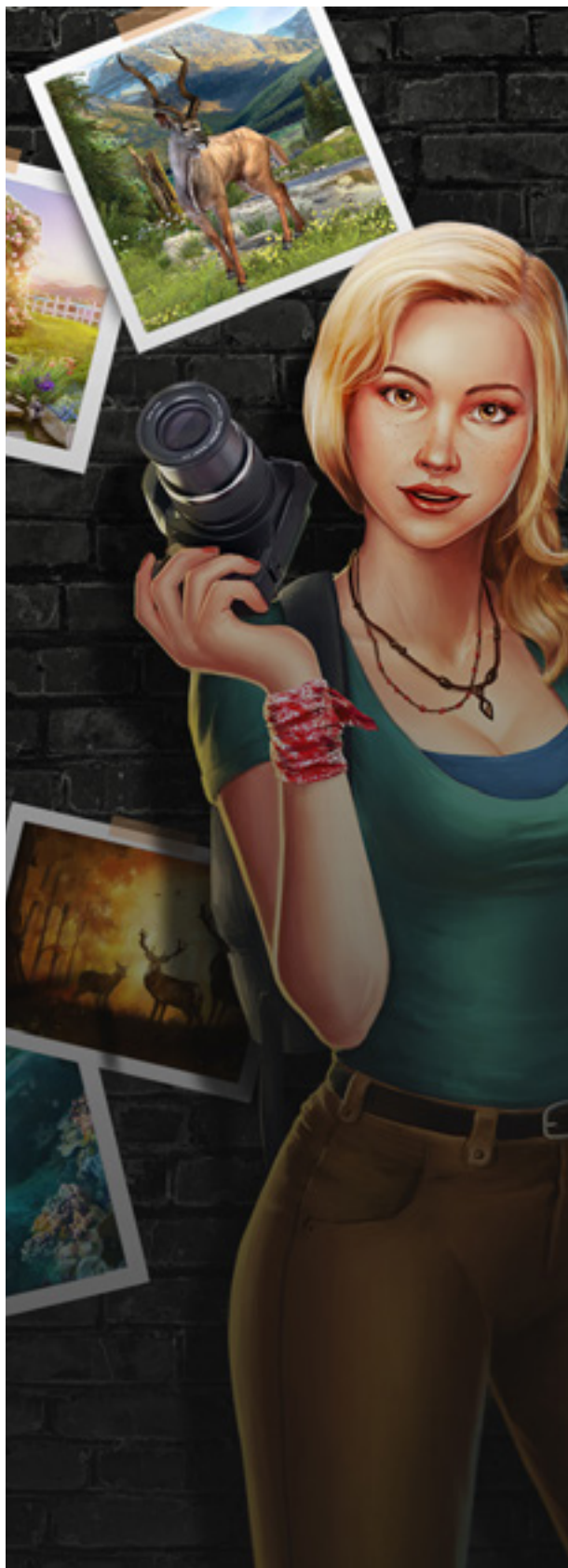
Nie wystąpiły istotne zdarzenia po dniu bilansowym, które mogłyby mieć wpływ na dane finansowe zawarte w sprawozdaniu za okres zakończony 31 grudnia 2021 roku. Poniżej zaprezentowano jednakże istotne wydarzenia, które będą mieć wpływ na sprawozdanie w kolejnym okresie.

W dniach 20 stycznia 2022 roku – 28 stycznia 2022 roku realizowana była pierwsza transza skupu akcji własnych uruchomionego przez Jednostkę Dominującą zgodnie z uchwałą Zarządu Emitenta z dnia 20 stycznia 2022 roku w sprawie rozpoczęcia realizacji skupu akcji własnych oraz szczegółowych warunków i trybu przeprowadzenia pierwszej transzy skupu akcji własnych Spółki, podjętej w wykonaniu uchwały nr 7 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 23 czerwca 2021 r. w sprawie upoważnienia Zarządu do nabycia w imieniu i na rzecz Spółki akcji własnych oraz określenia zasad nabywania akcji własnych przez Spółkę i utworzenia kapitału rezerwowego.

Łączna liczba akcji nabytych w ramach pierwszej transzy skupu akcji własnych wyniosła 70.000 akcji i odpowiada 70.000 głosom na Walnym Zgromadzeniu Spółki; co stanowi 0,96 % udziału w kapitale zakładowym Spółki i 0,96 % w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki. Średnia jednostkowa cena nabycia akcji własnych wyniosła 266,04 zł. Akcje zostały nabyte za łączną kwotę 18.623.013,60 zł.

Nabyte w ramach transakcji akcje mogą zostać (i) umorzone (umorzenie dobrowolne), (ii) wymienione na akcje lub udziały w toku dokonywanych przez Spółkę przejęć (iii) rozdysponowane przez Zarząd Spółki w inny dopuszczalny prawem sposób, z uwzględnieniem potrzeb wynikających z prowadzonej działalności.





24 lutego 2022 roku rozpoczęła się rosyjska inwazja na Ukrainę. Wydarzenie to miało i ma istotny wpływ na działalność Spółki – między innymi gwałtownie zaburzyło rynki finansowe (mocne osłabienie złotego, potencjalnie pozytywny wpływ na wyniki w kolejnych okresach). Spółka zatrudnia łącznie kilkadziesiąt osób z krajów zaangażowanych w konflikt (Ukraina, Rosja, Białoruś), priorytetem było więc zapewnienie w miarę możliwości bezpieczeństwa pracownikom znajdującym się w strefie działań wojennych, czym zajmuje się specjalna grupa robocza. Dodatkowo Zarząd zdecydował o przekazaniu 1 mln PLN organizacjom pozarządowym zajmującym się wsparciem humanitarnym na terenie Ukrainy oraz o przyznaniu dofinansowania pracownikom, którzy zdecydują się przyjąć ich we własnych domach. 8 marca 2022 roku Spółka zaprzestała udostępniania, utrzymywania i możliwości płacenia wszystkich swoich gier w Rosji i na Białorusi, co może przetożyć się na wyniki wypracowane w roku 2022 i w latach kolejnych.

W dniu 11 marca 2022 roku Jednostka Dominująca kupiła 24,8% udziałów w kapitale zakładowym Gamesture Sp. z o.o. Kwota płatności wyniosła ok. 3,5 mln USD.

29.

UDZIAŁ SPÓŁEK ZALEŻNYCH NIE OBJĘTYCH SKONSOLIDOWANYM SPRAWOZDANIEM FINANSOWYM

Nie dotyczy – wszystkie spółki zależne zostały objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym.

30.

INFORMACJE O TRANSAKCJACH Z FIRMAŃ AUDYTORSKĄ DOKONUJĄCĄ BADANIA SPRAWOZDANIA

Wyszczególnienie	koszty 2021 roku	koszty 2020 roku
badanie skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania za rok 2021 (2020)	42 761	42 761
przegląd skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania za pierwsze półrocze 2021 (2020)	25 202	25 202
ocena sprawozdania o wynagrodzeniach za rok 2021 (2020)	8 800	8 800
RAZEM	76 763	76 763





SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Spółki
dnia 30 marca 2022 r. oraz podpisane przez:

PREZES ZARZĄDU

Maciej Zużatek

CZŁONEK ZARZĄDU

Anna Idzikowska

CZŁONEK ZARZĄDU

Andrzej Ilczuk

CZŁONEK ZARZĄDU

Janusz Dziemidowicz

CZŁONEK ZARZĄDU

Wojciech Gattner

CZŁONEK ZARZĄDU

Magdalena Jurewicz

OSOBA, KTÓREJ POWIERZONO PROWADZENIE KSIĄG RACHUNKOWYCH

Karolina Hoszowska-Dubaniowska

Wrocław, 30 marca 2022 r.